

9 2012

МОЁ

ДЕЛО



журнал о малом бизнесе



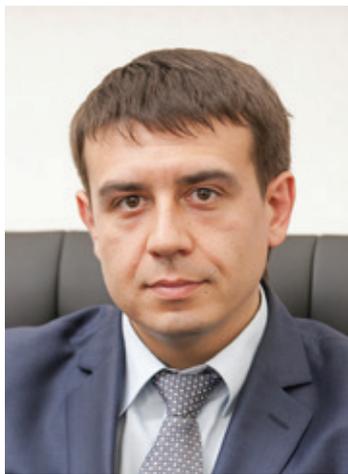
ГАРАНТИЙНЫЙ ФОНД ПОДДЕРЖКИ  
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ



Роста и процветания Вашему бизнесу  
Мы поможем

**Поручительства по кредитам  
для малого бизнеса, микрозаймы**

г. Самара, ул. Коммунистическая, 29, т. (846) 379-77-73, 379-77-75



**Александр Кобенко,  
заместитель председателя  
правительства –  
министр экономического  
развития,  
инвестиций и торговли  
Самарской области**

Уважаемые коллеги!

Поздравляю предпринимателей Самарской области и всех, кто занимается бизнесом в России, с наступающим Новым годом!

2012 год стал для всех нас очередной ступенью к достижению цели, сформулированной Президентом России В.В.Путиным, – привлечь к участию в малом и среднем бизнесе 50 процентов трудоспособного населения страны. Сегодня Самарская область – один из немногих регионов, где эта цифра составляет свыше 30 процентов. Но это только начало. «Предпринимательский лифт», сформированный в области, продолжает свою работу по всем направлениям: информационной и финансовой поддержки, обучения, выставочно-ярмарочной деятельности и другим. Высоко оценивая эффективность государственно-частного партнерства, в уходящем году мы поддержали предпринимателей, занимающихся модернизацией своих производств и решением важных социальных задач.

Улучшение бизнес-климата в области является одним из приоритетов регионального правительства. Мы намерены обсуждать проблемы малых и средних предприятий, разрабатывать пути их решения, предлагать изменения в законодательство и выстраивать конструктивные отношения с муниципалитетами и общественными организациями предпринимателей.

Одним из важных событий 2012 года, которое, безусловно, будет способствовать успешному развитию малого и среднего предпринимательства, стало назначение полномоченного при Президенте РФ по защите прав предпринимателей. Институт бизнес-омбудсмена позволит быстрее и эффективнее решать возникающие проблемы, оказывать правовую помощь предпринимателям, бороться с административными ограничениями и в целом способствовать улучшению инвестиционного климата в регионах.

Уверен, что наступающий 2013 год станет годом роста экономики губернии, и малый бизнес примет активное участие в этом процессе: появятся новые инновационные предприятия, будут развиваться технопарки. Известный эксперт в области менеджмента Стивен Кови отмечал, что «если мы продолжаем делать то, что мы делаем, то мы продолжим получать то, что мы получаем». Поэтому, уважаемые коллеги, продолжая совместную работу, будем меняться к лучшему и стремиться к успеху!

Желаю вам достижения поставленных целей, плодотворного развития и новых инновационных идей! С Новым годом!

Dear colleagues,

I would like to congratulate the entrepreneurs of Samara region and all those who are involved in business in Russia, and wish Happy New Year! Year 2012 became the next step for us to achieve the goal stated by Russian President Vladimir Putin – to involve 50 percent of the working population to small and medium businesses. Today, Samara region is one of the few regions where this figure exceeds 30 percent. But it is only the beginning. «Entrepreneurial lift», formed in the region, continues to work in all areas: information and financial support, education, exhibitions and fairs, and many others.

Appreciating the effectiveness of public-private partnership in the past year, we have supported entrepreneurs upgrading their plants and solving important social problems. Improving business climate the region is one of the priorities of the regional government. We intend to discuss the problems of small and medium enterprises, develop the solutions, propose changes to the legislation and build constructive relationships with municipalities and public organizations of entrepreneurs.

One of the major events of year 2012, which will certainly contribute to the success of small and medium enterprises, was the appointment of the Presidential Commissioner for entrepreneurship rights protection. The Institute of Business Ombudsman will quickly and effectively solve problems, provide legal assistance to entrepreneurs, struggle with administrative restrictions, and generally improve the investment climate in the region.

I am confident that year 2013 will be a year of economic growth for our region, and small businesses will be actively involved in this process: new innovative businesses will appear technology parks will be developing. Well-known management expert Stephen Covey noted that «if we continue to do what we do, we will continue to get what we get». So, dear colleagues, we continue working together, change for the better and strive for success!

I wish you new achievements, constant development, new and innovative ideas! Happy New Year!

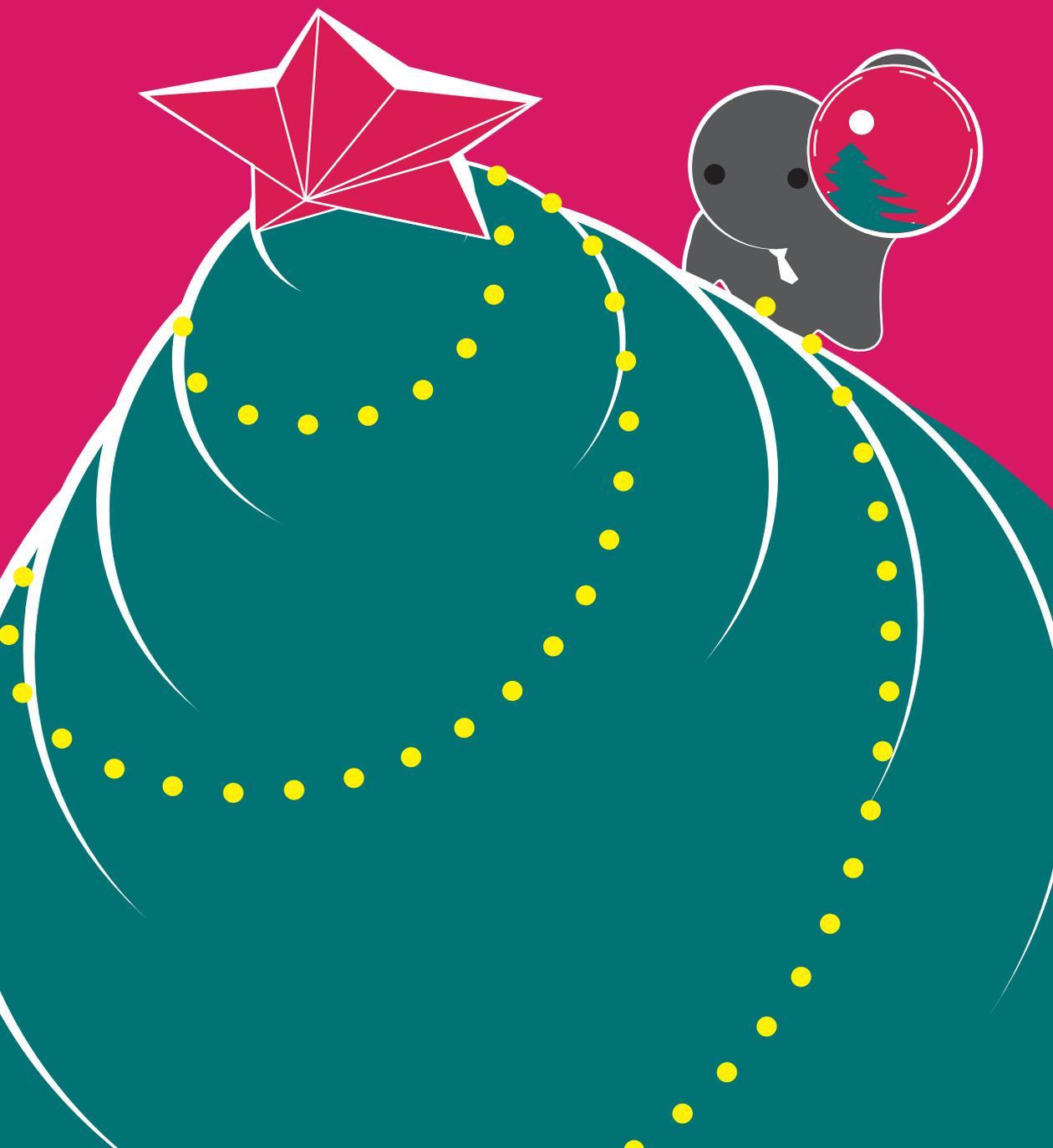
# Содержание

Новости	6
Евгений Борисов: «Пришло время оптимизации мер поддержки предпринимательства»	12
Об успехах уходящего года и задачах на 2013-й	
Деловая среда в губернии	16
Мнение заместителя председателя Общественной палаты, директора ГФСО Михаила Герасимова	
Поволжье адаптируется к условиям ВТО	20
Заседание временной комиссии Совета Федерации по мониторингу участия России в ВТО	
Алексей Миндрин: «Кластеры должны стать основой кооперации нового типа»	24
Интервью директора Всероссийского НИИ экономики, труда и управления в сельском хозяйстве Алексея Миндрина	
Совет Федерации одобрил губернский проект Агротехнопарка	28
Презентация самарского проекта	
Константин Серов: «Мы уже готовим региональных производителей к условиям ВТО»	30
О работе Центра инновационного развития и кластерных инициатив Самарской области	
Свет инновации	34
Кредитная кооперация – финансовый резерв для бизнеса	36
Микрофинансирование. Зарубежный опыт	42
Бизнес пошел!	44
Семейная ферма	46
Детский сад будущего	48
Самарские медики удивляют Европу	52
Кардиограмма на дистанции	54
Советует «ЮРКОМ»	56
Малый бизнес губернии	58
Рейтинг муниципальных образований по индексу предпринимательского климата исследовательской группы «Свободное мнение»	
Инфраструктура поддержки предпринимательства в Самарской области.	60
Интересные предложения для бизнеса	62

Журнал зарегистрирован Управлением Федеральной службы по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций по Самарской области ПИ № ТУ63-00482, учредитель – НП «Профессиональное объединение микрофинансовых институтов» и.о. редактора Михаил Герасимов  
 Дизайн и верстка: ООО «Стрежень»  
 Фотографии: Арина Косицына, Светлана Осьмачкина, Константин Киселев, Кристина Сырчикова  
[info@moedelo63.ru](mailto:info@moedelo63.ru)  
 Отпечатано: РПБ «Эффект»  
 Подписано в печать: 5.12.2012, тираж 3000 экз. Журнал распространяется бесплатно

«Время и деньги большей частью взаимозаменяемы»  
В Новом году берегите и то, и другое, коллеги!

Департамент развития предпринимательства  
министерства экономического развития,  
инвестиций и торговли Самарской области



## БЫЛО

**В. В. Путин встретился с руководством «Опоры России»**

Президент РФ Владимир Путин считает возможным снижение социальных платежей для самозанятых предпринимателей с 2014 г. Об этом он сообщил на встрече с руководством общественной организации «Опора России».

«На следующий год сложно будет изменить, так как все заложено в бюджете, а работа над ним уже завершается. Но на следующие годы надо будет принять решение по сокращению платежей», – отметил он. Президент поручил ряду ведомств проанализировать ситуацию и представить предложения.

Кроме того, платежи могут быть снижены и для предпринимателей, ушедших на военную службу, поскольку они не могут заниматься предпринимательской деятельностью, находясь в армии, и контроль за этим очевиден, добавил В. Путин.

Аналогичное решение может быть принято и в отношении молодых матерей, занимающихся бизнесом, хотя проконтролировать, управляют ли они в декретном отпуске бизнесом, будет сложно, отметил президент.

«Что касается самозанятых предпринимателей-пенсионеров, то здесь ситуация для снижения платежей сложнее. У части членов правительства есть опасения, что на них будут просто переписывать бизнес. Хотелось бы придерживаться таких пенсионеров, но нужно найти решение, которое бы не позволило допустить злоупотреблений», – сказал В. Путин.

Напомним, накануне президент поддержал законопроект о пенсионной системе, но предложил отложить его введение до 1 января 2014 г. Кроме того, президент поручил правительству доработать и принять пенсионную формулу до конца первого полугодия 2013 г. Изменения, вызвавшие споры,

коснулись перераспределения накопительной части пенсии. Так, обязательные отчисления на накопительную часть пенсии предлагается снизить с нынешних 6% до 2%, перераспределить 4% на страховую часть трудовой пенсии.

Кроме того, ранее сообщалось, что реформа может ударить и по самозанятому населению. Стратегия подразумевает повышение платежа в ПФР для самозанятого населения с 26% от годового МРОТ до 26% от 2-, 2,5- и 3- годового МРОТ в 2013, 2014 и 2015 гг.

*Сообщает rbc.ru*

**Доступ к госзакупкам**

Правительство РФ намерено усилить контроль за выполнением норм законодательства в отношении доступа малого бизнеса к госзакупкам, сообщил первый вице-премьер РФ Игорь Шувалов, выступая на форуме «Опоры России».

– Нам нужны жесткие, четкие правила, чтобы компании малого бизнеса допускались к закупкам на муниципальном, региональном, федеральном уровнях и уровне крупных корпораций, – подчеркнул он, добавив, что в настоящее время данные правила вырабатываются правительственной комиссией с участием ФАС и Минэкономразвития.

Игорь Шувалов отметил, что в ближайшие месяцы планируется выработать и направить в парламент РФ законодательные новации в данной сфере.

В свою очередь, глава ФАС Игорь Артемьев пояснил, что в настоящее время нормы о доступе малого и среднего бизнеса к госзакупкам выполняются неэффективно.

Он напомнил, что в соответствии с законом № 94 заказчик обязан продать 20% госзаказа маленькими лотами, меньше чем 15 млн ₽ каждый. Он также отметил, что решением данной проблемы могло бы стать введение многомилли-

онных санкций против заказчиков, а также госкорпораций, если они не выполняют эти требования, и добавил, что соответствующие поправки можно вносить в Федеральную контрактную систему и в КоАП.

*Сообщает rbc.ru*

**Новые проекты АСИ**

В Москве состоялось заседание наблюдательного совета Агентства стратегических инициатив под председательством президента Российской Федерации Владимира Путина. На заседании были рассмотрены 20 проектов по направлениям «Новый бизнес», «Молодые профессионалы» и «Социальные проекты», а также 5 дорожных карт национальной предпринимательской инициативы.

В своем вступительном слове Владимир Путин предложил учредить фонд, через который будут отбираться и финансироваться интернет-инициативы, предполагающие решение общественно значимых проблем. – Полагаю, что Россия может учредить специальный фонд, через который будут отбираться и финансироваться инициативы в Интернете, имеющие высокую социальную ценность, направленные на решение общественно значимых проблем. Беру на себя обязательство помочь вам с фондированием, поищем вместе с вами источники его наполнения, – подчеркнул глава наблюдательного совета АСИ. Владимир Путин также отметил, что «реализация отдельных проектов, поддержанных АСИ, создает условия для тиражирования эффективных практик в самых разных сферах: от промышленности

до социалки. Так, при содействии Агентства меняются федеральные требования к оборудованию для транспортировки бытового газа. Казалось бы, мелкий на первый взгляд вопрос, но это все-таки конкретная вещь, которая не только повышает безопасность газоснабжения, что чрезвычайно важно, но и формирует целый новый емкий рынок для современных технологий».

На заседании были рассмотрены и одобрены новые дорожные карты национальной предпринимательской инициативы: «Расширение доступа среднего бизнеса к закупкам инфраструктурных монополий и компаний с государственным участием», «Оптимизация процедур регистрации собственности», «Повышение качества регуляторной среды для бизнеса», «Оптимизация процедур регистрации предприятий», «Развитие конкуренции и совершенствование антимонопольной политики».

*Сообщает asi.ru*

## «Опора» – 10 лет

Сергей Борисов досрочно покинул пост президента «Опоры России», говорится в сообщении организации. Новым президентом избран Александр Бречалов.

С. Борисов, чьи полномочия были прекращены по его просьбе, возглавил попечительский совет организации. В переизбрании лидера на внеочередном VI съезде организации приняли участие делегаты из 62 региональных отделений. На съезде делегаты также утвердили изменения и дополнения в устав организации.

Общероссийская общественная организация малого и среднего предпринимательства «Опора России» создана в 2002 г. Основными задачами организации являются развитие предпринимательства, защита прав и интересов предпринимателей, создание благоприятного бизнес-климата в регионах РФ и формирование положительного имиджа предпринимателя. Отделения организации действуют

в 81 регионе РФ. 143 отраслевых союзов, ассоциаций и гильдий формируют некоммерческое партнерство «Опора».

*Сообщает rbc.ru*

## Объемы микрофинансирования растут

По итогам 9 месяцев 2012 года рост объемов микрофинансирования в России составил чуть более 30%, сообщил президент Национального партнерства участников микрофинансового рынка (НАУМИР) Михаил Мамута на пресс-конференции в рамках XI Национальной конференции по микрофинансированию в Казани. По его словам, лидеры рынка показали рост на 60%. Как считает Михаил Мамута, теперь ожидается, что по итогам года микрофинансирование в стране вырастет 1,5 раза, в том числе кредитный портфель лидеров – на 75%, тогда как ранее рост в 2012 году в целом по рынку прогнозировался около 40%. Ожидаемый совокупный объем выданных микрокредитов к концу года составит примерно 45-50 млрд.р. Президент НАУМИР пояснил, что лидерами этого рынка являются порядка 20 организаций, которые занимают 70%. Он также уверен, что рост обусловлен в первую очередь тем, что спрос превышает предложение.

- Открываются новые ниши, разрабатываются новые продукты, – подчеркнул Михаил Мамута, – в прошлом году был принят закон о микрофинансовой деятельности. И теперь прогресс очевиден. В одночасье рынок, который был нерегулируемым, стал прозрачным. Теперь мы возлагаем большие надежды на создание института финансовых омбудсменов. Он должен стать одним из мощных рычагов развития рынка и повышения прозрачности, а, соответственно, повышения доверия к микрофинансовым инструментам. Одновременно наиболее актуальной задачей станет сокращение объема «черного рынка». Он оценивается в настоящее время как сопоставимый с «белым». При этом есть

тенденция к увеличению «белого рынка» и сокращению «черного». Предполагается в трехлетней перспективе снизить его до 5-10%.

Касаясь темы регулирования ставки кредитования, президент НАУМИР отметил, что она должна устанавливаться рыночным путем, а не административным. Однако должен быть выработан некий ориентир среднерыночной ставки.

*Сообщает microcredit-ru*

## Улучшение инвестиционного климата в Приволжском ФО



В Перми полномочный представитель Президента России в Приволжском федеральном округе Михаил Бабич провел заседание комиссии по улучшению инвестиционного климата, снижению административных барьеров и развитию малого и среднего предпринимательства. В округе сосредоточено 20,3% малых предприятий страны, и сейчас он занимает вторую позицию после ЦФО по числу малых предприятий и количеству занятых на них людей. В 2012 году на территории Приволжского федерального округа осуществляют деятельность более 1 млн субъектов малого и среднего предпринимательства, включая индивидуальных предпринимателей. Для успешного развития малого и среднего бизнеса очень важна мощная государственная поддержка, в том числе инфраструктурная. В настоящий момент в регионах округа действует более 700 объектов инфраструктуры поддержки предпринимательства – таких, как бизнес-инкубаторы, микрофинансовые организации, лизинговые компании, гарантийные фонды.

В работе комиссии приняли участие руководители и представители федеральных и региональных органов исполнительной власти, общероссийских общественных организаций «Опора России» и «Деловая Россия», эксперты.

Как отметил Михаил Бабич, «с 14 до 21% увеличилось количество предпринимателей, которые не столкнулись в своей деятельности с административными барьерами. Это говорит о том, что есть реальное улучшение инвестиционного климата, повышение работы органов исполнительной власти в регионах. В то же время необходим ряд решений, связанных с конкретными предложениями предпринимателей по кадастровой оценке земли, по системе и формам налогообложения, по снижению административных барьеров, сокращению количества проверок».

Участникам заседания был представлен информационно-аналитический доклад «Развитие малого и среднего предпринимательства в субъектах Российской Федерации, находящихся в пределах Приволжского федерального округа».

Заместитель председателя правительства – министр экономического развития, инвестиций и торговли Самарской области Александр Кобенко в своем выступлении отметил: «Несмотря на то, что по результатам независимого исследования «Опоры России» Самарская область входит в пятерку регионов по качеству условий для развития малого и среднего бизнеса, а по комфортности ведения бизнеса область заняла второе место, не могу не обратить внимание на ряд существующих проблем. Во-первых, высокая налоговая нагрузка, особенно в части социального налога. Напряженность, но не полностью, может снять внедрение патентной системы налогообложения с 1 января будущего года. Во-вторых, остается серьезной проблема подключения к инфраструктуре как по срокам, так и по стоимости. В-третьих, большое количество проверяющих органов. Например, по нашим

подсчетам, функции по контролю за соблюдением законодательства в области экологии одновременно возложены на 15 организаций! Также одной из проблем остается высокий уровень штрафов для малого бизнеса».

Участники комиссии сформулировали предложения федеральным органам власти по внесению изменений в Налоговый кодекс и совершенствованию федерального законодательства. Принято решение создать в субъектах Российской Федерации постоянно действующие экспертные группы по вопросам работы бизнес-сообщества в условиях ВТО. В состав экспертных групп войдут представители органов законодательной и исполнительной власти, ТПП и бизнес-объединений.

*Сообщает [economy.samregion.ru](http://economy.samregion.ru)*

### Условия для инвесторов

Правительство Самарской области с 2013 года планирует заняться созданием благоприятных условий для привлечения инвестиций в регион. Для этого разработана соответствующая областная программа. Согласно документу, бизнесменов заманят в регион льготами на подключение к инженерным сетям. Кроме того, предполагается создание ряда обустроенных промышленных площадок, которые могли бы заинтересовать инвесторов. Таким образом разработчики программы к 2018 году надеются более чем в два раза увеличить объемы инвестиций в основной капитал в Самарской области. По мнению аналитиков, помешать задуманному могут «бюрократические проволочки и экономическая ситуация в стране и в мире в целом».

Региональный кабмин одобрил областную целевую программу «Создание благоприятных условий для привлечения инвестиций в Самарскую область» на 2013-2018 годы. В первую очередь в документе прописаны формы господдержки. Так, компаниям-резидентам Особой экономической зоны в Тольят-

ти будет предоставлена возможность бесплатного подключения к инженерным сетям. На эти цели в программе запланированы средства в размере 102 млн ₽. Кроме того, компенсировать расходы за подключение к источникам инженерной инфраструктуры смогут и другие инвесторы, реализующие наиболее перспективные проекты на территории Самарской области. В 2013-2018 годах они получат субсидии, общий объем которых составляет 110 млн ₽.

Более того, предполагается создание за счет средств бюджета ряда площадок, обеспеченных инфраструктурой, которые могли бы заинтересовать инвесторов.

*Сообщает [kommersant.ru](http://kommersant.ru)*

### Малый бизнес – гордость губернии



В Самарской области с рабочим визитом побывал заместитель министра регионального развития РФ Сергей Дарькин.

На встрече с Сергеем Дарькиным губернатор Самарской области Николай Меркушкин отметил, что этот визит очень важен для губернии. «Нам сейчас необходимо выстроить конструктивные взаимоотношения с федеральным правительством, в частности с Минрегионразвития РФ. В реализации различных федеральных программ мы занимаем среди всех регионов России 0,34%. По различным критериям Минрегионразвития РФ наша доля должна составлять от 2,45% до 2,87%», – сообщил он.

В свою очередь, Сергей Дарькин рассказал, что во время своего двухдневного визита в Самарскую

область увидел, как регион интенсивно развивается, особенно малый и средний бизнес. «Наша главная задача – сделать так, чтобы федеральный центр мог максимально помочь Самарской области. В регионе есть много возможностей для дальнейшего развития. В лице Минрегионразвития РФ вы можете рассчитывать на помощь в любых вопросах», – подчеркнул он.

*Сообщает samara.ru*

## Самара – Москва – Санкт-Петербург



19-22 ноября состоялся визит делегации деловых кругов Самарской области в Москву и Санкт-Петербург.

В состав самарской делегации вошли представители малых и средних предприятий, работающих в машиностроительной отрасли, производстве строительных материалов, продуктов питания, сфере IT-технологий.

Визит самарцев вызвал большой интерес бизнес-сообществ Москвы и Санкт-Петербурга. В ходе визита прошли презентации продукции и услуг, деловые встречи с коллегами, индивидуальные переговоры.

Самарская делегация в Москве побывала на ООО «Эстет», которое производит ювелирные изделия, в многофункциональном логистическом центре «Крокус Интерсервис», в Санкт-Петербурге встретились с коллективами предприятий «Hyundai Motor Manufacturing Rus», «Пивоваренная компания «Балтика», «Оптоган» государственной корпорации ОАО «РОСНАНО».

Интерес столичных и санкт-петербургских производителей вызвали предприятия, занятые производством строительных материалов, металлообрабатывающего оборудования, продуктов питания и основан на низкой стоимости товаров и услуг в самарском регионе при высоких конкурентных качествах. В то же время для компаний Северо-Запада самарские предприятия интересны как потенциальные дилеры и дистрибьюторы для продвижения продукции европейских производителей на территории России.

Визит самарских предпринимателей продемонстрировал важность и необходимость деловых миссий, направленных на расширение рынка сбыта продукции малых и средних предприятий Самарской области.

## Прощай, нищета!

Над россиянами больше не витает призрак нищеты, следует из совместного доклада РАНХиГС и ЦСР. Число бедных за последние десять лет сократилось, и теперь они могут позволить себе компьютеры и мобильные телефоны. При этом они стали ближе к среднему классу не только материально, но и идеологически: от политиков они теперь ждут не повышения зарплат и социальных выплат, а развития образования, медицины и правосудия. За последние десять лет в российской социальной сфере произошла настоящая революция, говорится в совместном исследовании президента Центра стратегических разработок (ЦСР) Михаила Дмитриева и эксперта РАНХиГС Светланы Мисихиной «Прощай, нищета!». По данным Росстата, доля бедных с начала 1990-х уменьшилась в 2,5 раза, с 29 до 12,6—12,8%. По методике Всемирного банка, который бедными в развивающихся странах считает тех, кто тратит меньше \$2 в день, их число уменьшилось с 5,97% населения в 2001 году до 0,05% в 2009 году.

*Сообщает rbcdaily.ru*

## ИП могут стать банкротами

Государственная дума приняла в первом чтении законопроект, закладывающий механизмы банкротства граждан-должников. Соответствующие изменения предлагается внести в федеральный закон «О несостоятельности (банкротстве)», а также в ряд сопутствующих законодательных актов. Заместитель министра экономического развития РФ Олег Фомичев пояснил, что внесение законодательной инициативы было связано «с кредитным бумом и ростом стандарта потребления населения, особенно в части среднего класса. Это, естественно, приводит к просрочкам по платежам, зачастую – к невыплатам по долгам».

Закон в случае его принятия должен будет ввести в правовое русло взаимоотношения банков с гражданами и обеспечить правовую защиту заинтересованных сторон. Предполагается, что граждане сами смогут обращаться в суд с заявлением о реструктуризации имеющихся у них долгов. Для подачи соответствующего заявления в арбитражный суд совокупные требования к должнику должны составлять не менее 50 тыс. руб. и не исполняться в течение трех месяцев. Срок, на который гражданин сможет получить отсрочку и план реструктуризации, ограничен 5 годами.

Все положения проекта закона распространяются как на физических лиц, так и на индивидуальных предпринимателей. При этом последствием признания индивидуального предпринимателя банкротом является утрата силы его государственной регистрации, а также аннулирование выданных ему лицензий на осуществление отдельных видов предпринимательской деятельности. По данным Банка России, на 1 сентября 2012 года задолженность граждан перед банками составляет 7,1 трлн руб.

*Сообщает rbc.ru*

## Нужны меры поддержки

Президент РФ Владимир Путин поручил выработать долгосрочные меры по поддержке ключевых отраслей экономики в условиях членства России в ВТО.

«Мы должны выработать комплекс долгосрочных мер, направленных на поддержку ключевых отраслей экономики. Причем такие меры должны быть приняты как на федеральном, так и региональном уровне», – заявил В. Путин на заседании Совбеза.

Он подчеркнул, что поддержку получают только лучшие производственные практики и эффективные предприятия, выпускающие конкурентоспособную продукцию. «Консервировать технологическую отсталость, некачественные низкооплачиваемые рабочие места – это путь в тупик», – добавил президент.

*Сообщает ria.ru*

## Год предпринимателя

В Кировской области 2013 год объявлен Годом предпринимателя. Соответствующий указ губернатор Никита Белых подписал 8 ноября. В состав рабочей группы по подготовке мероприятий Года предпринимателя вошли 26 человек, ее председателем назначен зампред правительства региона Георгий Мачехин. Департаменту развития предпринимательства и торговли указом главы региона поручено в месячный срок разработать и внести на согласование рабочей группы план мероприятий по проведению Года предпринимателя.

*Сообщает allmedia.ru*

## Бизнес – молодой

В Ленинградской области прошел Межрегиональный форум молодых предпринимателей «Бизнес – молодой». Саммит начинающих бизнесменов проводится областным комитетом по развитию малого, среднего бизнеса и потребительского рынка при поддержке

митета по молодежной политике с 2010 года в рамках реализации долгосрочной целевой программы «Развитие и государственная поддержка малого и среднего предпринимательства в Ленинградской области на 2009-2013 годы». В работе форума приняли участие 300 молодых предпринимателей из Ленинградской области и других регионов Северо-Запада.

В этом году на содействие малому и среднему бизнесу из бюджета Ленинградской области выделено 296 млн. рублей. Большая часть этих средств направлена на финансовую поддержку малого бизнеса, а также на информационно-консультационные услуги, устранение административных барьеров и повышение конкурентоспособности малых предприятий. Для начинающих бизнесменов области основным механизмом поддержки являются стартовые пособия в объеме до 300 тыс. руб. В 2012 году на эти цели из областного бюджета были выделены 55,3 млн руб, субсидии рассчитаны на поддержку 184 начинающих предпринимателей.

*Сообщает allmedia.ru*

## Самарская область – бронзовый призер

По данным исследования «Опоры России», Самарская область вошла в число лидеров среди наиболее благоприятных для ведения малого и среднего бизнеса регионов России, сообщает «Коммерсантъ». Самарская область заняла в рейтинге «Опоры» третье место. Лидерами рейтинга стали Московская и Челябинская области. На двух последних позициях оказались Хабаровский край и Ростовская область. При этом крупнейшие российские города – в самом конце списка: Санкт-Петербург на 36 месте, а Москва на 37-м. Авторы отчета объясняют этот факт «сверхвысоким уровнем экономической активности и высоким уровнем конкуренции за ресурсы развития». На двух последних позициях оказались Хабаровский край и Ростовская область. Среди городов-миллионников лучшим для малого

бизнеса оказался Екатеринбург, а худшим – Волгоград.

Отчет был подготовлен Евразийским институтом конкурентоспособности и консультационной компанией Strategy Partners Group на базе опроса 6 тыс. собственников и руководителей предприятий малого и среднего бизнеса в 39 российских регионах.

Главными препятствиями для развития, по мнению самих предпринимателей, являются трудности с набором квалифицированного персонала и высокие налоги, тогда как коррупция и проблема сбыта продукции волнуют бизнес гораздо меньше, чем в прошлом году.

*Сообщает samara.ru*

## Стратегический проект силами малого бизнеса

Проектируемый туристический комплекс «Русская Лапландия» в Мурманской области будет реализован на базе предприятий малого и среднего бизнеса. Проект рекреационной зоны «Русская Лапландия» многократно трансформировался, и сейчас региональное минэкономразвития пошло по пути его реализации за счет поддержки малого и среднего бизнеса. Ранее региональные власти сообщали, что рекреационная зона «Русская Лапландия» на территории Ловозерского района области будет создана к 2013 году. В рамках проекта предусматривалось строительство горнолыжного комплекса «Аллуйай», туристско-рекреационного комплекса в районе губы Мотка, этнографического комплекса «Самская деревня», всесезонного туркомплекса на озере Кривое, музея под открытым небом и профилактория. Общий объем вложений в строительство должен составить 530 млн руб.

*Сообщает allmedia.ru*

## За поддержкой – к губернатору

В Ставрополе состоялось расширенное заседание Координа-

ционного совета общественных организаций предпринимателей края. Участники обсудили широкий круг вопросов, в первую очередь связанных с реализацией задачи, поставленной президентом России по вовлечению в малый и средний бизнес более 50% населения к 2020 году. Прозвучало, что если в ближайшее время не принять экстренных мер, то данная задача не будет выполнена.

В крае имеются все предпосылки для эффективного развития малого и среднего бизнеса, но они могут быть реализованы только совместными усилиями бизнеса и власти. Было отмечено, что контрольные органы сократили количество проверок, уменьшилось число административных барьеров.

Но в то же время существует масса препятствий для развития малого и среднего бизнеса, главными из которых являются нарушения прав юридических и физических лиц при оформлении договорных отношений с газо-, водоснабжающими и энергетическими компаниями, при регистрации прав собственности и земельных участков.

Участники заседания отметили, что о возможностях малых предприятий края свидетельствует рост инвестиций в основной капитал за последние 10 лет, который увеличился более чем в 24 раза, но, к сожалению, нет глубокого экономического анализа, не созданы благоприятные условия для реализации экономической инициативы граждан, не исполняется в полной мере ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации», требуется корректировка краевого законодательства по поддержке и развитию малого и среднего бизнеса, а недавно принятые решения по ограничению отдельных видов деятельности приведут к резкому сокращению предприятий в торговле. По мнению бизнес-сообщества, муниципалитеты не создают условий для самозанятости граждан.

В итоге было принято решение обратиться к губернатору Став-

рополя и краевому прокурору по ряду назревших вопросов.

*Сообщает allmedia.ru*

## Платформа для переговоров

Компания Microsoft представляет новую платформу Skype in the workplace, созданную специально для владельцев малых предприятий. Главная цель проекта – поддержка бизнеса, сообщается в официальном блоге Skype. Платформа является бесплатной для предпринимателей и владельцев малого бизнеса, она позволит им поддерживать постоянный контакт с потенциальными клиентами, партнерами и поставщиками по всему миру. Также в блоге рассказывается о том, как именно новая платформа будет работать.

«Skype in the workspace предлагает стартапам услуги экспертов и консультантов, которые помогут реализовать вашу идею», – сообщается в блоге. Те предприятия, которые более уверенно «стоят на ногах», смогут использовать платформу для связи с сотнями других организаций и продвижения своей продукции или услуги, а потом и для оценки своей деятельности со стороны этих предприятий.

## Не освободили от бухучета

Представителей малого предпринимательства лишили надежды на освобождение от бухгалтерского учета. Такая обязанность возникнет с нового года, и отменять ее никто не планирует. С нового года у представителей малого предпринимательства возникнет обязанность вести бухгалтерский учет. Соответствующие инициативы встретили противодействие Министерства финансов. Оно объявило, что не собирается делать послабшки малым предприятиям на УСН. Впрочем, ИП нанимать бухгалтеров не придется. Главный аргумент подопечных Антона Силуанова состоит в том, что Россия взяла на себя обязательства перед мировым сообществом по соблюдению требований транспарент-

ности в целях противодействия отмыванию преступных доходов и финансированию терроризма.

В настоящее время единые правовые и методологические основы организации и ведения бухгалтерского учета в РФ устанавливает федеральный закон от 21.11.1996 № 129-ФЗ. С 1 января 2013 года вступает в силу новый закон «О бухгалтерском учете». Правовой акт требует вести бухучет, в частности, от применяющих «упрощенку». Сейчас они фиксируют свои доходы и расходы. Кроме того, ИП на ЕНВД даже в 2013 году могут не вести бухгалтерский учет. Такую позицию Минфин изложил в одном из своих писем. Налогоплательщики патентной системы налогообложения обязаны вести налоговый учет доходов, но также могут не вести бухгалтерский учет. Об этом говорится в официальной информации министерства. Напомним, президент РФ велел существенно сократить для предпринимателей сроки и стоимость налогового администрирования. Упростить жизнь бизнесменам власти должны до 1 января 2015 года. Именно такой срок назывался в указе «О долгосрочной государственной экономической политике».

*По материалам kadis.ru*

## БУДЕТ

18 декабря в отеле «Ренессанс» состоится III Самарский микрофинансовый форум «Регулирование и саморегулирование микрофинансового рынка», в котором примут участие представители всех МФО Самарской области.

Участники форума обсудят изменения в законодательстве, касающиеся микрофинансовых организаций и кредитной кооперации, эффективность саморегулирования, дальнейшее развитие кредитной кооперации на селе и в городе ■

# Евгений Борисов: «Пришло время оптимизации мер поддержки предпринимательства»

Очередной год работы организаций инфраструктуры поддержки малого и среднего бизнеса стал годом совершенствования уже созданных и работающих программ. Об успехах уходящего года и задачах на 2013-й журнал «Мое Дело» беседует с руководителем департамента развития предпринимательства министерства экономического развития, инвестиций и торговли Самарской области Евгением Борисовым

*- Евгений Николаевич, как в целом можно охарактеризовать работу всей инфраструктуры поддержки предпринимательства?*

- Сегодня можно уверенно говорить о том, что система поддержки и развития малого и среднего бизнеса в Самарской области создана. И не просто создана. Ее работа, принципы действия, подходы и компетенции за прошедший год стали понятны предпринимателям. И не только понятны, но и востребованы. Практически все элементы созданной в области инфраструктуры в той или иной степени способствовали запуску конкретных бизнес-проектов. Начиная от консультационных услуг на первичном этапе, оказываемых Информационно-консалтинговым агентством, и грантов начинающим предпринимателям до серьезной конкурсовневой работы Инновационно-инвестиционного фонда и серьезных поручительств Гарантийного фонда. Теперь задача ближайшего будущего, думаю, – совершенствование действующей системы. Пришло время оптимизации мер поддержки предпринимательства.

Недавно началась работа над единым интернет-порталом, где будут размещены ресурсы всех организаций созданной инфраструктуры поддержки предпринимательства. Конечно, предприниматель, особенно начинающий, не может и в принципе не должен знать назидать названия всех организаций инфраструктуры. Но он должен понимать, в какой организации или в каких организациях он может найти оптимальную поддержку своего проекта в той стадии, на которой этот проект находится в данное

конкретное время. Под эти задачи и выстраивается соответствующая навигация на этом портале, чтобы любой человек, занимающийся бизнесом в Самарской области, мог постоянно пользоваться своеобразной «дорожной картой» и находить необходимый для себя механизм государственной поддержки.

*- Появились ли в уходящем году новые направления в системе областной поддержки малого и среднего бизнеса?*

- Появились. Среди них следует выделить принципиально новый по своей идеологии конкурс, который впервые прошел в этом году. Я имею в виду выдачу субсидий на открытие частных детских центров (клубов). Думаю, не нужно лишний раз объяснять, насколько актуальной остается для Самарской области проблема нехватки мест в детских садах. Чтобы удовлетворить все потребности людей в дошкольных учреждениях, государство должно затратить огромные средства. Это, конечно, нужно делать, хотя это и долго, и дорого. На создание одного места в детском саду необходим примерно 1 млн руб. Детские дошкольные учреждения работают в рамках закона «Об образовании». Поэтому частный бизнес туда прийти не может. А вот вкладывать средства в частные детские центры многие предприниматели не против. Причем, как показывает опыт общения с такими энтузиастами, многие из них готовы не столько стремиться к максимальной прибыли, сколько находить в этом призвание. Естественно, в нынешних условиях одиночкам такие проекты реализовать очень сложно. А вот с помощью

бюджетных субсидий это становится делом вполне реальным. У нас в области уже давно и успешно работает механизм поддержки начинающих предпринимателей – конкурс на право получения гранта. Напомню, что там максимальная сумма безвозвратной субсидии равна 300 тыс. руб. Так почему бы, не увеличив эту сумму до 600 тыс. руб, не поддержать тех предпринимателей, кто намерен решать важнейшую социальную проблему? В этом году мы такой конкурс среди тех, кто подал заявки на реализацию проектов по открытию частных детских центров, провели. Причем, сумма в 600 тыс. руб предполагала покрытие расходов не только на приобретение оборудования, но и на ремонт, и даже на аренду помещений.

*- Конкурсная выдача грантов предпринимателям, открывающим детские центры, стала единственной новацией этого года?*

- Не единственной. В этом году мы начинаем проводить и конкурс на получение субсидий малыми предприятиями на модернизацию производства. Это нововведение касается уже тех, кто успел зарекомендовать себя на рынке, создать рабочие места. Сейчас, например, только с АвтоВАЗом сотрудничают десятки малых предприятий, выпускающих автокомпоненты. У многих из них штат сотрудников – от 50 человек и больше. Сегодня, когда АвтоВАЗ существенно ужесточает требования к качеству автокомпонентов, многим смежникам из числа малых предприятий необходимо модернизировать производство – закупить новые линии, отладить систему качества. То же самое касается многих





предприятий, работающих в других отраслях экономики. Вот для их поддержки с этого года мы проводим конкурсы на право получения субсидии размером до 5 млн ₽. При этом государство субсидирует не более 50% подтвержденных затрат на модернизацию. Такой вид бюджетной субсидированной поддержки в этом году получили около двух десятков предприятий.

*- Упомянутые Вами меры субсидированной поддержки стали возможны за счет дополнительных бюджетных вложений или речь идет о перераспределении – коррективке приоритетов в поддержке малого и среднего бизнеса?*

- Общий объем средств, направляемый бюджетами разных уровней в инфраструктуру поддержки предпринимательства, в этом году не изменился. Скорее, можно говорить о корректировке приоритетов. Так, примерно вдвое уменьшился общий объем средств, выделяемых на гранты начинающим предпринимателям. Напомню, что этот конкурс стартовал в то время, когда только начинался мировой финансовый кризис. Сокращалось множество рабочих мест, и нужны были срочные меры для того, чтобы поддержать региональную экономику, создать новые производства, новые рабочие места. Эта задача в целом была решена. Поэтому, как я уже гово-

рил в начале нашего разговора, сейчас наступает время оптимизации всех процессов в сфере малого бизнеса. Перераспределив средства бюджетной поддержки, мы повысили конкуренцию среди начинающих предпринимателей, что в итоге сказалось на качестве проектов, а также начали новые проекты, касающиеся детских садов и модернизации действующих малых предприятий. В этой же связи могу упомянуть и о программе субсидирования первого лизингового платежа. Здесь субсидии смогли получить гораздо больше, чем ранее, предприятий. Да и максимальная сумма субсидии первого лизингового платежа выросла с 1 млн ₽ до 2 млн ₽, что также

способствовало обновлению производственных мощностей многих действующих малых предприятий.

*- В последнее время довольно часто говорят, что нашим малым предприятиям пора заниматься работой на экспорт. Сдвинулась ли в этом отношении ситуация с «мертвой точки»?*

- Внешнеэкономическая деятельность предприятия – это работа особого рода. Вывод продукции на зарубежные рынки – дело не одного года. Это решение вопросов, связанных со сертификацией, стандартизацией и многими другими аспектами. У нас для поддержки экспорта при Центре развития предпринимательства Самарской области создан Центр экспортной поддержки предприятий. Не могу сказать, что им воспользовались значительное число предпринимателей, работающих в Самарской области. Однако за столь короткое время, что эта структура работает, организован ряд миссий наших малых предприятий на крупнейшие отраслевые выставки. Только в этом году от Самарской области несколько компаний участвовали, к стати впервые в истории, в крупнейшей выставке производителей продуктов питания в Германии. А в конце этого года тоже в Германии – в Дюссельдорфе о себе ярко заявили инновационные компании региона, работающие в сфере высоких медицинских технологий. Одним словом, при желании и поступательной работе у региональных малых предприятий есть возможность выходить на внешние рынки и успешно конкурировать с зарубежными компаниями.

*- Как бы Вы хотели улучшить государственную поддержку предпринимательства, что изменить?*

- По моему мнению, можно еще совершенствовать законодательство в отношении бизнеса. Считаю, что нелогично был поднят социальный налог. Это фактически вновь толкнуло бизнес на «серые» схемы.

Но в конце ноября произошло приятное событие для микропредприятий, когда Губернская дума при-

няла закон «О патентной системе налогообложения на территории Самарской области». Как известно, федеральный закон разрешил с 2013 года индивидуальным предпринимателям со штатом не более 15 человек и годовым оборотом до 60 миллионов рублей использовать упрощенную систему налогообложения на основе патента. На наш взгляд, это правильное решение. Тем, кто перейдет на патент, не придется сталкиваться с трудностями при ведении бухгалтерии и предоставлении налоговых деклараций, исчезнет необходимость в кассовых аппаратах, а это тоже экономия для предпринимателя. Приобретаешь патент на срок от месяца до года – и работай, планируй дела посезонно. Что еще важно, налог вносится авансом и полностью остается в бюджете муниципалитета, помогая таким образом развитию территории.

Федеральный закон определил также, что патентная система может применяться в отношении 47 видов предпринимательской деятельности, причем оставил регионам право внести в перечень дополнительный вид деятельности. В течении нескольких месяцев мы проводили мониторинг, узнали мнение муниципалитетов, предпринимательских ассоциаций и внесли в перечень такой вид как ремонт мебели.

О нерешенных проблемах. По-прежнему мало производственных площадок, подключенных ко всем необходимым коммуникациям. Выход, мне кажется, может быть найден в создании индустриальных парков. Причем, в различных отраслях. И эти идеи уже находят воплощение. Не так давно министр экономического развития, инвестиций и торговли Самарской области Александр Кобенко сформулировал идею создания технопарка в химической и нефтехимической отрасли, продолжается работа над строительством технопарка «Жигулевская долина», где резидентами станут IT – компании. На очереди – запуск губернского проекта «Агротехнопарк хозяйств малых форм». Все эти начинания имеют целью локализовать несколько

производств на одной площадке, чтобы, во-первых, обеспечить малым предприятиям доступ к инфраструктуре, к коммуникациям, а во-вторых, создать условия для более широкой кооперации и постепенному переходу к созданию кластерных цепочек, нацеленных на производство конкурентоспособной продукции под узнаваемым брендом. Уверен, что за таким подходом будущее ■

EN The head of the Entrepreneurship Department of the Ministry of Economic Development Evgeny Borisov sums up year 2012. Recently regional government took measures to optimize the already established regional infrastructure to support small and medium businesses. This is reflected in the new targeted projects as government subsidies to private kindergartens, subsidies to small businesses to upgrade existing equipment and increase the amount given out to the first lease payment. Evgeny Borisov identified the establishment of technology parks in various sectors of the economy among the priorities of the region policy in business development support for the next few years. According to Evgeny Borisov the localized production, the self-closing cooperative processing chains can be created Samara region in such industries as chemical, petrochemical and agricultural production.

# Деловая среда в губернии

Несмотря на выделяемые государством значительные средства на поддержку предпринимательства, зачастую они не дают ожидаемого эффекта из-за ряда проблем, большая часть которых – муниципальные. Об этом говорят итоги социологического исследования, проведенного Общественной палатой Самарской области совместно с Гарантийным фондом поддержки предпринимательства. Сегодня результаты опроса комментирует заместитель председателя Общественной палаты, директор ГФСО Михаил Герасимов

## Неравные возможности

Мы поставили перед собой и социологами задачу – определить круг проблем, которые необходимо решить для обеспечения более динамичного экономического роста в городах и районах Самарской области, развития малого и среднего бизнеса. В последние три года правительство губернии немало сделало для развития предпринимательства. О повышении деловой активности малого и среднего бизнеса можно судить по обращениям руководителей предприятий в наш Фонд за поручительствами по коммерческим кредитам. Все большее количество заявок рассматривают и другие организации созданной в регионе инфраструктуры поддержки предпринимательства.

Однако, как показывает практика, для успешной реализации проектов в сфере малого и среднего бизнеса далеко не все решают областные и даже федеральные бюджетные вложения – гранты, субсидии по кредитам, лизингу, поручительствам и т.д. Огромную роль здесь играет инвестиционный климат, качественная деловая среда непосредственно на местах, в муниципалитетах, городах и селах Самарской области. И, как выясняется, деловая среда в нашем регионе крайне неоднородна. Впервые с фактом неравных возможностей для предпринимателей, живущих и работающих в разных районах Самарской области, мы столкнулись во время сбора заявок на наши первые конкурсы. Какие-то муниципалитеты присылали их в очень большом количестве, мы совместно отработывали каждый претендующий на бюджетную поддержку проект. А где-то руководители районов вообще не проявляли никакой активности. Более того, кое-где даже

не знали о созданных у нас организациях, призванных оказывать содействие малому бизнесу. Все это натолкнуло нас на мысль оценить несколько факторов. Во-первых, понять, каковы же реальные запросы самих предпринимателей. Узнать, что они вкладывают в понятие «благоприятный деловой климат». Во-вторых, определить, насколько муниципалитетов Самарской области соответствует ожиданиям бизнесменов, насколько подготовлена на местах инфраструктура для привлечения инвестиций, для запуска новых производств.

## Критерии качества

Для ответа на эти вопросы по нашей просьбе было проведено социологическое исследование «Предпринимательский климат Самарской области. Мониторинг факторов и барьеров развития малого и среднего бизнеса в 2012 году». Главное, на что обращалось внимание в этом исследовании, – на достигнутый баланс между «спросом» бизнеса на качественные условия в регионе и тем, что может предложить регион для бизнеса. При этом запрос бизнеса для предпринимателя был определен еще в 2010-2011 году благодаря исследованию «Индекс Опоры России». Выражен в нескольких критериях. Первое, на что обращают внимание бизнесмены, – действующая транспортная инфраструктура. Дороги и логистика. Следующий критерий – качество и доступность связи и, соответственно, сети Интернет. Еще один важный параметр качества деловой среды для предпринимателя – наличие и доступность земельных участков, производственных, офисных, складских и торговых помещений. Далее идут обеспеченность ком-

муникациями – электроэнергией, газом. Затем среди наиболее значимых критериев идут: наличие квалифицированного персонала, работа административных органов – налоговой службы, правоохранителей, действующая сбытовая инфраструктура, и, конечно, же финансовые ресурсы. Все эти критерии оценивались респондентами с точки зрения доступности для субъектов малого и среднего предпринимательства. Оценки преобразовывались в баллы. При этом каждая группа показателей имела разный вес в зависимости от актуальности данных объектов инфраструктуры для предпринимательства по мнению самих респондентов. На основании полученных оценок формировался индекс как сумма значений по каждому индикатору с учетом актуальности (веса) каждого индикатора для предпринимательской деятельности субъектов. Исследование проводилось в 2 этапа. На первом этапе для составления списка индикаторов предпринимательского климата и оценки социальной ответственности бизнеса были проведены 30 свободных интервью с представителями бизнеса и власти. На втором этапе – массовый опрос 1980 субъектов малого и среднего бизнеса в 37 муниципальных образованиях Самарской области. И вот какую картину мы увидели в итоге.

## Картина в деталях

Начнем, пожалуй, с главного – с эффективности взаимодействия предпринимательского сообщества с различными уровнями государственной власти. Как показывают результаты анкетного опроса, в целом предприниматели Самарской области высоко оценивают деятельность администраций



и проверяющих органов. Но только лишь с точки зрения их функциональных обязанностей. Здесь общий показатель достигает 82%. С другой стороны, бизнесмены сетуют на слабую поддержку малого и среднего бизнеса, когда предпринимаемых властью действий недостаточно и требуется корректировка реализуемых региональными властями программ. Что касается самих программ, то, как показывают результаты исследования, в нашей области каждая четвертая опрошенная компания (26,3%) за последние три года принимала участие в какой-либо действующей программе по развитию и поддержке малого и среднего предпринимательства. И это совсем неплохой результат! Это и информационно-консультационная помощь по юридическим, финансовым вопросам, и организационная – для участия в форумах, ярмарках, выставках, и финансовая поддержка, которой воспользовались 17,9% предпринимателей, участвовавших в программах.

Однако, на мой взгляд это вовсе не означает, что нашим предпринимателям не нужны дополнительные средства. Еще один показатель, думаю, все расставляет по своим местам. Предприниматели, говоря об эффективности программ, часто затрагивают тему «недоступности» программ поддержки и развития малого и среднего бизнеса. При этом респонденты, в основном, жалуются не на нехватку средств для всех претендующих на их получение, а на то, что данные программы требуют от потенциального получателя средств значительных усилий. Ведь для получения, например, финансирования, предусмотренного областными или федеральными программами, приходится собирать «слишком много документов» и далее проходить чрезвычайно сложную систему отчетности. Многие потому и не предпринимают необходимых действий, отказываясь даже претендовать на участие в программах, полезных для расширения бизнеса. Чаще всего при этом говорят так: «О программах поддержки я слышал. Вроде они хорошие, но опрос

участия в этих программах – открытый». Говорят, что тяжело попасть». Получается довольно парадоксальная ситуация. С одной стороны, областные и федеральные власти выделяют достаточный объем финансовых средств на поддержку малого и среднего бизнеса, этот объем востребован предпринимательским сообществом. Однако пользоваться им что называется «по полной» люди зачастую не спешат, ограничиваясь лишь бесплатными консультациями.

Вот здесь, думаю, пора остановиться еще на одном важном пункте проведенного исследования. В предпринимательской среде преобладают негативные оценки деятельности районных администраций, муниципальных образований Самарской области. Подавляющее большинство руководителей компаний дают невысокие оценки деятельности этого уровня власти. Только десятая часть респондентов (11,6%) ощущает, что развитие малого и среднего бизнеса в их регионе – одна из приоритетных задач муниципальной администрации. Между тем именно на муниципалитетах должна лежать основная нагрузка и ответственность по информированию, консультационной помощи тем, кто решил или только собирается воспользоваться средствами государственной поддержки бизнеса. Лишь повышая информированность предпринимателей о реализуемых мероприятиях можно будет изменить сложившийся стереотип о «недоступности» государственных программ поддержки малого бизнеса.

Вторым по значимости критерием, определяющим качество делового климата, стала для опрошиваемых возможность получения финансовых ресурсов – кредитов разного срока и объема. По мнению предпринимателей, этот сегмент лишь на 60% соответствует идеалу. Ключевые препятствия – сложность получения кредита и их малый объем. Особенно остро эта проблема стоит перед начинающими предпринимателями, когда отсутствуют кредитная история и нет достаточных залогов. Но в целом, если оце-

нить результаты опроса, не недостаток финансовых ресурсов или не слишком успешная работа муниципальных администраций – главные препятствия для малого бизнеса. Вот чрезвычайно показательная цитата из ответов: «Даже если ты имеешь деньги, заключен контракт, но ты стоишь в пробке, что дальше? Ничего. Все стоит, деньги висят на счете, товар никуда не едет, или продукция, или сырье, чтобы этот товар сделать, все стоит. Зарплату при этом водителю надо платить, за бензин – тоже». Плохое состояние транспортной и другой инфраструктуры – вот что беспокоит тех, кто создает новые рабочие места. Об этом говорят 49% опрошенных, практически половина. Более того, претензии большинства к состоянию дорог невыгодно отличает ситуацию в Самарской области от общероссийской. Еще 39% опрошенных сетуют на серьезные кадровые проблемы.

Если оценивать в целом проведенное исследование, то в Самарской области, согласно обобщенному мнению предпринимательского сообщества, муниципальными образованиями с наиболее благоприятным предпринимательским климатом являются, преимущественно, сельские районы. Причем, в числе двенадцати регионов-лидеров лишь два городских округа: Похвистнево (81%) и Тольятти (72%). Основную же массу городов в нашем регионе можно охарактеризовать как «зону роста». Значения индексов там не максимальные, но и не критические. От 71% в Самаре и Сызрани до 65% в Отрадном. А вот города Новокуйбышевск (64%) и Кинель (59%) входят сейчас в своеобразную «зону риска». Из числа сельских районов к такому можно отнести Большечерниговский (54%) и Шигонский (53%). Последние два практически по всем отдельным показателям бизнес-климата входят в зону регионов наименьшего благоприятствования. Как говорится, есть повод задуматься тем, кто этими муниципальными образованиями управляет ■



# Группа охранных организаций «ВСБ»

г. Самара, ул. Ак. Павлова, 80, 4 эт., оф. 1  
т. 991-74-77, 991-74-78, моб. 8 927 909 09 02  
[www.ohrana-vsб.ru](http://www.ohrana-vsб.ru)

- **ВООРУЖЕННАЯ И НЕВООРУЖЕННАЯ ОХРАНА ОБЪЕКТОВ РАЗЛИЧНЫХ ФОРМ СОБСТВЕННОСТИ;**
- **ВООРУЖЕННАЯ ОХРАНА ОБЪЕКТОВ ТЕХНИЧЕСКИМИ СРЕДСТВАМИ СИГНАЛИЗАЦИИ С ВЫВОДОМ НА ПУЛЬТ ЦЕНТРАЛЬНОГО НАБЛЮДЕНИЯ, ПУТЕМ ВЫЕЗДА ГБР НА ОХРАНЯЕМЫЙ ОБЪЕКТ;**
- **МОНТАЖ, ОБСЛУЖИВАНИЕ ОХРАННО-ПОЖАРНОЙ ТРЕВОЖНОЙ СИГНАЛИЗАЦИИ, ВИДЕОНАБЛЮДЕНИЯ, СИСТЕМ КОНТРОЛЯ ДОСТУПА, АВТОМАТИЧЕСКИХ СИСТЕМ ОПОВЕЩЕНИЯ О ПОЖАРЕ;**
- **ВООРУЖЕННОЕ СОПРОВОЖДЕНИЕ, В ТОМ ЧИСЛЕ ИНКАССАЦИЯ;**
- **ОБЕСПЕЧЕНИЕ ОБЩЕСТВЕННОГО ПОРЯДКА В МЕСТАХ ПРОВЕДЕНИЯ МАССОВЫХ МЕРОПРИЯТИЙ;**
- **ДЕТЕКТИВНЫЕ УСЛУГИ.**

## **ВАШЕ СПОКОЙСТВИЕ - НАША РАБОТА!**

# Поволжье адаптируется к условиям ВТО

В октябре в Самаре по председательством Валентины Матвиенко прошло расширенное заседание временной комиссии Совета Федерации по мониторингу участия РФ во Всемирной торговой организации и Таможенном союзе. В ее работе приняли участие около 500 человек: представители обеих палат Федерального собрания Российской Федерации, министерств и ведомств, органов исполнительной власти субъектов Приволжского федерального округа, промышленных предприятий, союзов и объединений, научных и общественных организаций. На пленарном заседании и на отраслевых «круглых столах» выработывались новые подходы к встраиванию производственных цепочек в новые экономические условия

## Стимул для модернизации

О плюсах и минусах вступления России в ВТО уже рассуждать бессмысленно. Сейчас следует сосредоточиться на поиске конкурентных преимуществ, чтобы возможные минусы новых экономических условий превратить в долгосрочные плюсы. Таков был общий лейтмотив выступлений участников заседания временной комиссии Совета Федерации по мониторингу участия России в ВТО и Таможенном союзе. Целью этого форума, который прошел в Самаре, стало определение возможных перспектив работы в принципиально новой экономической реальности основных отраслей регионов Приволжского федерального округа, а также разработка мер, направленных на адаптацию предприятий и региональных экономик к условиям ВТО, формирование нового качества взаимодействия государства и бизнеса по совместной разработке и реализации стратегии интеграции России в мировую экономику. В рамках мероприятия прошло расширенное пленарное заседание, а также «круглые столы» по отраслям.

- Самара стала центром дискуссий на одну из самых актуальных в России тем не случайно, – отметила председатель Совета Федерации Валентина Матвиенко. – Самарская область – один из основных промышленных центров России. Очевидно, что многие предприятия области уже начинают чувствовать на себе усиление конкуренции со стороны зарубежных товаропроизводителей. Но надо понимать, что эти риски существуют наряду с огромными преимуществами. Очевидно, что грамотное исполь-

зование норм и правил ВТО открывает дополнительные возможности для повышения эффективности производства в регионе и в стране в целом. Это модернизация экономики и, конечно же, рост ее конкурентоспособности. Упростится доступ отечественных экспортеров к зарубежным рынкам, расширятся возможности для обновления производственных мощностей. Россия должна занимать максимально активную позицию в ВТО, пользоваться ее инструментами и защищать свои экономические интересы.

## Промышленники и аграрии

Наиболее оживленные дискуссии прошли в рамках «круглых столов», посвященных обрабатывающей промышленности и сельскому хозяйству. Например, при обсуждении проблем, связанных с разработкой мер по повышению конкурентоспособности отечественной промышленной продукции и реализации программ импортозамещения. В частности, большие опасения в связи с действующими условиями вступления страны в ВТО высказал премьер-министр Татарстана Ильдар Халиков. По его словам, один только работающий в республике «Нижнекамскнефтехим» оценивает ежегодные потери из-за изменения условий работы после вступления РФ во Всемирную торговую организацию в 3 млрд руб, а «Нижнекамскшина» – 5-6 млрд руб. Это 15-20% выручки 2011 года.

- Доля экспорта в промышленном производстве Республики Татарстан, – сообщил Ильдар Халиков, – составляет почти 50%, а доля стран

дальнего зарубежья во внешнеторговом обороте Татарстана превышает 90%. Такая степень зависимости от импорта нас достаточно серьезно беспокоит.

По словам первого заместителя председателя Комитета ГД РФ по промышленности, первого заместителя председателя ООО «Союз машиностроителей России» Владимира Гутенева, сегодня появилась необходимость применения в условиях ВТО новых мер государственной поддержки промышленных предприятий, стала важной подготовка специалистов по международному праву.





А заместитель председателя профильного комитета Союза машиностроителей Наталья Партасова предложила государству и бизнес-сообществу рассмотреть ряд дополнительных мер господдержки машиностроительной отрасли, направленных на развитие ее потенциала и защиту внутреннего рынка. В частности, предлагается расширить «перечень чувствительных товаров», применив жесткие технические и экологические требования к импортируемой на территорию России машиностроительной продукции, в том числе из КНР, что, по ее мнению, позволит оградить потребителя от некачественных товаров, поступающих из-за рубежа. Кроме того, Наталья Партасова отметила, что действенным инструментом поддержки и развития экспорта продукции отечественного машиностроения могут стать увеличение уставного капитала ОАО «Росагролизинг» для создания товаропроводящей сети в странах СНГ и льготное кредитование потребителей продукции машиностроения в странах СНГ

с использованием государственных финансовых институтов.

- Я уверена, – подчеркнула Наталья Партасова, – что активная реализация принципов частно – государственного партнерства по вопросам экспортной деятельности позволит защитить интересы российского бизнеса на внешних рынках, ускорить решение необходимых процедурных вопросов, в том числе реализацию услуг по сертификации российской продукции за рубежом, развитию деятельности торговых домов.

Участники «круглого стола», посвященного адаптации к условиям ВТО промышленных предприятий, согласились, что данные меры наряду с участием предприятий в действующих федеральных и региональных целевых программах позволят нивелировать негативный эффект неравенства конкурентных условий, с которым столкнулось большинство предприятий отечественного машиностроения, в том числе выпускающих промышлен-

ную, дорожно-строительную, коммунальную, сельскохозяйственную и лесозаготовительную технику.

Не менее оживленные дебаты происходили и на «круглом столе», посвященном адаптации к условиям ВТО аграрного сектора. Одним из главных вопросов, который интересовал сельхозпроизводителей, – отсутствие внятной информации об условиях работы России в ВТО что называется «из первоисточников». В основном, эти сведения поступают от экспертов, а сам текст, где четко прописаны нормы, по которым российский АПК начинает работать в условиях ВТО, никто из участников «круглого стола» пока не видел.

Министр сельского хозяйства Республики Чувашия Сергей Павлов в своем выступлении отметил, что в условиях ВТО, в том числе и в Чувашии, где в сельхозпроизводстве велика доля малых форм хозяйствования, именно эта группа производителей за счет снижения себестоимости, равномерного >



распределения рисков и одновременного повышения качества продукции вполне может стать своеобразным локомотивом для всей отрасли. Необходимо лишь создать условия для их ритмичной работы на принципах кооперации.

А по мнению ректора Нижегородского регионального института управления и экономики АПК Василия Козлова, реальные возможности для российского АПК кроются в производстве высококачественных продуктов с высокой добавленной стоимостью и выводе их товарной партии на мировой рынок.

- В настоящее время во всем мире резко увеличивается спрос на качественное питание, – отметил Василий Козлов, – это обусловлено в том числе и повышением уровня потребительского спроса в Китае, где становится все больше обеспеченных людей, готовых платить за то, чтобы питаться по более высоким стандартам. Наш сельский малый бизнес вполне мог бы производить натуральную, экологически

чистую продукцию и тем самым занять место на глобальном рынке свою нишу. Однако для этого государству необходимо разработать для него четкие, понятные меры поддержки в рамках «зеленой корзины» ВТО, чтобы предприниматели, кооперируясь, могли сертифицировать и продвигать свою продукцию в соответствии с действующими мировыми стандартами.

### Мнение губернаторов

На прошедшем после отраслевых «круглых столов» пленарном заседании своими мыслями по поводу будущего экономик регионов ПФО делились их руководители.

По мнению губернатора Самарской области Николая Меркушкина, лучше всего подготовленной к работе в условиях ВТО является автомобильная и аэрокосмическая промышленность.

- Наиболее активно и последовательно сегодня работают автомобилестроители, – отметил он в своем выступлении, – в частности, российская автомобилестроительная компания «АвтоВАЗ». Сейчас она вместе с альянсом Renault-Nissan модернизирует производство для того, чтобы быть конкурентоспособной. Предприятие активно сотрудничает с производителями комплектующих, вводя жесткие стандарты. Все это предпринимается для того, чтобы через 3-5 лет их продукция могла конкурировать с европейским автопромом.

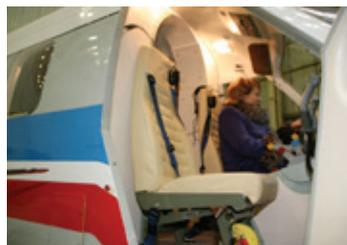
А вот для приведения самарского АПК до уровня готовности к ВТО, по мнению Николая Меркушкина, сделать предстоит очень многое.

- На таких пашнях нельзя работать с урожайностью 10-15 центнеров с гектара. Мы должны увеличивать ее кратно, при этом активно развивая животноводство, птицеводство и свиноводство, производя товары глубокой переработки с высокой добавленной стоимостью.

Условия, на которых Россия вступила в ВТО, оценил и губернатор

Нижегородской области Валерий Шанцев.

- Прежде всего, – подчеркнул он, – среди преимуществ следует отметить доступ российских компаний к иностранным технологиям, к сырьевым ресурсам. Многие наши руководители должны научиться работать в этих условиях. Надо твердо понимать, на кого ты работаешь, кому можешь продать продукцию и в каких объемах. Я могу привести пример Горьковского автомобильного завода. В 2008-2009 годах можно было сослаться на кризис, сложить крылья, просить от государства многомиллиардные дотации. Но ГАЗ пошел по другому пути: на каждом рабочем месте была разработана программа. В результате ее реализации каждый рабочий стал четко понимать: что он должен сегодня сделать, чтобы получить экономии в 20 руб. И тогда все поняли, что больше не будет такой жизни, когда производственные затраты добровольно оплачивает потребитель. Плохая производительность труда, высокая энергоемкость и





энергопотребление не будут оплачиваться. Поэтому от вступления в ВТО мы приобретем гораздо больше, чем потеряем. У нас характер такой: если нас поставят в трудные условия, мы сделаем все, чтобы выйти из них. Если у нас комфортная ситуация, мы будем спать, дремать и ждать, пока у нас что-то опять не случится. Да, шок,

да, может быть, для некоторых и серьезный, но он нам необходим. Вот некоторые говорят, что сельское хозяйство без государственной поддержки сегодня не выдержит. Мы за последние пять лет в 4,5 раза увеличили размер господдержки села. А надо еще больше, чтобы сельхозпредприятия встали на ноги, чтобы хозяйства работали прибыльно, рентабельно, чтобы они обеспечивали нашу продовольственную безопасность. Почему у нас продавать бразильское мясо выгоднее, чем то, которое мы произвели? Не потому, что наши плохо работают, не потому, что мясо у нас плохое. Бразильское мясо на 80% дотируется государством. Поэтому оно выигрывает соревнование с нашим. Но раз они в условиях ВТО могут это делать, то мы почему тогда страдаем? Почему сельское хозяйство нельзя поддерживать через инфраструктуру, через развитие села, через целый ряд направлений, которые во всем мире приняты. Не обязательно дотировать сельхозпродукцию, можно последовательно очень серьезную помощь оказывать сельскохозяйственному предприятию. Когда мы принимали закон о развитии инвестиционной деятельности, были споры о том, зачем давать льготы по налогам. У нас сегодня в этом месте поле, заросшее бурьяном, оно ничего не принесит. Если кто-то решит строить там завод, мы даем ему налоговые льготы, но мы не теряем ничего, мы приобретаем налоги. Мы через пять лет получим их в полном объеме, и это будет уже навсегда. У нас будет налогооблагаемая база, которая станет работать на нашу социальную сферу. Но если мы изначально все время будем обременять инвестора, не будем давать ему государственную поддержку, мы не дадим возможности динамично развиваться нашим отраслям. Мы можем и должны работать в ВТО.

По словам губернатора Ульяновской области Сергея Морозова, его регион по-прежнему остается крупнейшим центром автомобилестроения и самолетостроения.

- К вступлению в ВТО мы готовились семь последних лет, - под-

черкнул он, - и сегодня свыше трети всех выпускаемых в стране автобусов и около 10 процентов грузовых автомобилей производится у нас. Мы выстроили одну из лучших в России систем привлечения инвестиций и технологий. Сегодня в инвестиционном портфеле Ульяновской области почти 200 масштабных проектов. В регионе начато строительство крупнейшего станкостроительного завода в России с использованием технологий известной немецко-японской корпорации «Гильдемайстер АГ». Мы создали удовлетворяющую всем мировым требованиям инфраструктуру развития региона. Это, прежде всего, особые - экономическая, авиационная и портовая - зоны. Мы организовали индустриальные кластеры, соответствующие мировым стандартам, которые входят в Ассоциацию европейских кластеров. Все это позволяет нам в Ульяновске смотреть в будущее с достаточной долей оптимизма.

Все прозвучавшие предложения экспертов и губернаторов будут обобщены временной комиссией Совета Федерации.

- Сегодня состоялся обмен мнениями, на «круглых столах» выработывались решения и предложения, - подвел итоги расширенного заседания полномочный представитель президента в ПФО Михаил Бабич, - все сказанное здесь будет обобщено и систематизировано, но, не дожидаясь решений, мы составим свои «дорожные карты» по каждому региону и представим их правительству России для того, чтобы они нашли отражение в конкретных нормативных актах ■

EN Samara, October 2012 – the extended meeting of the temporary commission of the Federation Council chaired by Valentina Matvienko was held. During the meeting the participation of the Russian Federation in the World Trade Organization and the Customs Union was discussed. Representatives of legislative and executive power, the governors of the Volga Federal District, businessmen discussed the principles of cooperation in the new economy, and the possible public-private partnership.

## Алексей Миндрин: «Кластеры должны стать основой кооперации нового типа»

Сегодня, когда Россия стала полноправным участником ВТО, все большее внимание привлекают возможности кооперации, когда в производственный процесс втягиваются не отдельные крупные бизнес-структуры, а гибкие кластерные цепочки малых и средних предприятий с четкой и единой формой управления. О том, каково место кооперативных связей в экономике начала XXI века и какие преимущества может получить здесь Россия, мы беседуем с директором Всероссийского НИИ экономики, труда и управления в сельском хозяйстве Алексеем Миндриным



*- Алексей Семенович, насколько важной задачей для государства является сейчас развитие малых форм хозяйствования и их широкая кооперация?*

- Давайте посмотрим на то, какова сейчас в целом структура российского АПК на момент вступления страны в ВТО. По первой оценке официальных данных – все вроде бы неплохо. Общая выручка российских сельхозпредприятий по итогам 2011 года выросла на 11,6% к уровню прошлого года – до 1,26 трлн ₽, прибыль выросла до 134 млрд ₽ с 82,2 млрд ₽ годом ранее. Число убыточных хозяйств снизилось с 29% до 21,8%. Есть и другие позитивные моменты. К примеру, экспорт продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья вырос на 27,8% до рекордного уровня в \$11,96 млрд. Это произошло в основном за счет рекордных объемов поставок зерна и сахара на мировой рынок. Экспорт сахара в 2011 году достиг 245 тысяч тонн против 26,5 тысячи тонн годом ранее. Зерна в маркетинговом сезоне 2011/2012 годов РФ экспортировала 27,2 млн тонн. Россия также наращивает, хотя и медленно, объемы экспорта мяса птицы. Однако, если посмотреть на детали, то картина складывается далеко не такая радужная. И если смотреть на позитивные моменты, о которых я сказал выше, то нетрудно видеть, что большая часть качественного зерна, которое сегодня формируется трейдерами в большие товарные партии и успешно конкурирует как на внутреннем, так и на мировых рынках, производится преимущественно в южных регионах страны, в Черноземье и на Алтае. И хотя этот год на юге страны стал не слишком урожайным, поскольку в некоторых южных регионах и субъектах Черноземья зафиксировано сокращение производства, тем не менее высокие цены на зерно позволяют полностью «отыграть» затратные показатели. Поэтому ситуация с прибылью в этих регионах у хозяйств неплохая.

Хорошие перспективы в условиях ВТО и у тех субъектов РФ, кото-

рые успели, в том числе и в рамках Национального проекта развития АПК. «запустить» на своей территории крупные сельскохозяйственные проекты, особенно в сфере птицеводства, молочного животноводства и свиноводства. Это в том числе способствует и росту там объемов производства растениеводческой продукции. Здесь я имею в виду, конечно же, Белгородскую, Ленинградскую, Тамбовскую области, Республику Мордовия и ряд других регионов. А вот в ряде областей Поволжья, Урала и Западной Сибири – ситуация совсем иная. Здесь у сельхозпроизводителей недостаточные доходы, чтобы компенсировать высокие издержки в растениеводстве и выйти на новый уровень механизации. Земельные доли находятся у тех, кто их обрабатывает, как правило, в аренде. Это значит, что и они не могут служить залогом для кредитования под модернизацию и малопривлекательны для сторонних частных инвесторов. Сама площадь таких пахотных земель невелика. Поэтому формировать крупные товарные партии отдельным фермерским хозяйствам сложно. У них для этого нет ни единых технологий, ни средств для повышения урожайности. К тому же в этих областях обстановка ухудшается из-за роста транспортных тарифов.

Высокое по себестоимости и невысокое по качеству зерно, даже если его удалось сформировать в товарные партии для трейдеров, еще ведь нужно доставить к грузовым терминалам. А значит, цена такой продукции возрастет еще в большей степени. К тому же, например, в Поволжье в последнее время стали часты засухи. Парк тракторов и комбайнов в нашей стране устарел на 70%, а на каждые 1000 га пахотных земель в России приходится всего 3 трактора. Для сравнения – в США на 1 тыс. га пашни приходится 25 машин. Все это приводит к тому, что сегодня в России не используются, по данным Росреестра, 24,3 млн га земельных долей и 12,0 млн га сельхозугодий, которые находятся в фонде перераспределения. Неиспользованные земли приводят к

деградации почв, к снижению их плодородия, а, главное, к разрушению базиса, на котором стоит деревня. Отсюда и демографические проблемы, и угроза продовольственной безопасности, и социальная нестабильность.

Но вместе с тем эти земли – колоссальный потенциал роста и развития. Посмотрите: в последнее время в Россию резко увеличивается импорт продовольствия. В этом можно убедиться, зайдя в любой супермаркет. В глаза бросается обилие зарубежных товаров, хотя многие из них могут производиться и в нашей стране. Импорт продовольствия в прошлом году достиг рекордной цифры в \$42,5 млрд против \$36,4 млрд в предыдущем году и \$21,6 млрд в 2006, т.е. за 5 лет импорт продовольствия увеличился почти в два раза. Это те деньги, которые не пришли в наше сельское хозяйство, что сказывается на развитии внутреннего рынка, сельских территорий, на углублении социальных противоречий. Вывод из всего сказанного может быть только один: юг страны, Черноземье и очень незначительная часть центральных областей страны не могут обеспечить продовольственную безопасность.

Как решить эту проблему? В определенной степени этому будет способствовать выделение части регионов в разряд депрессивных, на которые не распространяется действие так называемой «зеленой корзины». Кроме того, необходимо совершенствовать размещение производства с учетом природного, экономического потенциала региона. Третье направление. На современном этапе более 40% мяса и молока в России производится в малых формах хозяйствования: в КФХ, ЛПХ, на семейных фермах. Более 70% овощей, поступающих на потребительский рынок, производится там же. Так не лучше ли активнее задействовать то, что уже работает? Создать условия для того, чтобы люди, живущие на депрессивных сельских территориях, были сами мотивированы улучшить свою жизнь и возродить свою малую родину, а значит, и Россию? И вот здесь как раз >

и поможет широкая кооперация различных форм хозяйствования, позволяющая объединить едиными технологиями, стандартами, материальной и нематериальной инфраструктурой то, что и сейчас жизнеспособно на селе. Если широкая кооперация малых и средних хозяйств с переработчиками, финансовыми институтами, логистами, маркетологами сумеет с помощью государства, его вложений в инфраструктуру в рамках «зеленой» корзины ВТО выйти на мировой рынок с продукцией, имеющей высокую добавленную стоимость и качество, остающиеся сейчас 36,3 млн га неиспользованных земель станут мощным источником роста для всей российской экономики, механизмом решения социальных проблем и залогом социальной стабильности в стране.

*- Какова реальная доля малых форм хозяйствования – КФХ и ЛПХ – в сельскохозяйственном производстве животноводческой продукции? Особенно в нечерноземных областях России, на Урале и в Поволжье?*

- Малые формы играют значительную роль в сельском хозяйстве России. Давайте посмотрим на пример Поволжья, а конкретно – Самарской области, которую можно рассматривать как типичную. Тем более, что здесь высока емкость рынка – третьей в России по численности является агломерация Самары и Тольятти – и относительно высокий уровень доходов городского населения. Казалось бы, АПК здесь должен активно развиваться за счет даже одного лишь внутреннего рынка. Сельское хозяйство в 2010 г. давало в Самарской области 3,2% валового регионального продукта. При том, что в предыдущие годы 4,2-5,2%. Да, 2010 год был засушливый. Но при этом ситуация с поголовьем КРС и состоянием животноводства в целом в Самарской области имеет еще худшую динамику, чем в среднем по России. В 2010 году здесь осталось около 20% поголовья КРС, 26% свиней и 13% овец и коз от уровня 1990 г.

Конечно, потери поголовья наблюдались во всех регионах Приволж-

ского ФО, но в Башкортостане и Татарстане они были гораздо меньшими. С 2010 года в Самарской области наблюдается тенденция роста поголовья КРС. За последний год оно увеличилось на 11,3 тыс. голов, что составляет 5,6%. Однако наиболее значительно увеличилось поголовье овец и коз в малых формах хозяйствования. А животноводческая отрасль наиболее интенсивно развивается за счет КФХ, где темпы роста за 2011 год достигли 148,6% по поголовью КРС, 318,5% по производству скота и птицы, 198% по надою молока. При этом более 50% свинины в Самарской области и столько же молока производят ЛПХ.

Все это говорит только об одном. Реальные точки роста, если судить по структуре сельхозпроизводства в отдельно взятом регионе – депрессивном сейчас с точки зрения развития АПК, – не крупные животноводческие или свиноводческие проекты, не агрохолдинги с высокой кредитной массой, а именно хозяйства малых и средних форм. В таком регионе как Самарская область и по аналогии – Саратовская, Оренбургская, – это то, что реально работает, производит продукцию, нужную в городе, и обеспечивает внутренний сбыт местного зерна, которое, особенно в условиях ВТО, никогда не попадет на внешние рынки. Это и есть местный источник роста и внутреннего платежеспособного спроса в деревне. Это главное условие для устойчивого развития сельских территорий.

*- Насколько серьезные проблемы у предприятий малых и средних форм хозяйствования могут возникнуть в условиях ВТО?*

- А вот у этого-то потенциального источника роста как раз в условиях ВТО и возникают основные проблемы. Сегодня, несмотря на то, что более 40% продукции животноводства, свиноводства, овощеводства, бортничества производится в малых формах хозяйствования, этот сектор сельхозпроизводства лишен возможности конкурировать на товарных рынках даже сейчас, не говоря уже о том,

чтобы делать это в условиях ВТО. По преварительным прогнозам, в новых условиях по всей стране могут уйти с рынка сельхозпродукции около 7,1 млн (!!!) ЛПХ. Значительные потери понесут КФХ. И куда в той же Самарской, Саратовской области, других регионах России производители будут сбывать зерно? Вероятно, что в этом случае число брошенных земель в России возрастет еще больше. Подобные процессы могут серьезно осложнить и социальную обстановку в стране вместо того, чтобы существенно улучшить ее. Разумеется, продовольственный рынок никто пустовать не даст. Вакуум будет заполнен дешевым импортом, который останется дешевым до поры до времени, пока нечерноземная, волжская, уральская деревня как производитель сельхозпродукции не исчезнет совсем. И вот тогда у импортеров появится шанс на сверхприбыли. Но будет ли такая продукция, поставляемая в российские города, качественной – большой вопрос. Действующий в рамках ВТО Кодекс Алиментариус допускает использование в определенном количестве вредных веществ в мясе, молоке и зерновых. Чем будет питаться наше население, если собственный сельхозпроизводитель, оказавшийся в неравных конкурентных условиях, не способен будет поставить на рынок качественную продукцию? К тому же не совсем понятно, как мы будем защищать наш рынок от ГМО – продуктов. Европейцы с их мощным аппаратом адвокатов с трудом отстояли свое право на специальную маркировку такой продукции. Где гарантии, что подобное удастся сделать в России? Поэтому нужно незамедлительно выработать комплекс мер для того, чтобы смягчить удар для наших сельхозпроизводителей в новых условиях хозяйствования и одновременно обезопасить потребителей.

*- Какие методы, механизмы организации работы малых и средних форм хозяйствования, особенно в животноводстве и овощеводстве, могут быть задействованы для того, чтобы возможные «минусы» ВТО превратить в «плюсы»?*

- Отвечая на этот вопрос, для начала хочу сказать, что у них есть мощнейшие источники для роста. Согласно прогнозам МЭРТ к 2020 году средний доход населения России вырастет в 1,6 раза. Таким образом, значительно увеличится потребление продовольственной продукции. И не просто продукции, а продукции натуральной, экологически чистой, имеющей более высокую добавленную стоимость.

И это не только российская, это мировая тенденция. По некоторым оценкам ЮНИДО, оборот в этом ценовом сегменте в ближайшие восемь лет – с 2012 по 2020 год – в мире вырастет с \$70 млрд до \$400 млрд. Еще интереснее то, что такую продукцию, в условиях высокой минерализации и химизации почв в США и Европе, кроме как в России, где химизация в силу экономических причин не проводилась годами, попросту негде производить. Для этого можно задействовать как раз упомянутые неиспользованные земли.

Но чтобы не просто сохранить собственный российский АПК, а и успешно воспользоваться столь благоприятной мировой конъюнктурой, нужно создать условия для ритмичного функционирования кооперативных связей между растениеводческими хозяйствами и сотнями и тысячами предприятий малых форм хозяйствования, обеспечить их необходимой материальной и нематериальной инфраструктурой, т.е. не только цехами по переработке и логистическими ресурсами, но и инструментарием по сертификации продукции, маркетинговому продвижению. Необходимо также организовать обучение таких сельхозпроизводителей для того, чтобы они смогли работать по современным и единым технологиям. В этом случае ВТО обернется не катастрофой для миллионов хозяйств, массовой безработицей и дальнейшим обнищанием сельского населения, а наоборот – малые формы хозяйствования, выстроенные в кооперативную сеть, смогут стать локомотивом для многих других субъектов сельхозпроизводства. Однако необходимые управленче-

ские решения, на наш взгляд, следует принимать незамедлительно, поскольку регламенты ВТО начнут действовать уже в этом году.

*- Готов ли возглавляемый Вами НИИ сегодня предложить новые формы организации предприятий малых форм хозяйствования для внедрения их в России?*

- Да. Буквально недавно в рамках подготовки государственной программы развития кооперации на основе разработок инициаторов самарского губернского проекта «Агротехнопарк ЛПХ», опыта ряда регионов и, в частности, Республики Мордовия, собственных наших исследований и расчетов мы разработали адаптивную модель агропромышленного кластера «Агротехнопарк хозяйств малых форм». И сегодня мы уверены, что внедряя эту модель в регионах Российской Федерации – там, где этого захотят их руководители, можно грамотно организовать работу сотен и тысяч ЛПХ и КФХ, которые в тесной кооперации смогут производить конкурентоспособную продукцию и в условиях ВТО, выходя на рынки под узнаваемыми брендами экологически чистой продукции. Внедрение такой адаптивной модели системного развития хозяйств малых форм позволит, с одной стороны, избежать массовой безработицы на селе, а с другой – регулярно поставлять в мегаполисы качественную натуральную сельхозпродукцию. Такая модель может быть внедрена практически в любом субъекте Федерации с учетом имеющихся там особенностей и действующих региональных бюджетных программ поддержки. Самарская область может стать полигоном, где будет апробирована указанная модель. Разработка и внедрение адаптивной модели агропромышленного кластера позволит не только оживать, но и преодолеть ограничения ВТО, развиваться сельскому хозяйству, используя наиболее полно меры поддержки «зеленой корзины». При соблюдении организационных и экономических условий функционирования предлагаемой модели можно будет создать более 10 тысяч рабочих

мест в каждом регионе реализации проекта.

*- Будет ли выгодно сельчанам в создаваемой новой структуре АПК заниматься сельхозпроизводством?*

- Безусловно. По нашим расчетам, сельчанин, становясь субъектом производства сельхозпродукции, после внедрения нашей модели получит возможность включиться в единую сеть производства и формирования качественных товарных партий, а, значит, регулярно получать те доходы, которые сейчас уходят перекупщикам. Наша цель проста – создать адаптивную модель «Агротехнопарк» в рамках развития кооперации, которая позволила бы работать крестьянину на своей земле и получать за свой труд достойное вознаграждение. Не меньше, чем получает его европейский или американский коллега. Суть нашего подхода к развитию малых форм хозяйствования в условиях ВТО состоит в создании высоко-технологичного и экологичного сельского хозяйства на основе применения инновационных технологий, разработанных именно для ЛПХ, в том числе организационно-экономических, отличающихся компактностью, мобильностью, гибкостью, модульностью, простотой и надежностью в эксплуатации. Агропромышленные кластеры необходимо рассматривать как новую форму кооперации более высокого уровня системности, где людей объединяют конкретные экономические интересы и взаимовыгодность сотрудничества ■

# Совет Федерации одобрил губернский проект Агротехнопарка

21 ноября заместитель председателя правительства – министр экономического развития, инвестиций и торговли Самарской области Александр Кобенко принял участие в расширенном заседании комитета Совета Федерации по аграрно-продовольственной политике и природопользованию, где рассматривался проект создания региональных агропромышленных кластеров «Агротехнопарк малых форм хозяйствования». С его презентацией и выступил Александр Кобенко. Теперь в областную инфраструктуру для развития КФХ и ЛПХ могут прийти федеральные инвестиции при условии, что Самарская область, представлявшая проект, готова будет принять участие в его софинансировании по принципу 50 на 50

Проект родился в Красноярском районе Самарской области в 2009 году как проект создания инновационного центра «Агротехнопарк личных подсобных хозяйств». Три года велись исследования и практические эксперименты по его дальнейшей реализации. Проект был представлен на многих экономических форумах, а в нынешнем году в результате совместной работы с Всероссийским научно-исследовательским институтом организации производства, труда и управления в сельском хозяйстве он преобразовался в адаптивную модель агропромышленного кластера «Агротехнопарк малых форм хозяйствования», которую можно внедрять в любом регионе России. Эта модель разработана с учетом сегодняшнего социально-экономического состояния в Российской Федерации, традиций и особенностей ведения бизнеса на селе с учетом последствий вступления России в ВТО.

- Мы предлагаем наш рецепт устойчивого развития, – подчеркнул в своем выступлении на заседании Комитета по аграрно-продовольственной политике и природопользованию Совета Федерации РФ Александр Кобенко, – создание инфраструктуры для эффективного товарного производства в личных подсобных и фермерских хозяйствах. Формирование и вывод в торговые сети товарных партий продукции.

По словам Александра Кобенко, аграрный сектор области сегодня производит 7% продукции сельского хозяйства Приволжского

федерального округа. Именно поэтому развитие данного сектора экономики крайне важно для всего региона. Планируется, что объем продукции в частных подворьях увеличится в полтора раза, а исключение посредников в цепочке «производитель-потребитель» приведет к снижению цены на продукты в среднем на 20%.

На заседании Комитета СФ рассматривались и возможные параметры финансирования проекта «Агротехнопарк малых форм хозяйствования». Речь идет о совместном участии как федерального, так и областного бюджетного финансирования на принципах 50% на 50%. Более точные суммы определятся несколько позже, но уже сейчас ясно, что общий объем бюджетных инвестиций составит несколько миллиардов рублей. К тому же данным проектом всерьез заинтересовались и зарубежные инвесторы, в частности деловые круги Германии.

Одним из основных направлений деятельности кластера на первом этапе станет поставка на откорм высокопродуктивных поросят массой 20-30 кг из европейских и российских репродукторов. Откорм свиней в ЛПХ и фермерских хозяйствах – по канадской технологии. В состав комплекса войдут мобильные комбикормовые заводы производительностью 5-10 тонн в час каждый, где бортовой компьютер позволяет создавать смеси из 99 компонентов, в том числе жидких (масло, растворы). Предусмотрены собственные мобильные бойни, организация сбыта в торговые сети.

Одновременно в рамках Агротехнопарка планируется развивать производство товаров и других видов сельхозпродукции с высокой добавленной стоимостью: молока, говядины, баранины, овощей, продукции на основе меда и других. Все это, по замыслу инициаторов проекта и по оценкам Всероссийского научно-исследовательского института организации производства, труда и управления в сельском хозяйстве, на который возложена дальнейшая разработка и внедрение адаптивной модели агропромышленного кластера «Агротехнопарк малых форм хозяйствования», позволит создать на селе тысячи новых субъектов предпринимательства и примерно 25 тысяч новых рабочих мест в каждом регионе, где проект «Агротехнопарк малых форм хозяйствования» будет реализован.

Представленный проект получил поддержку сенаторов, которые рекомендовали продолжить исследования в области создания рыночной инфраструктуры, предназначенной для оказания помощи малому предпринимательству в сфере сельскохозяйственного производства. Было отмечено, что пилотный проект может быть рассмотрен в качестве возможного мероприятия в рамках подпрограммы «Поддержка малых форм хозяйствования» Государственной программы развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2013-2020 годы. Министерству сельского хозяйства России рекомендовано оказать содействие Самарской области в финансировании проекта.

**Мнения:**

**Владимир Плотников,**  
 член Совета Федерации,  
 президент АККОР

Проект «Агротехнопарк малых форм хозяйствования» перспективный, он заставляет нас переосмыслить то, что мы делали в животноводстве. Сейчас нужно приобщаться к мировому опыту. В Европе, Америке семейная ферма – основа производства животноводческой продукции. А в Дании крупные фермы, животноводческие агрохолдинги вообще запрещены законом. Поэтому такой проект должен стать основой для принципиально новой модели всего российского АПК на ближайшие десятилетия.

**Сергей Кульков, фермер**  
 (Красноярский район)



Проект, несомненно, важен не только для самарских аграриев. Он мог бы применяться и в других регионах страны. Сейчас вообще стоит вопрос, будет ли развиваться сельское хозяйство в стране и дальше. Если за агротехнопарк возьмутся серьезно, тогда у этого проекта большое будущее. Думаю, никому не нравится видеть заброшенные и разрушенные села. А в деревнях есть нормальные работающие люди. Если им создать условия, они смогут жить достойно. Фермеры производят качественную и экологически чистую продукцию, которая может конкурировать и на мировом рынке.

**Виктор Климанов,**  
 предприниматель  
 (Кинельский район)

О проекте Агротехнопарка могу сказать только положительные слова. Это самое реальное, что можно сделать и реализовать. Причем, проект универсальный и может быть запущен в любом регионе страны. И здорово, если все получится. Тогда каждый будет заниматься своим делом. Кто-то будет производить, кто-то – упаковывать, а кто-то – продавать. Я – аграрий, и у меня элементарно нет времени, чтобы продвигать свою продукцию, этим могут заняться другие люди, профессионалы своего дела. Все это и предусматривает проект. Уверен, что в него обязательно придут и частные инвесторы. А наше предприятие готово серьезно в рамках Агротехнопарка включиться в товарное производство продукции из винограда, в выращивание стерляди и других востребованных рынком видов рыбы в региональных рыбоводческих хозяйствах.

**Валерий Колмыков**  
 руководитель  
 КФХ Колмыкова  
 (Ставропольский район)

Этот проект позволит всем аграриям Самарской области перейти на более высокий качественный уровень. Только так, скооперировавшись, мы сможем поставлять свою продукцию в крупные торговые сети и точки общепита. К сожалению, сейчас в супермаркетах очень сложно отыскать настоящую качественную продукцию из села. Так не должно быть – нужен выбор. Наше хозяйство, в свою очередь, готово включиться в проект, создав областной кластер по производству качественных овощей, в первую очередь моркови и свеклы, и продукции из них по самым современным технологиям.

**Борис Михайловский,**  
 предприниматель  
 (г. Жигулевск)

Старта этого проекта жду давно. Наше предприятие сравнительно молодое. Благодаря программам развития предпринимательства, которые осуществляет министерство экономического развития, инвестиций и торговли Самарской области, не так давно мы наладили производство композиций из натуральной меда. Интерес к этой продукции в России и за рубежом значителен. На основе меда и продуктов пчеловодства вообще можно производить огромное количество товаров с высокой добавленной стоимостью. Мы готовы заняться этим в рамках проекта «Агротехнопарк», постепенно подключая к процессу всех пчеловодов области, чтобы выйти на мировые рынки с эксклюзивной самарской продукцией

**Николай Апраськин,**  
 владелец ЛПХ  
 (Кошкинский район)



Будущий Агротехнопарк, каким его планируют создать, несомненно поможет аграриям. Очень рады, что он поддержан на самом высоком государственном уровне. В нынешних рыночных условиях и после вступления в ВТО это последняя и единственная возможность стимулировать развитие российского АПК именно за счет небольших хозяйств, доля которых в производстве и значении для страны очень велика. ■

# Константин Серов: «Мы уже готовим региональных производителей к условиям ВТО»

В новых экономических условиях, которые уже образовались с учетом вступления страны в ВТО, все большее значение для малых и средних предприятий приобретает их способность создавать инновационные продукты и услуги, а также иметь все необходимые условия для конкуренции на глобальных рынках. Многие из возникающих здесь проблем призван решить созданный в составе инфраструктуры поддержки предпринимательства «Центр инновационного развития и кластерных инициатив» Самарской области. О том, как наши малые предприятия смогут повысить свою конкурентоспособность, журнал «Мое Дело» беседует с директором Центра Константином Серовым



*- Константин Леонтьевич, сегодня вступление страны в ВТО – свершившийся факт. Можно ли, судя по работе вашего Центра, говорить о готовности региональных компаний к работе в новых условиях?*

- Экономическая реальность с момента вступления России в ВТО действительно становится другой. Главное, что, на мой взгляд, должны усвоить работающие здесь предприниматели, – конкурировать им уже в ближайшее время придется, что называется, по факту и ориентироваться на потребителя, который не готов оплачивать ни плохое качество, ни высокие издержки. Причем, потребитель этот уже не определяется отдельно взятым местным рынком. Это потребитель, живущий в глобальном мире. Вот этого понимания пока не хватает многих нашим бизнесменам. С вступлением в ВТО навсегда уходит в прошлое время административного ресурса для отдельно взятого бизнеса, а также неоправданных дополнительных издержек.

И это не голословные рассуждения. Вот простой пример. В августе через наш Центр за счет бюджета Самарской области была организована миссия крупнейшей германской организации, которая оценивает качество подготовки компаний для их работы на мировом рынке. К слову, такие исследования в Европе стоят очень дорого – порядка €1 млн для каждой компании. Нам же фактически сделали подарок, проведя экспертизу нескольких малых и средних предприятий по цене чуть более €10 тыс. И вот какие выводы сделали независимые эксперты. Результат их работы, думаю, вполне может быть применим ко всему региональному да и российскому бизнесу в целом. Как утверждают наши германские партнеры, одним из наиболее значимых конкурентных преимуществ исследуемых компаний становится низкая оплата труда, снижающая себестоимость конечного продукта. Не самое, лучшее, кстати, конкурентное преимущество, учитывая, что оно не стимулирует дальнейшее развитие. Как подтверждение этому – выявленный

экспертами негативный фактор: крайне низкая степень выработки продукции на одного работника предприятия. И это при том, что качество конечного продукта за счет квалификации работников, а также благодаря приобретенным, в том числе за счет областных программ развития предпринимательства, технологическим линиям, вполне позволяет многим нашим компаниям работать на мировых рынках.

Откуда же берется такой негативный фактор как «низкая доля выработки»? Все становится более или менее ясным, когда мы познакомимся с еще одним выводом немецких экспертов. В большинстве наших предприятий непосредственным производством конечного продукта занято чуть более 30% работников. А остальные – это управляющая структура. Кроме того, как выяснили эксперты, практически ни одна компания малого и среднего бизнеса из числа тех, где проходили исследования, не рассматривает возможность конкуренции на внешних рынках. Мало кто задумывается о том, как он будет расширять собственные рынки сбыта за счет выхода своей продукции в другие регионы России, а также в другие страны, увеличивая свой экспортный потенциал. И это при таком управленческом аппарате!

*- И каков же общий вывод экспертов? Что нужно делать, чтобы изменить ситуацию и приспособиться к условиям ВТО?*

- А вывод прост. Необходимо в кратчайшие сроки оптимизировать производство. Уменьшить издержки, в том числе за счет или сокращения, или переобучения персонала, а также всерьез задуматься над увеличением своих экспортных возможностей. Это инновации, внедрение системы стандартов качества и бережливого производства. Это и обучение своих сотрудников, в том числе иностранным языкам, способам делового общения. В общем, все то, что предлагает наш Центр поддержки инноваций и кластерных инициатив – причем, бесплатно. Но главное, о чем нужно помнить:

в условиях ВТО можно рассчитывать на получение прибыли исключительно за счет потребителя. Только потребитель может принести предприятию реальные деньги. Поэтому теперь предприятиям нужно уметь нравиться конкретному потребителю.

*- Если говорить о работе Центра за последний год, то какие услуги оказались наиболее востребованными региональным бизнесом?*

- Для начала напомню о том, чем вообще наш Центр может помочь предпринимателю. Это услуги по обучению персонала, внедрению системы качества, сертификации, созданию моделей и прототипов будущей продукции, а также организации бережливого производства и ряду других. Из общего перечня услуг, которые мы оказываем в настоящее время, наибольшим спросом у бизнес-сообщества пользовались в последние два года проекты, связанные с 3D-проектированием. Это неслучайно. Подобранный подход позволяет сократить время разработки продукта с одного года всего до нескольких месяцев. Но если необходимо оборудование малое предприятие станет закупать в одиночку, то это обойдется ему в десятки миллионов рублей. А с помощью нашего Центра оно может создать будущую модель своего продукта бесплатно, лишь своевременно оформив заявку. Эта же линия позволяет быстро решать вопросы, связанные с дизайном будущей продукции, а также с ее прототипированием.

*- Сколько компаний обращается к вам за подобной услугой?*

- В прошлом году для проведения таких работ к нам обратилось около 20 организаций, а в этом – примерно 30. Как правило, это компании, занимающиеся производством, чаще всего, автокомпонентов и желающие вписаться в новую систему отбора поставщиков, которая сейчас появилась на АвтоВАЗе. Большим спросом в последнее время пользовалась и такая наша услуга как внедрение систем менеджмента качества. >

*- Есть ли ощутимые результаты у отдельных компаний, которым обращение в Центр помогло стать более конкурентоспособными?*

- Да, такие примеры есть. Могу привести некоторые из них. Малое производственное предприятие ООО НПО «Актис-Гео» специализируется на разработках и изготовлении устьевого и скважинного геофизического оборудования. Постоянными клиентами предприятия являются ОАО «Когалымнефтегеофизика», ОАО «Газпромнефть Ноябрьскнефтегазгеофизика», ООО «Геофизсервис», ООО «ТНГ-Коми ГИС» и другие. Для увеличения номенклатуры производимой продукции компания разработала комплект запорной аппаратуры для нефтедобывающей промышленности. В Российской Федерации такие изделия производятся в малом количестве и для того, чтобы занять свою нишу на рынке, необходимо в максимально короткие сроки получить серийный образец. При изготовлении поворотной плашки необходимо получить заготовку методом литья. Изготовление литевой оснастки достаточно дорого, тем более, что еще нет образца для макетных испытаний.

Обратившись в наш Центр, ООО «Актис-Гео» ставило перед сотрудниками учреждения следующую задачу: получить гипсовую литевую форму для литья по выплавляемым моделям. Получив эскизы литевой формы, наши сотрудники с помощью специализированного программного обеспечения и трехмерного гипсового принтера получили гипсовый прототип литевой формы. И теперь, используя полученную форму и технологию литья по выплавляемым моделям, предприятие освоило выпуск нового изделия в короткие сроки и без значительных материальных затрат. А имея доработанный образец изделия, ООО «Актис-Гео» заключает договоры на поставку продукта. Создаются новые рабочие места и увеличиваются налоговые отчисления в бюджеты всех уровней.

Могу привести еще один пример: ООО «Вал Рейсинг 63». Основным видом деятельности этого предприятия является производство самоблокирующихся дифференциалов на автомобили ВАЗ, УАЗ, ГАЗ, Daewoo, Chevrolet, Opel. Также фирма занимается изготовлением специальных автокомплектующих и оказанием услуг по механической обработке. Предприятие обратилось в наш Центр с просьбой помочь решить следующие задачи: сократить производственную логистику деталей и высвободить цеховое пространство под новое оборудование с минимальными затратами на его перемещение. Мы в итоге разработали трехмерную модель цеха, по которой был выбран наиболее подходящий вариант перестановки оборудования. А путем оптимизации логистической модели были сокращены затраты на логистику более чем на 15%.

Еще один удачно, на наш взгляд, реализованный проект: ЗАО «Ресурс Контракт» занимается производством металлопроката и располагает технически оснащенными складами. Компания также выполняет стандартные услуги по обработке металла, производит резку рядового проката и труб. Это предприятие обратилось к нам за решением задачи, связанной с оптимизацией внутренней логистики. В результате проведенных работ была получена точная трехмерная модель производства, по которой была построена логистическая модель производственного цеха.

Внедрение предложенных изменений в логистике может снизить суммарные затраты предприятия на 230 тыс. Р в год, а нагрузку на персонал – на 820 чел./часов в год. Снижение нагрузки на рабочий персонал означает, что высвобожденное время можно использовать для уменьшения сроков производства продукции и повышения качества. Кроме того, мы помогли этому предприятию решить еще одну проблему. У предприятия снизились объемы заказов от крупных потребителей из-за невыполнения требований

к системе менеджмента качества, в частности – отсутствие сертификата соответствия системы менеджмента качества требованиям стандарта ISO 9001.

В результате на основе консультаций специалистов центра предприятие разработало и внедрило систему менеджмента качества, после чего в 2011 г. органом по сертификации «Русский Регистр» был проведен сертификационный аудит и принято решение о выдаче сертификата соответствия SMK ЗАО «РесурсКонтракт» требованиям ИСО 9001-2008. Сертификация системы менеджмента позволила предприятию продолжить поставки на ОАО «АВТОВАЗ», поскольку сертифицированная система менеджмента качества является сейчас обязательным требованием для поставщиков автозавода. Вот, на мой, взгляд, яркие примеры того, как за счет помощи организаций инфраструктуры поддержки предпринимательства можно эффективно повышать свои конкурентные преимущества и развивать бизнес в условиях ВТО.

*- Сейчас в Самарской области реализуется проект создания IT-парка «Жигулевская долина». Будет ли ваш Центр оказывать содействие предприятиям малого и среднего бизнеса, ставшим резидентами этого технопарка?*

- Мы не так давно подписали с руководством «Жигулевской долины» договор, по которому наш Центр будет иметь представительство и оказывать работающим там малым и средним предприятиям весь имеющийся у нас спектр услуг. Кроме того, уже в скором времени мы получим новые измерительные машины, одна из которых начнет работать в «Жигулевской долине». Появится возможность проводить измерения конструктивно сложных деталей и описывать их в соответствии с современными требованиями предприятий. Это принципиально новое направление в нашей работе, которое, уверен, окажется востребованным предпринимательским сообществом губернии ■



- Доступ к информации, связанной с кластерным управлением, с коммерциализацией инноваций, с развитием и модернизацией производства.
- Совершенствование управленческих технологий на основе внедрения систем менеджмента, бережливого производства, ключевых показателей эффективности.
- Доступ к высокотехнологичному оборудованию и программному обеспечению в области промышленного дизайна, прототипирования, трансфера технологий, точных измерений.
- Возможность подготовки, переподготовки и повышения квалификации персонала в области систем управления, внедрения инноваций, промышленного дизайна.

Самара, ул. Куйбышева, 145, оф. 247  
8 (846) 205 89 18

[info@innocentr-samara.ru](mailto:info@innocentr-samara.ru)  
[innocentr-samara.ru](http://innocentr-samara.ru)

# Свет инновации

Благодаря поддержке Инновационно-инвестиционного фонда Самарской области компания ООО «СветТехСервис» («СТС»), открыла в Тольятти производство светильников, не имеющих аналогов не только в нашем регионе, но и далеко за его пределами

## От хобби – к ноу-хау

Современная лампа искусственно-дневного света может напрямую повлиять не только на настроение человека дома, но и на его работоспособность в офисе и на производстве. Правда, для этого излучение должно иметь нормированное количество мерцаний в определенных промежутки времени. Решением такой технологической задачи еще в 2008 году озаботились специалисты только что созданной тогда в Тольятти компании ООО «СветТехСервис». И как рассказал заместитель директора компании, профессор кафедры «Электрооборудование автомобилей и электромеханика» Тольяттинского государственного университета Олег Петин, проект современного светильника с использованием электронных преобразователей родился еще лет 10 назад, когда появилась возможность получить грант министерства образования.

- У меня было хобби, – вспоминает Олег Петин, – я интересовался светом и светильниками. Постоянно изучал новшества в этой сфере и разработал свой проект, который отличался от всех остальных тем, что преобразователи дают светильнику дополнительные возможности по экономии электроэнергии и по качеству света. Нам нужно было спроектировать сам светильник и добавить электронику, которую мы разработали сами. Лампы решили использовать лучшие – мирового производителя Philips», – рассказывает Олег Петин.

А через пару лет появилась и возможность внедрить проект в производство. К полученным средствам за разработку проекта добавились деньги, необходимые для запуска промышленного производства. И в этом помог Инновационно – инвестиционный фонд Самарской области, который выделил в каче-

стве кредита 30 млн ₽. Основные цели, которые ставит перед собой Фонд, – стимулирование инновационной активности, а также максимально быстрая коммерциализация результатов интеллектуальной деятельности. Для этого Фонд оказывает проектам финансовую и организационную поддержку. При его непосредственной поддержке с 2007 по 2012 годы было организовано более 20 новых производств инновационной продукции.

- Мы сразу решили делать светильники открытыми, без защитного стекла, – продолжает Олег Петин, – предназначены они для освещения производственных и общественных зданий. Основу нашего производства составляют три направления. Первое – заготовка металлических частей для светильников, сварка деталей. Затем – покраска. И, конечно, установка электроники. Все металлическое производство мы разместили на 6-7 предприятиях Тольятти. После кризисных лет таких возможностей для новых производств в городе достаточно.

Теперь новое производство светильников располагается на бывшей базе техобслуживания, ремонт которой обошелся в 5 млн ₽. Рабочие места расположены так, чтобы соблюсти очередность этапов производства, конвейер запущен практически с «нуля».

- Вот здесь находятся сварочные аппараты, – рассказывает по ходу нашей экскурсии Олег Петин, – их разработали и собрали на АВТОВАЗе. Далее заготовки при помощи сварки комплектуются в детали. А затем – покраска изделий. Для сборки электроники пригласили специалистов с Жигулевского радио завода. Светильники делаются на лампах разной величины. Поэтому сначала возникли проблемы с производством корпуса. Но мы

эту проблему решили, и теперь основу для корпуса прокатываем до той длины, которая нам необходима, а затем отрезаем. Так мы уходим от дорогостоящих штампованных корпусов.

Выпускаемые компанией «СТС» люминесцентные светильники по своим потребительским качествам сравнимы со светодиодными, но дешевле их в 2,5 раза. В светильниках полностью отсутствует пульсация света – одна из главных причин ухудшения зрения. Тольяттинские светильники обладают также и низким энергопотреблением и наряду с этим – высокой светоотдачей. Срок их службы составляет более 7 лет. Причем «СТС» дает пятилетнюю гарантию на свою продукцию, безвозмездно оказывает помощь в расчете и анализе освещенности, рациональном размещении и доставке продукции. Высокая экономичность и низкие эксплуатационные расходы обеспечивают короткий срок окупаемости – от полугода до полутора лет.

При создании производства в Тольяттинском государственном университете была параллельно создана научно-исследовательская лаборатория «Светотехника», где в 2009 году начали разработку светильников двух новых типов. Сейчас «СветТехСервис» выпускает порядка 170 типов светильников. По словам руководства завода, этот невероятный скачок пришлось сделать, поскольку необходимо выполнять многочисленные заявки заказчиков.





- Наши потенциальные конкуренты исчезают, не успев появиться, – уверяет Олег Петин, – поскольку им сложно соревноваться с нами по объему и качеству продукции. Каждый наш светильник дает трехкратную экономию потребителю. За счет этой сэкономленной электроэнергии можно осветить целый микрорайон.

### Эффективный свет при неэффективном госзаказе



Казалось бы, качественный свет и экономия электроэнергии должна привлекать, в первую очередь, государственные предприятия. Но, как это ни парадоксально, госзаказов с каждым годом становится все меньше. В 2010 году 7% от общего объема заказов, в прошлом году – 5%. По словам Олега Петина, компания «СТС» в региональных и муниципальных тендерах на общестроительные и ремонтные работы не участвует. Однако зачастую получается, что проект освещения предприятием был уже выполнен на этом объекте бесплатно и продукция компании «СТС» заложена в нормативную документацию. Дальнейшее, как говорится, без комментариев. Часто бывает и так, что подрядчик, нарушая действующие нормы освещенности производственных площадей, устанавливает старые дешевые светильники или большее количество устройств, не залож-

женных в проект. В первом случае подрядчик экономит на стоимости светильников, во втором – получает дополнительные деньги за счет увеличения объема работ. При этом используется некачественная продукция, неэффективно расходуются средства. А главное – страдает зрение тех, кто потом будет работать или учиться в этом здании.

- Я готов встречаться с чиновниками всех министерств и ведомств, – говорит Олег Петин, – чтобы рассказать об экономической выгоде при использовании наших светильников. И считаю, что в условиях тендера необходимо четко указывать, что нужно установить в процессе ремонта или строительства. И тендер должен объявляться не на полную сумму, включающую поставку оборудования, а только на работу.

### В постоянном движении

Однако, несмотря на все трудности, одно из ведущих инновационных предприятий области развивается.

- Мы чрезвычайно признательны, – говорит директор ООО «СветТехСервис», – той поддержке, которую нам оказывает созданная в Самарской области инфраструктура развития предпринимательства. Мы сотрудничали и продолжаем сотрудничать с Инновационно-инвестиционным фондом Самарской области. А среди наших потребителей – все школы и средне-специальные учреждения г. Тольятти, вузы Самарской, Оренбургской, Читинской областей, Ставропольского края. А кроме них – ОАО «АвтоВАЗ», тольяттинский завод «Трансформатор», ОАО «КуйбышевАзот», завод по производству аккумуляторных батарей «АКОМ», КАМАЗ, УАЗ. Создана собственная торговая сеть в Москве, Ярославле, Минске, Казани, Уфе, Екатеринбурге, Тольятти. Есть два филиала – в Ульяновске и Набережных Челнах.

Добавим, что разработки компании отмечены наградами на ведущих



российских и международных выставках: золотая медаль 8-го Московского международного салона инноваций и инвестиций, серебряная медаль 36-го Международного салона изобретений в Женеве, серебряная медаль Международной выставки в Тайване «Taipei INST – 2008».

- Каждая выставка – это определенные контакты и долгосрочные контракты, – говорит Олег Петин. – Обычно во время выставки организуется встреча с администрацией региона, проводятся презентации. Мы все делаем так, чтобы завтра перейти на что-то новое и находиться в постоянном движении ■

**EN** In Togliatti the production of lamps, that have no analogues not only in our region but outside its borders as well, is being implemented for many years. These lamps are produced by «SvetTehServis» LLC («-STS»), established in 2008. Samara Fund of Innovations and Investments supported the project, contributing 30 mln rubles loan. Today «STS» has 42 employees. The company's fluorescent lights are comparable with LED ones by their consumer qualities, but 2.5 times cheaper. Currently «SvetTehServis» produces about 170 types of lamps.

# Кредитная кооперация – финансовый резерв для бизнеса

Институт микрофинансовых организаций, созданный за последнее время в Самарской области в рамках региональных программ поддержки предпринимательства, уже зарекомендовал себя как не только эффективный, но и во многих случаях – единственный механизм привлечения инвестиций в муниципальные проекты. О том, как сейчас работают микрофинансовые организации региона, какие возможности имеют и с какими трудностями сталкиваются, шла речь на специально проведенном редакцией журнала «Мое Дело» «круглом столе». В нем приняли участие руководители муниципальных фондов поддержки предпринимательства, кредитных и кредитно-потребительских кооперативов: Римма Геливанова – кредитный потребительский кооператив «КООП – Финанс», Татьяна Гришук – муниципальный Фонд поддержки предпринимательства «Содействие» г.о. Чапаевск, Марат Гумеров – муниципальный фонд поддержки предпринимательства и социально-экономического развития «Прогресс» г.о. Отрадный, Альбина Перфильева – кредитный потребительский кооператив «Капитал Плюс» г.о. Тольятти

**Константин Латыфич:** *Какие существенные изменения за последнее время вы как руководители микрофинансовых организаций ощутили? Пришло ли к предпринимательскому сообществу в городах и районах, где вы работаете, понимание, что ваша деятельность – важный, нужный и по-настоящему работающий механизм поддержки бизнес-проектов?*

**Римма Геливанова:** Наш кредитный потребительский кооператив «КООП-Финанс» за последнее время стал не просто микрокредитной организацией. Мы свою задачу видим сейчас намного шире с учетом того, что нашими партнерами являются организации потребительской кооперации, работающие в сельских районах Самарской об-

ласти. Благодаря сотрудничеству с «КООП-Финанс» они получают возможность координировать свою работу как с программами поддержки департамента развития предпринимательства минэкономразвития Самарской области, так и с программами областного минсельхоза. Напомню, что в рамках действующей в области Программы развития потребительской кооперации районным потребительским союзам могут быть субсидированы затраты на приобретаемое ими оборудование, как правило – для переработки и хранения сельхозпродукции. Но для того, чтобы получить субсидии, нужно сначала понести затраты. И вот здесь мы готовы подставить, что называется, плечо. Только в этом году благодаря займам нашего кооператива существенно обновилось оборудование Клявлинского и ряда других РайПО. Всего около 25 проектов в потребительской кооперации профинансировано с нашей помощью за последнее время. Мы также помогаем потребительским кооперативам пополнять оборотные средства. Замечу, что на селе эти организации играют значительную роль, поскольку создают рабочие места и обеспечивают сбыт продукции, производимой в личных подсобных хозяйствах.

**Альбина Перфильева:** Главным образом наш кредитный потребительский кооператив «Капитал Плюс» работает с малыми предпри-

ятиями Тольятти. И оценивая ситуацию последних двух – трех лет, могу сказать, что резкий всплеск интереса предпринимательского сообщества города к такому инструменту развития как микрофинансирование, наблюдается примерно с 2010 года. Это неудивительно. Для многих предпринимателей наш продукт зачастую гораздо более доступен, чем банковский. Впрочем, цифры и факты говорят сами за себя. Только за последние два года, то есть за то время, как мы активно начали сотрудничать с Гарантийным фондом поддержки предпринимательства Самарской области, наш кооператив выдал займы для реализации более чем 80-ти самых различных проектов на общую сумму около 25 млн руб. В месяц в среднем удовлетворяются



заявки на реализацию от 6 до 10 проектов. Среди наших заемщиков и совсем небольшие предприятия, иногда даже индивидуальные предприниматели, сами работающие в сфере услуг, и более крупные, в том числе и из сферы общепита. Причем, цели займов также различны. Это и модернизация производства, и закупка оборудования, и пополнение оборотных средств, и затраты на выставочную деятельность. Например, архитектурная студия и фирма-изготовитель изделий из натуральной кожи в основном как раз и организуют сбыт продукции на выставках. И мы им в этом помогаем. Сегодня мы выдаем нашим партнерам заемные средства на сумму от 50 тыс. ₽ до 1 млн ₽. Понятно, что идти в коммерческий банк за такими суммами на развитие бизнеса – дело практически безнадежное. Банку, как правило, старт-ап, а также малые объемы кредитования неинтересны, а потому микрофинансовые институты зачастую оказываются для предпринимателя единственной возможностью своего развития.

**Марат Гумеров:** Что касается нашего муниципального Фонда поддержки малого и среднего бизнеса города Отрадного, то мы работаем уже довольно давно и поэтому вполне можем оценить ту работу, которая была проделана правительством Самарской области за последние три года. Мы организовались еще в 2000

году. Вначале работать было очень сложно – ощущался недостаток средств. И только начиная с 2009 года, как раз в момент начала мирового финансового кризиса, наш муниципальный Фонд заработал динамично и устойчиво. Причина этого проста. Нам удалось привлечь заемные средства в областном Гарантийном фонде. И сейчас наш кредитный портфель составляет 18 млн 800 тыс. ₽. При этом 13 млн ₽ – заемные средства Гарантийного фонда Самарской области. Если говорить об основных заемщиках, то среди них не только индивидуальные предприниматели, работающие в сфере торговли или услуг, но и те, кто во многом определяют экономическую жизнь нашего города. В частности, среди партнеров Фонда – строительные предприятия, которые берут средства весной, когда начинается работа над строительными подрядами. Рассчитываются с нами они, как правило, к концу года.

**Константин Латыфич:** *Вообще в малом городе подобный институт микрокредитования, наверное, играет особую роль?*

**Марат Гумеров:** Да, этот так. За 2012 год мы выдали 39 займов. Причем, средняя сумма займа – 700 тыс. ₽. Речь идет о довольно серьезных инвестиционных кредитах. О строительных организациях нашего города я уже сказал. Еще один показательный пример – предпринимательница из Отрадного, которая оформила на себя земельный участок и с помощью займа в нашем Фонде в размере 1 млн ₽ открыла хлебопекарню – социально значимое предприятие. Должен сказать, что на рынке микрокредитования Отрадного наш Фонд сейчас не единственный. Однако благодаря тому, что мы входим в систему областной инфраструктуры поддержки предпринимательства, являемся членом ассоциации микрокредитных организаций ПРОМИ, наши услуги зачастую и дешевле, и качественнее. Поэтому многие инвестиционные проекты в городе запускаются с помощью нашего Фонда.

**Татьяна Гришук:** В отличие от коллег из Отрадного, наш муниципальный Фонд поддержки предпринимательства Чапаевска еще очень молодой. Зарегистрировались мы четыре месяца назад, работать начали в октябре этого года, а вот сегодня получили сертификат участника Ассоциации ПРОМИ. Однако, несмотря на это, уже сегодня могу сказать, что мы четко видим обобщенный портрет нашего заемщика. Как правило, это индивидуальный предприниматель, зачастую получивший первые средства для открытия своего дела еще в службе занятости. В связи с довольно высоким уровнем безработицы в Чапаевске, возможность открыть собственный бизнес здесь для многих – едва ли не единственная надежда на будущее. Ситуация у тех людей, которые к нам приходят, как правило, типичная: начали дело, а на пополнение оборотных средств денег недостаточно. Залогов нет, кредитная история отсутствует, срок работы таких компаний незначителен. Для банка такие начинающие предприниматели – не клиенты. Поэтому эти люди идут к нам в муниципальный Фонд. Всего за один месяц мы кредитовали 4 проекта на общую сумму 1 млн 70 тыс. ₽. Два проекта представили нам действующие предприниматели для пополнения оборотных средств, а два другие – победители областного конкурса на право получения областных субсидий. Наш заем позволил им закупить оборудование, чтобы под-



твердить затраты и получить за них компенсацию в виде гранта. Один из этих проектов – производство изделий из кожи и меха, а второй, интересный и социально значимый для Чапаевска, – конно-спортивная школа, которой необходимо было специально оборудованный для перевозки лошадей транспорт.

**Константин Латыфич:** *Предоставление займов обладателям грантов – это для всех вас определенное направление деятельности?*

**Альбина Перфильева:** Да, это важное направление нашей работы. За последнее время мы кредитовали шестерых участников областного конкурса.

**Марат Гумеров:** У нас в Отрядном в прошлом году пять начинающих предпринимателей получили займы, которые потом они возместили областными грантами. В этом году таких было трое.

**Константин Латыфич:** *Чтобы победитель конкурса на право получения гранта действительно реализовал свой проект, нужна, наверное, четкая система взаимодействий микрокредитных организаций, муниципальных фондов поддержки и структур департамента развития предпринимательства?*

**Марат Гумеров:** Так и есть. Мы, например, очень довольны системой взаимодействия с департаментом развития предпринимательства и с другими организациями инфраструктуры поддержки малого и среднего бизнеса. Если к нам приходит участник конкурса на получение гранта и просит у нас, допустим, 300 тыс. € для приобретения оборудования, которые потом вернутся с помощью выделенного гранта, то мы выдаем целевой заем. При этом заявитель показывает нам все свои договоры и платежки. А далее специалисты нашего Фонда совместно с работниками ИКАСО оценивают эти документы на предмет соответствия их действующим требованиям.

Все это – чрезвычайно важные элементы нашей работы, поскольку нормативные документы, регламентирующие расходования бюджетных средств, в том числе и по выдаче безвозвратных субсидий, каждый год ужесточаются. Что, в общем, правильно. Однако, это, в свою очередь, требует более тщательной работы всех, кто задействован в этом процессе. Могу сказать так: пока у нас не было ни одного случая, чтобы победитель конкурса грантов не получил короткий заем в нашем Фонде для приобретения оборудования. Как не было и таких случаев, когда бы выданный нами целевой заем по добному рода был бы получателем гранта в итоге не погашен. Добавлю, что этому предшествует огромная подготовительная работа, проводимая нашим фондом. Сначала мы публикуем в городской газете объявления о конкурсах для предпринимателей, проводимых департаментом, потом формируем группы из числа тех, кто намеревается принять в них участие, после чего начинается учеба кандидатов. Только после этого кандидаты выходят на конкурс. Мы знаем тех, кого рекомендуем, понимаем их возможности, уровень компетенций, а потому снижаем риски при выдаче им займов под будущий грант. Одним словом, проблемы наших партнеров почти всегда становятся нашими общими проблемами.

**Альбина Перфильева:** Думаю, что сказанное Маратом лишь подтверждает то, что грантовикам для того, чтобы получить заемные средства на закупку оборудования, которое они затем намереваются вернуть с помощью выигранного гранта, лучше все-таки работать со структурами, близкими к областной инфраструктуре поддержки предпринимательства. Мы тоже часто сталкивались с такими случаями, когда начинающий предприниматель закупает оборудование, потом приносит документы, подтверждающие платеж, а затем выясняется, что при оформлении этой сделки он не учел действующие для получения бюджетных средств требования. Чтобы избежать таких

неприятных сюрпризов, лучше все возможные нюансы отрабатывать с теми организациями, которые работают в тесной связи с организациями областной инфраструктуры поддержки предпринимательства.

**Римма Геливанова:** В этой связи хотелось бы добавить, что сегодня микрофинансовые организации, муниципальные фонды поддержки предпринимательства, кредитные потребительские кооперативы, помогающие реализовывать областные программы как по линии минэкономразвития, так и по линии областного минсельхоза, – не просто кредитные учреждения. Это своеобразные центры поддержки предпринимательства, где готовы оказывать своим партнерам методическую, консультационную помощь. Особенно, если это касается их участия в целевых областных программах.

**Татьяна Гришук:** Мы тоже, хотя и начали работать совсем недавно, уже успели понять, что должны стать организацией, которая не только кредитует, но и реально помогает работать предпринимателям. Практически всем, кто к нам обращается, мы помогаем в оформлении документов. А если нашей компетенции где-то не хватает, то мы всегда в рабочем режиме сами консультируемся с ИКАСО – направляем туда наших партнеров. Вот и сейчас, когда область проводила конкурс на право получения субсидии предпринимателями для закупки оборудования и модернизации производства, к нам за заемными средствами обратились уже четверо наших земляков. Мы, естественно, во всех вопросах, что касаются регламентов получения этих средств, оказываем нашим заемщикам всю необходимую методическую и консультационную помощь. Причем, делаем это бесплатно. Сейчас на нашей базе планируем открыть школу бизнеса как для начинающих, так и для действующих предпринимателей.

**Альбина Перфильева:** Продолжая тему роли микрокредитных



организаций в жизни предпринимательского сообщества, хотела бы добавить, что не так давно у нас в Тольятти был проведен обучающий курс «Начни свое дело», организованный международным фондом «Сити». Многие мероприятия в рамках этого курса прошли при участии нашего кооператива. В результате те, кто прослушал их, сумели грамотно подать заявки и в службу занятости, и на областной конкурс на получение гранта. Большинство начали свой бизнес и стали нашими партнерами. Мы считаем, что в условиях, когда малый бизнес лишь встает на ноги, такие организации, как наши, на таких принципах и должны работать.

**Римма Геливанова:** Я бы хотела сказать еще вот о чем. Конечно, консультационная поддержка – дело очень важное. Но нельзя забывать, что мы как своего рода модераторы процессов, идущих в предпринимательской среде, вполне можем выступать и с за-

конодательными инициативами. Положительный пример такой работы уже есть. Не так давно благодаря нашей инициативе, поддержанной, кстати, Самарской губернской думой, были внесены поправки в федеральный закон, которые позволили пользоваться средствами бюджетной поддержки не только потребительским, кредитным, но и сельскохозяйственным потребительским кооперативам. Небольшая, казалось бы, поправка, но она помогла включиться в действующие государственные программы, в широкое движение кооперации целой группе кооперативов, от деятельности которой во многом зависит и развитие села. Теперь сельскохозяйственные потребительские кооперативы имеют возможность пользоваться бюджетными средствами, идущими через гарантийные фонды, муниципальные фонды и другие организации поддержки предпринимательства, выступая на финансовом рынке уже как микрокредитная организация.

**Константин Латыфич:** *Теперь давайте поговорим о насущном. О том, что волнует каждую кредитную организацию. Я имею в виду проблему просрочки выплаты и невозврата. Насколько она актуальна для вас и какие методы работы с просрочкой вы считаете наиболее оптимальными?*

**Марат Гумеров:** Не могу сказать, что проблема просрочки для нас сейчас самая актуальная. Возможно, одно из преимуществ микрокредитных организаций в небольших городах в том, что процент невозврата средств здесь минимален. В настоящее время у нас пока только один клиент задерживает платеж, но причина там проста. Предприниматель несколько ошибся в расчетах. Он большие средства вложил в кафе премиум-класса, которое в условиях Отрадного по определению не может быстро окупиться. Хотя мы настоятельно рекомендовали этому предпринимателю сначала начать работать, производя качествен-

ную продукцию, проанализировать рынок и двигать его поступательно и постепенно. Что касается страхования рисков, то здесь у нас четкое правило для заемщиков: хотите получить кредит в нашем Фонде – предоставьте нормальный залог. При этом готовы рассматривать варианты с залогом третьих лиц. Мы работаем в том числе и с бюджетными деньгами, за эти средства отчитываемся и рискуем ими попросту не имеем права. В залогом обычно берем грузовой и легковой транспорт, недвижимость. Залог должен быть ликвидным. У нас налажено очень хорошее взаимодействие с Регистрационной палатой Отрадного, поэтому наши заемщики получают все необходимые для сопровождения залога документы в короткие сроки. К тому же члены кредитного комитета Фонда обязательно выезжают на место и смотрят бизнес заемщика. Если говорить о работе с просрочкой, то сначала мы устно обращаемся к тому, кто затягивает возврат средств, потом следует обращение письменное, третья стадия – судебная.

**Римма Геливанова:** Мы у себя тоже считаем, что залог – важнейшее условие получения займов. Смысл его для кредитора прост: если человек готов рисковать своим имуществом, то, значит, он действительно ответственно подходит к своему предприятию. К сожалению, у нас некоторые люди считают так: если государство решило помогать малому бизнесу, то оно должно просто раздать деньги лишь потому, что человека посетила какая-то идея. Но человек должен разделять риски, воплощая эту идею. Государство ему поможет, но не сделает за предпринимателя его работу. Что касается работы с просрочкой, то в нашем случае для организации, которая работает с заемщиками, живущими преимущественно в сельской местности, важнейшим инструментом является их репутация. На селе все друг друга знают. Поэтому не отдать там заемные деньги для многих попросту стыдно. Мы как-то на одном из собраний кооператива «торжественно» вручили

«сертификат» одному из тех, у кого была незначительная просрочка. Сделали это публично. С тех пор у нас никаких проблем с этим заемщиком нет.

**Альбина Перфильева:** А вот мы считаем, что залог – не самое главное условие для выдачи займов. Вообще, по моему глубокому убеждению, борьба с просрочками начинается не после, а до момента предоставления займа. Поэтому в нашем кооперативе большое внимание уделяется тому, как представлен проект – тем экономическим расчетам, которые предварительно делает заемщик. Мы смотрим каждую цифру. Главное – у человека должен быть четкий и понятный ответ на вопрос: как он собирается с нами рассчитываться? Если финансовый проект жизнеспособен, то мы готовы работать с таким человеком. Залог же не всегда гарантирует долгий бизнес. Иногда тот, кто дает залог, подтягивает нецелевые средства под видом развития бизнеса.



Но для этого существуют потребительские кредиты, выдаваемые на несколько других условиях. К тому же в числе наших продуктов есть и беззалоговые займы. В этом случае хорошо работает такой инструмент как поручительство. Мы были свидетелями многих случаев, когда займы отдавали только потому, чтобы не подвести поручителей. Ну и, конечно, при работе с заявителем нельзя сбрасывать со счетов такие важные источники информации как оценка налогового бюро. И если заем берет представитель торговли – обязательно связываемся с городским департаментом потребительского рынка. Это все, конечно, касается действующих предпринимателей.

Со старт-апами ситуация несколько иная. Здесь чаще всего залог неохотим. Хотя и в этом случае бывали ситуации, когда достаточно было одного лишь поручительства. Мы, как правило, требуем залог только тогда, когда выдаем заем средств, привлеченных из Гарантийного фонда. Кстати, в нашем кооперативе в настоящий момент просроченных выплат нет.

**Константин Латыфич:** *Не так давно действующие микрофинансовые организации области при поддержке департамента развития предпринимательства начали объединяться в Ассоциацию ПРОМИ. Что вам дает такое объединение? Какие преимущества в таком партнерстве вы видите для себя и для своих партнеров?*

**Римма Геливанова:** Сегодня, в условиях постоянно растущей конкуренции на рынке финансовых услуг, большое значение имеет повышение их качества. Однако за счет одних лишь собственных ресурсов – материальных, кадровых – отдельно взятому микрофинансовому учреждению решить такие задачи как повышение квалификации работников, адаптация к изменениям законодательства, оснащение современным программным обеспечением очень трудно. Поэтому членство в ПРОМИ – единственный шанс



это сделать. По роду своей деятельности мне довольно часто приходится знакомиться с опытом организации работы микрофинансовых организаций, муниципальных фондов поддержки предпринимательства в других регионах, и могу сказать, что настолько тесной кооперации различных микрофинансовых институтов в рамках

одной Ассоциации нет больше нигде. А это, в свою очередь, позволило создать в Самарской области мощный и эффективно работающий финансовый ресурс для всего регионального бизнеса.

**Альбина Перфильева:** Я думаю, само по себе членство микрофинансовой организации в ПРОМИ – уже факт ее репутации. Это, если угодно, марка. Гарантия для предпринимателя, что здесь ему действительно помогут решить проблему с запуском и развитием бизнеса, а не решают свою задачу «посадить» на кабальный договор. Я уже не говорю о колоссальных преимуществах, которые дает участие в работе ПРОМИ, в том числе и нашему кредитному потребительскому кооперативу. В частности, мы уже третий год подряд при поддержке ПРОМИ принимаем участие в крупнейшем в стране Форуме микрофинансовых институтов. Причем, приезжаем туда в составе крупной делегации от Самарской области. Отмечу, нас на общероссийском уровне слышат и к нам прислушиваются. Ну и, конечно же, нельзя забывать, что участие в ПРОМИ – это еще и постоянный контакт с коллегами, обмен опытом, который часто бесценен.

**Марат Гумеров:** Вообще для всей системы микрофинансовой кооперации Самарской области я бы назвал переломным 2009 год. Именно тогда Правительством Самарской области начало активно включать этот институт в общую стратегию развития предпринимательства в регионе. Мы, наверно, как и многие наши коллеги, так и продолжали бы дальше существовать на минимальных объемах кредитования, а муниципальный бизнес при этом практически не получал бы новые

импульсы для развития, если бы не существенная поддержка Гарантийного фонда, который начал кредитовать муниципальные Фонды под небольшие проценты и под конкретные проекты на местах. Теперь, объединившись в ассоциацию мы, наряду с нашими коллегами, вот уже третий год подряд имеем возможность получать бюджетное субсидирование 80% затрат на внутренний аудит, который мы обязаны проводить в соответствии с действующим законодательством. В таких же объемах нам возмещаются затраты на обучение сотрудников и на закупку программного обеспечения. А все это в итоге сказывается и на качестве оказываемых нами финансовых услуг.

**Константин Латыфич:** Как вы считаете, механизмы бюджетной поддержки, созданные в Самарской области, сейчас достаточны?

**Марат Гумеров:** Здесь очень многое зависит непосредственно от муниципальных властей. Могу рассказать, как это происходит в Отрадном, где глава города придает важное значение развитию предпринимательства. Нашему Фонду ежегодно из городского бюджета выделяется 380 тыс. руб. Это позволяет Отрадному, участвуя в областном конкурсе на софинансирование муниципальных программ поддержки малого бизнеса, получать еще 70%. К 380 тысячам рублей муниципальных средств добавляется еще миллион рублей из областного бюджета. Таким образом, в Самарской области запущен механизм формирования Фондов поддержки предпринимательства. Если добавить сюда еще и субсидии на обучение, программное обеспечение в рамках ПРОМИ, гранты начинающим предпринимателям, то этого вполне достаточно для запуска многих проектов в малом и даже в среднем бизнесе. Тем более есть еще и наше сотрудничество с Гарантийным фондом, который выдает нам целевые займы под конкретные проекты. Мы с этим проектами знакомимся здесь на месте, оцениваем бизнес-пла-

ны, залоги поручителей – в общем, все, что необходимо, а затем эти заявки передаем на рассмотрение в Гарантийный фонд. Схема очень удобная, гибкая, и, что самое главное, – эффективно работающая.

**Татьяна Гришук:** У нас в Чапаевске пошли по пути, сходному с тем, что выбран в Отрадном. Муниципалитет является нашим учредителем. А городской бюджет выделил 300 тыс. руб на микрофинансирование. Еще столько же – на организацию работы Фонда и на консультационную деятельность. Все это позволило привлечь еще 70% из областного бюджета.



Ну и, конечно, значительная роль в нашей деятельности отводится займам в Гарантийном фонде под льготную процентную ставку и под конкретные бизнес-проекты.

**Альбина Перфильева:** Могу добавить, что опыт нашего кооператива показывает, что в создании подобных организаций совсем не обязательно участие муниципальных средств. В деятельности нашей организации средства городского бюджета Тольятти не участвуют. Нам вполне достаточно работать с заемными средствами Гарантийного фонда, который позволяет удешевлять наши финансовые продукты и делать их более востребованными малым бизнесом. Мы с Гарантийным фондом сотрудничаем в рамках двухстороннего договора, что позволяет кредитоваться там под 3% ставки рефинансирования на срок до двух лет и тем самым предлагать на рынке конкурентоспособный, а главное – необходимый людям продукт ■



## Микрофинансирование. Зарубежный опыт

В ноябре делегация представителей микрофинансовых институтов Самарской области в рамках деловой миссии «Микрофинансирование. Зарубежный опыт», организованный некоммерческим партнерством «Профессиональное объединение микрофинансовых институтов» (НП «ПРОМИ») при поддержке государственного унитарного предприятия «Гарантийный фонд поддержки предпринимательства Самарской области», побывала в Израиле, где изучила успешный опыт микрофинансовых организаций страны

Члены самарской делегации ознакомились с микрофинансовым рынком Израиля, государственной поддержкой и регулированием. Обсуждались вопросы политики и процедуры выдачи займов, предусматривающие привлечение и анализ потенциальных заемщиков, мониторинга, погашения займа. Любопытным оказался опыт государства по поддержке начинающих предпринимателей, не являющихся гражданами страны, чем оказывается не только экономическая, но и социальная поддержка тех, кто вынужденно или добровольно оказался в Израиле. Таким образом снижаются показатели криминальных сводок и возрастает число тех, кто хочет открыть свое дело. Кроме того, здесь грамотно выстроена процедура рассмотрения заявки и выдачи займа, позволяющая работать с нулевым процентом просрочки по предоставленным займам, при этом МФО выдают займы без обеспечения. В кредитных учреждениях ставки займов варьируются в пределах 3-4 процентов, в микрофинансовых

организациях – до 10 процентов годовых, максимальный размер ставки для МФО государством установлен в 12%, для кредитных организаций ставка не регулируется. Финансовые ресурсы для работы МФО вносятся как определенное пожертвование со стороны государства, банков и иных организаций. В результате банки не видят в МФО прямых конкурентов, как это происходит в России.

В свою очередь, представители Самарской области рассказали иностранным коллегам, как представлен микрофинансовый рынок в РФ, как он регулируется, какие программы поддерживает государство. В итоге выяснилось, что параметры микрофинансирования в нашей стране и в Израиле схожи. МФО также предоставляют займы небольшими суммами до 30 тысяч долларов на короткие сроки в 6-12 месяцев. Клиентами также являются предприниматели или будущие предприниматели, у которых возникают трудности в получении кредита в банках

В ходе встреч специалисты обменялись опытом развития малого и среднего предпринимательства и его поддержки со стороны государства. Израильская сторона организовала встречи с предпринимателями, получившими финансовую помощь МФО. В основном, это владельцы небольших кафе, магазинов, парикмахерских, ателье ремонта одежды.

Израильским коллегам было интересно узнать о программах поддержки МСП, действующих в Российской Федерации и непосредственно в Самарской области. Их приятно удивило то, какое внимание наше государство уделяет развитию предпринимательства.

Участие в деловой миссии позволило участникам узнать о новациях в сфере микрофинансирования, получить дополнительные знания, обменяться мнениями по самым актуальным вопросам деятельности ■





## *МАКРОвнимание МИКРОфинансам*

- \* помощь в создании МФО
- \* обучение специалистов
- \* стандартизация микрофинансовой деятельности
- \* взаимодействие с органами государственной власти

НЕКОММЕРЧЕСКОЕ ПАРТНЕРСТВО

**ПРОМИ**

Профессиональное Объединение  
Микрофинансовых Институтов

Самара, ул. Коммунистическая, 29  
(846) 379-77-73

[www.np-promi.ru](http://www.np-promi.ru)

# Бизнес пошел!

Конкурс на получение областных безвозвратных субсидий (грантов) для открытия собственного дела, организатором которого ежегодно выступает министерство экономического развития, инвестиций и торговли Самарской области, за последние годы стал одним из наиболее эффективных механизмов запуска новых бизнес-проектов в губернии. Так, например, год назад в нем приняли участие почти 600 начинающих предпринимателей, из которых победителями стали 318 человек. Общий объем субсидий составил тогда более 100 млн ₽. Журнал «Мое Дело» решил выяснить, как сейчас развивается бизнес у тех, кто совсем недавно защищал свою идею перед конкурсной комиссией

- О конкурсе на право получения грантов мы узнали из публикации на сайте Информационно-консалтингового агентства Самарской области (ИКАСО), – рассказывает директор ООО «ИнвестАгро» **Найля Хабибуллова**. – Потом ходили на консультации, собирали нужную информацию, составили бизнес-план, защитили его. Департамент развития предпринимательства Самарской области решил, что мы достойны гранта.

Сейчас «ИнвестАгро» выращивает картофель и лук, производство становится на ноги – многие помещения, как, например, овощехранилище, приходится арендовать.

Из уже имеющихся построек и оборудования что-то ремонтируем, чиним, что-то приобретаем. Овощной бизнес – не нефтяной промысел, а очень тяжелый труд, поэтому приходится непросто. У нас организовано 30 рабочих мест. Продукция реализуется либо по государственным контрактам, либо по договорам с крупными организациями, которые сами приезжают и забирают овощи. За использованные бюджетные средства каждый месяц отчитываемся перед департаментом развития предпринимательства, что не только дисциплинирует, но и помогает совершенствовать финансовую дисциплину. В будущем планируем расширить ассортимент – в дополнение к картофелю и луку выращивать свеклу и морковь.

Еще один удачный пример сельского предпринимательства и эффективного старта – КФХ **Д.В. Давыдова** в поселке «Новая жизнь» Нефтегорского района. Оно было зарегистрировано 18 августа 2011

года, а уже осенью выиграло грант. Основными направлениями деятельности стали разведение сельскохозяйственной птицы и производство экструдированных кормов. Дополнительно развиваются кролиководство и разведение карпа.

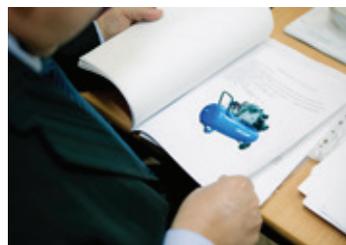
- Про областной конкурс грантов узнали случайно, – поделился **Дмитрий Давыдов**, – быстро стали собирать бумаги. В ИКАСО нам помогли должным образом оформить бизнес-план, который впоследствии понравился конкурсной комиссии. Мы даже не ожидали, что получим такую поддержку!

Было закуплено оборудование, налажено сотрудничество с НПО «Родник» компании «Агро-стимул». Теперь успешным направлением хозяйства стало производство экструдированных кормов из злаковых культур с добавлением соломы и сена. Их используют для откорма всех видов сельскохозяйственных животных и птицы. Особенность экструдированных кормов в том, что они отлично усваиваются животными благодаря усиленной сечке и повышенной активности пищеварительных ферментов.

Производство состоит из трех этапов: термическая обработка под давлением, механическая деформация и ударное разряжение, в результате которого происходит так называемый взрыв продукта. Специальная тепловая обработка исходного сырья повышает качество продукта: происходит выработка ароматических веществ, повышающих вкусовые качества кормов, при этом нейтрализуются токсины. Технология экструдирования позволяет перерабатывать некондиционное или залежалое зерно.

Во время термической обработки кормов под давлением их состав изменяется на молекулярном уровне. Крахмалы превращаются в сахар, протеины денатурируются. После экструдирования пищевая ценность первоначального кормового сырья удваивается. Хранить готовый продукт можно до шести месяцев без потери вкусовых и питательных свойств.

А вот что рассказывает победитель прошлогоднего конкурса из Тольятти – руководитель ООО «ТэоХим» **Дмитрий Кривов**.



- Наше предприятие работает полтора года, мы зарегистрировались 21 июня 2011 года. Узнали о конкурсе грантов от знакомых, информацию уточнили через интернет, решили участвовать и выиграли. На 300 тыс. ₽ приобрели оборудование для изготовления промышленных полов и полностью оснастили производство. Оборудование на средства, выделенные в рамках гранта, – это минимум, который потрачен на самое необходимое, остальное мы, конечно, покупали на собственные средства. Покрытия, которые мы делаем, защищают бетонный пол от саморазрушения, поскольку, если его ничем не покрыть, то со временем он начинает крошиться. Можно защиту обеспечить, положив сверху, к примеру, полимерный слой. Теперь наши заказчики – это крупные промышленные компании и частные лица. Также среди тех, с кем мы работаем, – ОАО «АвтоВАЗ», сызранский завод «Самфаянс», сеть магазинов «Мир мягкой игрушки» и другие.

Добавим к сказанному, что сегодня компания «ТэоХим Тольятти» консультирует своих заказчиков по выбору и обустройству полов, на все виды работ предусмотрена гарантия. Фирма изготавливает и укладывает самые разные полы: бетонные, полимерные, декоративные, а также полы со специальными свойствами и покрытиями для любых оснований – бетона, металла, камня, кирпича, асфальта, дерева и других.

Другим, благополучно стартовавшим проектом в строительной сфере благодаря победе в областном конкурсе, стало ООО «НС-Комплект» (Группа компаний «Новый стиль») из Самары. Теперь эта компания занимается производством изделий из искусственного камня по технологии термоформинга. По словам директора Владимира Шумакова, полученные средства компенсировали затраты на изобретение специальной печи для изготовления изделий из искусственного камня.

- О конкурсе грантов мы узнали из Интернета, – говорит Влади-



мир Шумаков, – поскольку регулярно просматриваем новости на странице департамента развития предпринимательства. В будущем мы очень бы хотели участвовать в строительстве объектов для проведения чемпионата мира по футболу, где могут использоваться предметы и изделия из искусственного камня.



В Самарской области ООО «НС-Комплект» первым стало изготавливать криволинейные поверхности, и теперь многие организации и предприятия обращаются сюда с заказами. Самым востребованным является гнутый камень. Заказы на него были от Сбербанка, санатория «Самарский», от организаций, где есть рецепции. Искусственный камень – композитный материал, состоящий из минерального наполнителя, акриловой смолы и пигмента. При нагревании искусственному камню можно придать практически любую, порой самую причудливую форму. Все это позволяет изготавливать из искусственного камня различного вида мойки, кухонные столешницы, полки, подоконники. Кроме того, материал экологически чистый, устойчив к механическим воздействиям, непроницаем для грибковых образований, легко очищается. Каждая вещь из искусственного камня изготавливается практически вручную, что делает ее эксклюзивной. На этом направлении работает семь человек, а всего в компании – 18 специалистов.



Таким образом, областные безвозвратные субсидии, выданные начинающим предпринимателям в прошлом году, позволили организовать на территории Самарской области несколько совершенно новых производств, которые вышли на рынок с конкурентоспособной продукцией ■



# Семейная ферма

Недавно созданная семейная ферма в Кошкинском районе показывает, чего может при желании добиться человек даже с ограниченными физическими возможностями. Сегодня в ставшем уже довольно большим хозяйстве работает всего восемь человек

Мартин Топузян родился и долгое время жил в Грузии. В 1985 году вместе с семьей переехал в Самарскую область – в село Старое Максимкино Кошкинского района. Здесь они долгое время работали с женой в колхозе имени Жданова, Мартин – водителем и трактористом, супруга Гаянэ – нянечкой в детском саду и поваром в школе. В подсобном хозяйстве всегда держали 2-3 коровы. По словам Мартина, они с детских лет были приучены к сельскому труду. Когда уже здесь, в Самарской области, решили заняться фермерством, то рядом с домом не оказалось базы, на которой можно было бы обосновать коровник. Нашли такую площадку в селе Старое Фейзулово, в бывшем СПК «Рабочий», который был признан банкротом. Все колхозное имущество постепенно растаскивалось. С 2008 года семья Топузянов пытались привести ферму в порядок, делала ремонт, но дважды здесь все разворачивали.

Мартин не отчаялся, как и несколько лет назад, когда его физические возможности ограничило несчастье, приковав главу семьи к инва-

лидному креслу. Но, по словам фермера, преграды у человека в голове, а не в теле, поэтому стремление реализовать планы и вера в себя и своих близких помогли идти вперед.

## Помогла вся семья и грант

Мартин Топузян говорит, что начинать было сложно, но вся семья помогала друг другу. Мартин перечисляет: «Тут работают жена, два сына, племянник. Старший сын Георгий женат, его супруга также помогает на ферме. Из наемных рабочих – скотник, доярка и ночной охранник. Основную работу делаем сами». Начальные средства заработали сыновья, а в этом году получили грант от министерства сельского хозяйства в размере 1,5 млн Р, который был потрачен на выкуп помещения и ремонт. Грант действующим семейным фермам на территории области предусмотрен целевой программой «Развитие семейных животноводческих ферм на базе крестьянских-фермерских хозяйств на 2012-2014 годы». На реализацию программы из федерального и регионального

бюджетов выделяется 110 млн Р. Срок использования полученных средств не может превышать 1,5 года. Получатель гранта должен вложить в развитие своего дела 10% собственных средств.

Мечту о ферме помог реализовать Центр поддержки малого и среднего предпринимательства района, где предоставили необходимую информацию и помогли выбрать оптимальную программу для организации семейного предприятия. Мартин и дальше намерен сотрудничать с теми, кто готов оказать ему поддержку. По словам ведущего специалиста по развитию малого и среднего предпринимательства комитета по экономике и инвестициям Кошкинского района Валерия Шмидта, самое удивительное, что семейное фермерское хозяйство развивает человек, находящийся в инвалидном кресле, в то время как здорового сельчанина подчас не заставишь работать.

Сейчас уже не верится, что теплый коровник ИП Топузяна еще недавно был просто открытой конструкцией из железобетонных перекрытий.



- Сегодня уже ведется капитальный ремонт, а ведь здесь совсем ничего не было – ни дверей, ни окон, ни шифера, – рассказывает хозяин.

А ведь недавно даже и документов на эти постройки не было. Почти разобранные строения находились на балансе у СПК и имели остаточную стоимость около 900 тыс. ₴. Но в чьей собственности сооружения реально находятся, было непонятно. После прохождения процедуры банкротства назначили внешнего управляющего и через арбитражный суд добились оформления соответствующей документации. Вначале договор составили на арендуемую площадь, а 30 октября Мартин выиграл торги и скоро получит свидетельство на право собственности.

Летом нынешнего года предприниматель взял 36 коров черно-пестрой породы через Самарский центр развития животноводства «Велес». Эта порода выведена в России на основе скрещивания местного скота различных зон страны с родственными породами черно-пестрого скота голландского корня. Достаточно крупные животные: живая масса телят при рождении 30-35 кг, телок в 18-месячном возрасте – 322 кг, коров – 488 кг, быков – 850-1070 кг. Взрослые животные достаточно высокорослые. Мартин взял 18 тонн КРС, которые и должен вернуть «Велесу» в течение пяти лет. Предприниматель уверен, что это не будет накладно, поскольку отел у коров пошел хороший.

### И молоко, и брынза

- Пока мы занимаемся производством молока, но держим и бычков, – рассказывает Мартин Топузьян – Вот вырастим их, и на будущий год будет видно, стоит ли заниматься производством мяса. А сегодня коровы на нашей семейной ферме дают в среднем по 15 литров молока в день. Планируем довести стадо до ста голов. Но сейчас мы только начали работу. А первый год очень сложный – приходится закупать и сено, и фураж. Была бы земля, гектаров сто, сами бы

выращивали корма. За сено я отдал в этом году 200 тыс. ₴, за фураж – 156 тыс. ₴. Чтобы закупить и привезти корма, ждем холодов, земля подмерзнет, а подъездных путей пока нет.

Воду добывают из колодца, который специально был вырыт рядом с коровником. Электричество провели в этом году, поставили свою подстанцию. В селе есть ветврач, который приезжает по первой необходимости, проверяет состояние коров.

Семья Топузьянов самостоятельно занимается и переработкой молока – делают брынзу, армянский и грузинский сыры. Эта продукция быстро реализуется в Самаре и в Тольятти. Особым спросом сыр пользуется в национальных ресторанах. А в следующем году Топузьяны планируют принять участие в агропромышленной выставке, которая ежегодно проводится в Самарской области, будут представлять свою продукцию.

Сейчас в областном минсельхозе готовится еще одно важное решение, направленное на развитие молочного животноводства, – выделение семейным фермам денежных сумм на авансирование вложений в подворья. Это решение планируется принять после утверждения разрабатываемой сейчас федеральной программы



развития животноводства, по которой господдержку на определенных условиях станут получать и семьи, занимающиеся другими направлениями животноводства: разведением мясного скота, овец и коз, птицы. Огромная помощь семейным фермам – таким, как ферма Мартина Топузьяна. Вот так, благодаря общим усилиям двух министерств – экономического развития, инвестиций и торговли и минсельхоза – стало возможным создание нового хозяйства, так необходимых на селе рабочих мест и счастье одной отдельно взятой семьи ■

**EN** Regional grant, issued to the Topuzyanov family from Koshkinsky district of Samara region helped them to create a new dairy farm. Today the farm produces 15 liters of milk from each cow. Moreover, the family produces feta and cheese, that are in high demand in Togliatti and Samara restaurants. And what is the most amazing, that even limited health abilities of the head the family do not prevent him from managing the business successfully.

# Детский сад будущего

В Самаре прошел Форум «Частно-государственное партнерство в сфере дошкольного образования». Главная цель мероприятия – выработка стратегии и механизмов партнерства государства и малого бизнеса в сфере дошкольного образования на основе анализа инновационного опыта регионов России

## Государство поможет инициативным

Развить сферу негосударственного дошкольного образования, объединив усилия частного бизнеса и государственных рычагов, было решено на профильном форуме. Представители почти половины регионов страны съехались в Самаре на Форум «Частно-государственное партнерство в сфере дошкольного образования». В течение двух дней прошли пленарные заседания, профильные секции, где коллеги делились наработанным опытом, рассказывая о своих проектах. В результате участники познакомились со множеством новых идей, заключили договоры о сотрудничестве, обменялись мнениями и контактами. Всего в работе Форума приняли участие около 300 человек - представители семи федеральных округов и 34 субъектов Российской Федерации, депутаты региональных и муниципальных парламентов, руководители дошкольных образовательных учреждений, представители министерств и управлений образования. Организаторами Форума выступили Ассоциация негосударственных дошкольных образовательных организаций «Территория образования», Агентство стратегических инициатив, Всероссийская политическая партия «Единая Россия» при поддержке правительства Самарской области и администрации г.о. Самара.

В приветственном адресе к участникам Форума губернатор Самарской области Николай Меркушкин отметил, что в сфере негосударственного дошкольного образования нашей губернии накоплен опыт, который может быть использован и в других регионах. Уже сегодня частные детские сады в регионе посещают 13 тысяч детей. С целью дальнейшего развития этой системы в Самарской области начал

работать проект, в рамках которого частным детским садам предоставляются субсидии, позволяющие снизить затраты родителей на оплату дополнительных услуг.

Участники Форума обсудили вопросы создания негосударственных учреждений дошкольного образования, поддержки инноваций, привлечения прямых инвестиций, формирования нового вида предпринимательского сообщества – социального предпринимательства, а также взаимодействия негосударственных дошкольных образовательных учреждений с органами законодательной и исполнительной власти.

## Самарский пример

По словам секретаря регионального отделения ВПП «Единая Россия» Александра Фетисова, сегодня в регионе успешно развиваются проекты «Детские сады – детям» и «Билдинг-сад». В своем приветствии он отметил: «В нашей стране городов, которых не коснулась проблема дефицита мест в детских садах, очень немного. Был период, когда детские сады пустовали, а здания использовались не по назначению. Сегодня ситуация меняется. Детей рождается больше, и мы не можем этому не радоваться. Но наша задача – всех их обеспечить местами в детсадах».

Министр образования и науки Самарской области Дмитрий Овчинников, ставший недавно руководителем администрации губернатора, подчеркнул, что на осуществление комплексной программы по решению данной проблемы отводится три года. Это и строительство новых детсадов, и возвращение зданий бывших детсадов, и капитальный ремонт. Все эти меры уже позволили снизить очередность в детсады до 14

тысяч человек в целом по области, а в Самаре – до 4905. 1 сентября порог 747 дошкольных учреждений переступили 126 тысяч детей, что на 18 тысяч больше, чем в прошлом году.

– Я очень рад тому, что обсуждение вопросов частно-государственного партнерства в сфере дошкольного образования вызвало большой интерес и привело столько неравнодушных людей со всей страны в наш город, – приветствовал участников Форума глава г.о. Самара Дмитрий Азаров. – Сегодня поставленная президентом России задача решена только в 11 регионах. Тема доступности дошкольного образования актуальна и для Самары.

По словам одного из организаторов Форума Марины Шилкиной, проект «Билдинг-сад» активно внедряется не только в Самарской, но и в Московской области, подключаются Ростовская и Челябинская.

– В Самаре уже создано более тысячи мест для детей в 21 дошкольном учреждении, работающем по проекту «Билдинг-сад», – отметила Марина Шилкина, – а до конца



года планируется увеличить количество мест до двух тысяч. Главное преимущество проекта – снижение стоимости содержания ребенка в частном саду. Если раньше эта сумма составляла 15 тыс. ₽, то сейчас за вычетом субсидий в размере 5960 ₽ она равна 9040 ₽. Эта сумма не окончательная. Каждый родитель вправе узнать, какими льготами и привилегиями он может воспользоваться. Например, получив компенсацию расходов на питание ребенка из расчета 106 ₽ в день, родители смогут уменьшить оплату за частный детский сад до 5 999 ₽.

## Ярмарка идей

Одной из наиболее интересных секций Форума стала Ярмарка идей, где были представлены проекты, которые уже успешно работают. На этой площадке каждый смог почерпнуть для себя что-то новое, обменяться опытом, предложить свои варианты организации дошкольного развития и образования.

К примеру, была представлена программа музыкальных авторских проектов Центра Ольги Прозоровой «Топ-топ» из Саратова. Также был отмечен двадцатилетний опыт работы системы Монтессори, который презентовала Наталья Ушарова, учредитель НОЧУ «Семицветик» из города Долгопрудный. Большое внимание участников привлекли семейные группы. Это вариант, который позволяет совместить воспитание малыша дома и дает возможность мамам получать заработную плату. Причем есть такая форма организации ухода за детьми и в негосударственной структуре, и в муниципальных дошкольных учреждениях. О работе семейных групп рассказала Елена Букина из Самары. Руководители саратовского АНО «Центр развивающих инновационных методик в области образования и культуры» представили проект «Инновационная методика психолого-педагогической коррекции детей с тяжелыми нарушениями развития». Главная его цель – способствовать максимальной социализации ребенка,

то есть предельной вовлеченности в жизнь общества сначала на уровне семьи, потом – дошкольного детского коллектива и школы.

## Модель социальной стратегии

На Форуме была представлена и модельная программа по созданию благоприятных условий для развития негосударственных организаций дошкольного образования и досуга, которая была разработана направлением «Социальные проекты» Агентства стратегических инициатив и одобрена наблюдательным советом, который возглавляет президент РФ Владимир Путин.

Руководитель департамента АСИ Игорь Яковлев сообщил, что проект направлен на формирование благоприятных условий для частных инвестиций в данную сферу, создание системы финансовой, имущественной, налоговой, ка-



дровой, научно-методической, юридической и информационной поддержки. Он представил результаты пилотной апробации модельной программы в ряде субъектов РФ, которые свидетельствуют о возможности решения задачи по обеспечению местами в дошкольных учреждениях всех детей в возрасте от 3-х до 7-ми лет к 2016 году. В своем выступлении он, в частности, отметил: «Дефицит мест в детских садах сдерживает раннее развитие малышей, не позволяет получить качественное дошкольное образование, а матерям – своевременно выйти на работу, реализовать себя. Экономика теряет квалифицированный труд, а бюджеты несут дополнительные расходы на выплаты



пособий малообеспеченным семьям. Эта проблема не может быть решена только силами государства и местных властей. Необходимо привлечение негосударственных инвестиций, инициатива предприятий, некоммерческих организаций, граждан».

По его мнению, в регионах должна внедряться практика предоставления компенсации на оплату дошкольного образования в негосударственных организациях семьям, дети которых нуждаются, но не имеют возможности получить государственную услугу общедоступного бесплатного дошкольного образования. Также Игорь Яковлев предложил принять на региональном уровне нормативно-правовые акты, обеспечивающие равенство дошкольных организаций различных форм собственности по налогообложению, размеру арендной платы за предоставленное недвижимое имущество, находящееся в государственной и муниципальной собственности, по тарифам на потребление энергоресурсов и т.д.

Директор направления «Социальные проекты» АСИ Владимир Яблонский, комментируя впоследствии на сайте АСИ основные итоги и решения Форума, выразил мнение, что имеет смысл модернизировать систему дошкольного образования, привлекая в сектор частный бизнес, повышая конку-





ренцию и, соответственно, уровень оказываемых услуг и образовательных программ: «Развитие принципов частно-государственного партнерства в сфере дошкольного образования не предполагает отказа власти от своих социальных обязательств – малоимущие и социально уязвимые категории населения безусловно и в полном объеме должны получать поддержку со стороны государства. Однако рыночная экономика изначально ориентирована на разнообразие выбора предоставляемых услуг и конкуренцию. Многие наших сограждан уже не устраивают «типовые» государственные детские сады и ясли. Развитие многообразных форм качественного детского дошкольного образования – приоритетная задача государства».

### Поддержат деньгами

Модератором обсуждения темы «Экономические аспекты развития негосударственного сектора дошкольного образования» стала Ирина Абанкина, директор Института развития образования Высшей школы экономики. На секции говорилось о реальной помощи государства субъектам малого и среднего предпринимательства, оказывающим услуги по уходу и присмотру за детьми дошкольного возраста. В работе этой секции принял участие руководитель департамента развития предпринимательства министерства экономического развития, инвестиций и торговли Самарской области Евгений Борисов.

- Регулирование деятельности дошкольных учреждений, – подчеркнул он, – находится в компетенции министерства образования и науки. Но, несмотря на это, есть категории организаций и людей, оказываю-

щих услуги в этой сфере, которые могут рассчитывать на поддержку и министерства экономического развития, инвестиций и торговли. При этом негосударственные организации, имеющие статус некоммерческих, будут получать субсидии в департаментах образования, а индивидуальные предприниматели и общества с ограниченной ответственностью могут обратиться за поддержкой в наш департамент. С 2009 года у нас в Самарской области проходит конкурс на право получения безвозвратной бюджетной субсидии в сумме до 300 тыс. ₽ для начинающих предпринимателей. Около 20 малых предприятий, представивших свои проекты в сфере организации ухода и присмотра за детьми, уже получили бюджетные субсидии. В этом году будет проводиться специальный конкурс по предоставлению субсидий субъектам малого и среднего бизнеса, создавшим дневные группы для детей дошкольного возраста. Размер субсидий – до 600 тыс. ₽. Они могут расходоваться на приобретение помещений, пожарного оборудования, покупку мебели и инвентаря.

Что касается резолюции Форума, то в ней было отмечена необходимость консолидации действий негосударственных дошкольных образовательных учреждений с органами законодательной и исполнительной власти различных уровней. Внедрение механизма част-



но-государственного партнерства должно обеспечить повышение качества образовательных услуг, эффективность управления ресурсами системы дошкольного образования, привлечение в систему образования современных воспитателей и родителей. Предложено также развивать частно-государственное партнерство, предоставляя бюджетные субсидии, инвестируя частные средства в строительство объектов государственной и муниципальной собственности. Кроме того, было решено сформировать новый вид предпринимательского сообщества – социальное предпринимательство, организовать контроль качества услуг в сфере негосударственного дошкольного образования со стороны родительского сообщества.

По мнению участников Форума, опыт частно-государственного партнерства в каждом субъекте индивидуален, и потому необходимо чаще обмениваться накопленным опытом для решения основной задачи – повышения доступного качественного образования ■



**ООО «ВСБ-Капитал»  
ФАКТОРИНГОВАЯ КОМПАНИЯ**

**ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ ПОДХОД**

**ГИБКИЕ ТАРИФНЫЕ СТАВКИ**

**ВЫСОКИЙ УРОВЕНЬ СЕРВИСА**

**443001, г. Самара, ул. Чкалова/Буянова, 90/152.  
тел./факс (846) 337 05 92, 229 65 34**

**Заявку можно заполнить на: [www.vsbfactor.ru](http://www.vsbfactor.ru)**

# Самарские медики удивляют Европу

Недавно в Дюссельдорфе прошла одна из самых значимых в мире выставок медицинского профиля – «Медика 2012», где представили свои разработки и малые инновационные предприятия Самарской области

## На лучшей площадке в Европе

Выставка обрела свое рождение в 1969 году – именно тогда в Карлсруэ прошел медицинский конгресс под названием «Неделя диагностики». В 1970 году она переехала в Дюссельдорф, а уже в нынешнем году экспозиция была представлена в 44-й раз. Программа выставки «Медика - 2012» включала ряд специализированных мероприятий – проведение технических семинаров, конференций, презентаций. Специалисты со всего мира смогли обменяться опытом с коллегами, увидеть работу демонстрируемого на выставке оборудования, установить необходимые деловые контакты. Здесь для самарцев весьма кстати оказались презентационные материалы – буклеты и визитки участников выставки на английском языке, которые изготовил Фонд «Региональный центр развития предпринимательства Самарской области». Эти материалы помогли им эффективно представить на выставке свои услуги и оставить информацию о себе потенциальным партнерам.

В рамках форума состоялся «круглый стол», где российские участники выставки обсудили основные направления развития медицинской промышленности в России. А по результатам встреч в университетах Ульма, Эссена и Дюссельдорфа были подписаны соглашения по научному сотрудничеству университетов Германии и СамГМУ, а также обмену студентами. Посещение центра трансплантологии в Эссене позволило делегатам из Самары получить актуальные данные по этому направлению медицины, пообщаться с практикующими врачами. По словам участников выставки, заинтересованность западных разработчиков проектами из России говорит об их качестве и о том, что они становятся конкурентоспособ-

ными на мировом рынке медицины. Особый интерес в Дюссельдорфе вызвали аппаратно-программный комплекс «Виртуальный хирург», лазерная физиотерапевтическая установка «Комбис», биоимплантаты «Лиопласт», имплантаты для челюстно-лицевой хирургии, металлофиксаторы для травматологии и ортопедии. Были отмечены разработки компаний «Биокерамика» и «Прототип». Внимание участников выставки привлек стенд лечебно-профилактической гравитационной терапии ООО «Синергия», которая помогает больным с осложненными переломами и сосудистыми заболеваниями нижних конечностей.

## Разработки инноваторов



Более подробно узнать о разработках малых инновационных предприятий, созданных на базе СамГМУ, мы смогли, обратившись в клинику медуниверситета. Заведующий кафедрой и клиникой челюстно-лицевой хирургии профессор Иван Байриков рассказал:

- В России всего пять медицинских вузов, которые имеют свои клиники, где студенты имеют возможность заниматься научными разработками. Увы, пока в нашей стране 95% различных рационализаторских предложений, патентов, изобретений не находят своего применения на практике. Они остаются умозаключениями без практического использования. В нашей клинике не так. Мы обя-

зательно должны довести любое изобретение до его применения в практической работе.

Это действительно инновационная клиника. Челюстно-лицевая хирургия вообще одно из самых сложных направлений, результаты операций здесь «налицо». И даже при самой удачной операции важен еще и косметический эффект.

- На своей кафедре, – продолжает Иван Байриков, – мы работаем над проблемой повышения качества всех материалов и в то же время стараемся, чтобы они были доступными, недорогими. В России сейчас работает всего несколько федеральных центров, которые оказывают высокотехнологичную помощь больным с патологией челюстно-лицевой области. Наша клиника и кафедра – в числе лидеров. Что касается разработок, приведу один факт – ни одна конференция в стране не проходит без нашего участия, без презентации новшеств, внедренных в клиническую практику. Нас стали призывать и в мире. Мы участвуем в различных выставках и съездах, были в Италии, Хорватии, Бельгии, во Франции и в Германии. Получили множество дипломов, медалей, в том числе золотых. На выставке в Дюссельдорфе мы представили все разработки нашей кафедры, каждого нашего МИПА, продемонстрировали опытные образцы.

Основное направление, осваиваемое сегодня молодыми учеными, – биосовместимые материа-



лы. Большой интерес участников выставки вызвали предложения ООО «Биокерамика». Малое инновационное предприятие было создано в 2010 году и занимается разработкой новых композиционных медицинских материалов для имплантологии, которые затем используются в травматологии, ортопедии, челюстно-лицевой



мещения отсутствующих зубов, создания искусственной опоры под ортопедические конструкции, устранения дефектов в зубном ряду, восстановления функций. Основными свойствами медицинских имплантатов является биологическая совместимость, возможность прорастания окружающих тканей через толщу имплантата и биомеханическая адекватность с окружающими тканями.



хирургии, стоматологии и нейрохирургии. К примеру, совместно с СамГТУ был разработан проект создания нового материала на основе биоуглеродистой керамики со сквозной пористостью. Сейчас проводятся доклинические исследования, далее планируется массовое внедрение. Впоследствии из этого материала можно изготавливать зубные, челюстные имплантаты, а для травматологии – позвонки, суставы и т.д.

- Мы занимаемся разработкой и производством новых костнозамещающих материалов, – говорит директор ООО «Биокерамика» Кирилл Кривченко, – уже сейчас



мы готовы к сертификации и лицензированию, после чего можно переходить на серийное производство. Мы стараемся сделать все, чтобы предлагаемые имплантаты были максимально доступными по стоимости. И уже уверены, что по качеству они будут эффективнее нынешних. В дальнейшем

мы планируем разработать и изготовить имплантаты нового поколения, обладающие уникальной биосовместимостью и сквозной пористостью с повышенной степенью прорастания костной ткани и уменьшением периода лечения. Инновационно-инвестиционный фонд Самарской области является соинвестором нашей организации, он оказывает финансовую поддержку исследовательским и экспериментальным работам.

И еще одна инновация, привлекавшая внимание посетителей и участников выставки в Дюссельдорфе, – принципиально новый материал для дентальной имплантации – «металлорезина», который предлагает компания «Прототип».

По мнению специалистов, общепризнанным во всем мире совместимым материалом для организма является титан. Однако, титан со сквозной пористостью и биомеханическими свойствами, соответствующими окружающим тканям, до настоящего времени получить не удалось.

- А мы используем методы быстрого прототипирования, – рассказывает директор ООО «Прототип» Рамиль Амиров, – и индивидуальный подход к лечению каждого больного. Вначале, на основе трехмерного сканирования и компьютерной томографии, мы получаем компьютерную модель, которую затем можем изготовить из полимерных материалов и уже на ней отработать варианты протезирования. Специально для этих целей в СамГМУ создано 2 научно-образовательных центра «Аддитивных технологий» и «Виртуальных технологий в медицине». Дентальные имплантаты, полученные по такой технологии, предназначены для исправления дефектов и за-

Благодаря инновационным компаниям, созданным на базе клиник медуниверситета, прогресс в научно-исследовательской и практической деятельности самарских врачей налицо. Научные проекты Самарского медицинского университета превратились в конкретные изделия и услуги медицинского назначения для хирургии, терапии, кардиологии и других областей. А на подходе еще более 40 инновационных разработок, которые, мы верим, получат мировое признание ■

**EN** In Dusseldorf one of the most important medical exhibitions «Medica 2012» was held. During the exhibition small innovative enterprises of Samara region were as well presented. Presentation materials for the exhibition were manufactured by the Fund «Regional Center for Enterprise Development of the Samara region». According to the exhibitors, the interest of western developers in Russian projects speaks to their quality. Russian projects become competitive in the global market of medicine.

During the exhibition the innovations of «Bioceramics» and «Prototype» companies working at Samara State Medical University were marked. «Bioceramics» LLC is a small innovative company that develops new materials for medical implants, which are then used in traumatology, orthopedics, maxillofacial surgery, dentistry and neurosurgery. «Prototype» LLC offers a fundamentally new material for dental implants – «metal rubber».

Scientific projects of Samara State Medical University turn out to be concrete products and services: medical devices for surgery, internal medicine, cardiology and other areas.

# Кардиограмма на дистанции

Количество случаев заболевания сердца в наше время прогрессивно увеличивается. Особенно часто сердце страдает от неправильного питания, образа жизни, колебаний давления, психоэмоциональных нагрузок. Чтобы сердечная мышца работала дольше, человеку необходимо чаще посещать лечебные учреждения. А здесь уже все будет зависеть от грамотно и, главное, быстро сделанной кардиограммы. Инновационные разработки самарской компании «Телекардиодиагностика» позволяют выявлять сердечно-сосудистые заболевания в кратчайшие сроки

Сердечно-сосудистые заболевания – основная причина инвалидности и преждевременной смерти жителей всех экономически развитых стран. По мнению специалистов, сегодня доля этих заболеваний составляет 40-60% в структуре смертности. При этом ими все чаще страдают люди молодого возраста. Это делает сердечно-сосудистые заболевания важнейшей медико-социальной проблемой здравоохранения. Кардиология изучает строение, функцию, болезни сердца, причины их возникновения, клинические проявления, диагностику. Современные методы диагностики в кардиологии позволяют выявить болезни сердца и

в ранние сроки, своевременно оценить необходимость оказания медицинской помощи, контролировать процесс лечения и реабилитации больных. Причем, создана она не для замены стандартных схем диагностики, а для дополнения, позволяя сделать их максимально мобильными и оперативными. Ее работа позволяет медицинским работникам проводить дистанционное профилактическое и лечебное наблюдение в режиме реального времени.

- Вот как это работает, – рассказывает коммерческий директор ООО «Телекардиодиагностика» Игорь Женихов. – Сами кардиорегистраторы находятся у наших партнеров – в Шентале, в Сергиевске, в Красном Яру, в 15-й медсанчасти. Там, где ведется прием, снимается кардиограмма, которую передают на наш сервер. Далее врачи, которые находятся на своих рабочих местах, видят эту кардиограмму, ее расшифровывают, описывают и дают тому, кто ее прислал, по телефону свои рекомендации.

Такая технология диагностики позволяет компании работать не только в пределах Самарской области. Клиентами системы являются учреждения Москвы, Владимирской, Ростовской области, Ханты – Мансийского АО и других регионов. Любая медицинская структура может быть подключена к системе ТКД, для этого необходимо лишь приобрести специальный кардиорегистратор. В настоящее время используется портативный электрокардиограф HeartView P12/8 Plus («Вид сердца P12/8») фирмы AEROTEL (Израиль) – небольшой и легкий аппарат, который может уместиться в кармане или дамской сумочке. Он прост в эксплуатации, для работы с ним

не требуются специальные знания. По словам Игоря Женихова, медицинские работники первичного звена не могут обладать достаточной квалификацией по всем узким специальностям, в нашем случае – по функциональной диагностике. В этом случае становится актуальной дистанционная помощь высококвалифицированных врачей центра телекардиодиагностики.

В компании «Телекардиодиагностика» разработан аппаратно-программный комплекс «ТКД-Кардио», основой которого является специализированное программное обеспечение, а базовым модулем аппаратной части – портативный цифровой кардиорегистратор «Мини-Кард». В этом году выпущена первая партия этого прибора. Валерий Сорокин, директор предприятия, считает, что вовремя была оказана поддержка на начальном этапе.

- В значительной мере создание комплекса стало возможным благодаря грантам Инновационно-инвестиционного фонда Самарской области, которые мы получали на первых этапах проведения НИОКР. На завершающей стадии оказал поддержку Технопарк Самарской области – мы выиграли на конкурсной основе грант на компенсацию расходов. Хотелось бы, чтобы наша инновационная и социально направленная разработка получи-



сосудов на ранних стадиях и проводить эффективную профилактику и лечение. К методам диагностики относятся электрокардиография, фонокардиография, ангиокардиография, зондирование полостей сердца, большое число биохимических методик и другие. А одно из самых прогрессивных и эффективных направлений нашло свое развитие в Самарской области. ООО «Телекардиодиагностика» образовано в Самаре в 2006 году, мы уже рассказывали в одном из номеров нашего журнала о его становлении и первых шагах. Сегодняшняя инновационная разработка «Телекардиодиагностики» – система, позволяющая выявлять сердечно-сосудистые заболева-



ла поддержку властей не только на стадии НИОКР, но и при внедрении ее в практическую медицину.

- Электрокардиорегистратор Мини-кард, - отмечает Игорь Женихов, - является базовым модулем. На нем строятся разные варианты комплекса, начиная от стационарных, заканчивая мобильными, для участковых врачей или скорой помощи. Последний вариант - в минимальной комплектации с сотовым телефоном и программой «ТКД-Кардиотелефон» - уже создан.

Сейчас в разработке программа «ТКД Кардио-Андроид», позволяющая использовать в системе ТКД относительно недорогие планшетные компьютеры. Этот вариант необходим для мобильной комплектации участковых врачей и врачей скорой помощи, очень удобно врачам носить с собой маленький чемоданчик, в котором лежит комплект для диагностики. В комплект будет входить планшет, мини-принтер для распечатки кардиограммы, электроды и сам кардиорегистратор.

Система, в которой работает ООО «Телекардиодиагностика», не имеет каких-либо ограничений и противопоказаний. Ей может пользоваться любой человек, желающий регулярно получать информацию о состоянии своего сердца.

- К нам можно прийти, если есть у вас или ваших близких проблемы с сердцем и требуется часто делать кардиограмму, а посещать поликлинику или специализированный медицинский центр нет возможности. Приобретаете прибор, к нему прилагается абонентский план, согласно которому в месяц можно делать неограниченное ко-



личество кардиограмм. Человек, находясь в зоне телефонной или интернет-связи, в любое время дня и ночи может получить консультацию специалиста-кардиолога о состоянии своего сердца. Достаточно стационарного или мобильного телефона, - объяснил Игорь Женихов.

Прием, обработка, хранение электрокардиограмм производится при помощи специализированной программы ТКД-Кардио, которая позволяет хранить неограниченное количество кардиограмм клиентов, при необходимости проводить сравнение всех ранее снятых ЭКГ, управлять собственным разделом базы данных.

Свою систему компания демонстрирует на многочисленных всероссийских и международных медицинских выставках, при этом специалисты оценивают ее очень высоко. Очередная выставка, в которой примет участие ООО «Телекардиодиагностика», - «Национальная слава» - пройдет в Москве 16-19 декабря. В ее рамках состоится конкурс «Всероссийская марка (Третье тысячелетие). Знак качества XXI века». Программа выставки направлена на продвижение высококачественных товаров, услуг и передовых технологий на российский рынок, решение проблемы интеграции этой продукции в мировой рынок.



На выставках система ТКД всегда производит неизгладимое впечатление, и многие медики удивляются тому, что она не получила должного распространения. Сами же специалисты компании продвигаются в своих разработках еще дальше. Игорь Женихов поделился идеями:

- К сожалению, в Самарской области нет областной системы телекардиодиагностики. Мы хотим предложить министерству здравоохранения, Самарскому областному кардиодиспансеру совместно создать городскую и областную систему телекардиодиагностики с единой базой данных. Но пока это в перспективе ■



EN Active government support for innovative enterprises in Samara region brings its results. With the support of Samara Fund of Innovations and Investments «Telekardiadiagnostika» company created a system that allows a patient to diagnose his cardio - vascular system from a distance. The system has been successfully implemented and in effect in Samara and many other Russian regions.

## СОВЕТУЕТ «ЮРКОМ»

### Оспаривание подозрительных сделок должника

Нередко бывает так, что должник к моменту введения процедуры банкротства остается совершенно без активов. Счета пусты и арестованы, имущество, если оно и было, продано. Дебиторская задолженность, возможная к взысканию, уступлена третьим лицам по договорам цессии. Однако даже в такой ситуации грамотный арбитражный управляющий может предпринять меры по формированию конкурсной массы, за счет которой будут удовлетворены требования кредиторов.

Предусмотренная действующим законодательством о банкротстве возможность оспаривания подозрительных сделок должника является одной из таких мер, с помощью которых арбитражный управляющий может увеличить конкурсную массу должника для погашения его обязательств перед кредитором. При этом подозрительными признаются и могут быть оспорены сделки, совершенные должником в течение одного года до принятия заявления о признании банкротом или после принятия указанного заявления при условии неравноценного встречного исполнения обязательств другой стороной сделки.

Могут быть оспорены также сделки, совершенные в течение трех лет до принятия заявления о признании должника банкротом или после принятия такого заявления, в результате которых был причинен вред имущественным правам кредиторов. Правом на оспаривание подозрительных сделок наделен конкурсный управляющий. Вместе с тем собрание кредиторов, комитет кредиторов и отдельные кредиторы могут проявить инициативу и обратиться к конкурсному управляющему с предложением об оспаривании таких сделок.

При рассмотрении предложения об оспаривании сделки арбитражный управляющий обязан проанализи-

ровать, насколько убедительны аргументы кредитора и приведенные им доказательства, а также оценить реальную возможность фактического восстановления нарушенных прав должника и его кредиторов в случае удовлетворения судом соответствующего заявления.

Не секрет, что именно арбитражный управляющий является ключевой фигурой при проведении процедур банкротства. Квалифицированный арбитражный управляющий может выявить и изыскать денежные средства для погашения обязательств перед кредиторами. У него существует доступ ко всей информации и документации должника, а также полномочия по оспариванию сделок.

Например, специалистами Центра Правовых Технологий «ЮРКОМ» при сопровождении деятельности арбитражного управляющего в судебном порядке успешно признаны недействительными сделки только по одному из должников-предпринимателей, который пытался вывести свое имущество. Должник заключил договоры дарения и купли-продажи с родственниками на общую сумму более 10 млн ₽. Усилиями юристов денежные средства были возвращены в конкурсную массу, что позволило управляющему удовлетворить требования кредиторов в большем объеме.

Необходимо отметить, что должник может опередить кредиторов и сам выйти в арбитражный суд с заявлением о несостоятельности (банкротстве), получив возможность утвердить лояльного себе арбитражного управляющего, который больше будет защищать интересы должника, чем кредиторов. Для максимального соблюдения своего интереса рекомендуется еще до подачи заявления о банкротстве должника выбрать опытного и добросовестного арбитражного управляющего. Именно от личных и профессиональных качеств управляющего будет зависеть исход процедуры банкротства, а также размер реально полученных кредиторами средств. Поэтому

кредиторам важно своевременно предпринимать необходимые меры, придерживаться активной позиции в защите своих законных интересов, быть на шаг впереди должника.

### Увеличится срок подачи жалобы на действия налоговых органов

Министерство финансов Российской Федерации готовит изменения в Налоговый кодекс, которые значительно расширят обязательные досудебные процедуры обжалования всех ненормативных актов налоговых органов, а также действий и бездействия должностных лиц. Ведомство предлагает увеличить срок подачи апелляционной жалобы на не вступившее в законную силу решение о привлечении к ответственности за совершение налогового правонарушения с 10 рабочих дней до одного месяца.

По информации специалиста Центра Правовых Технологий «ЮРКОМ» Сергея Панкина, после вступления поправок в силу досудебный порядок обжалования всех актов налоговых органов индивидуального характера, а также действий или бездействия их должностных лиц станет обязательным. Без соблюдения процедуры обжалования заявитель не сможет защитить свои интересы в суде. Юрист напомнил, что сейчас обязательный досудебный порядок обжалования установлен только для решения о привлечении к ответственности за совершения налогового правонарушения.

Однако, если вышестоящий налоговый орган в установленные сроки не сможет рассмотреть жалобу, заявитель будет иметь право обратиться в судебные органы, не дожидаясь решения. Вопрос о несоблюдении налоговым органом сроков рассмотрения жалобы или апелляционной жалобы будет рассматриваться соответствующим судом. Помимо этого, предлагаемые изменения дадут право налогоплательщику до принятия

решения по жалобе отказаться от нее полностью или в какой-либо части. Данный отказ будет оформлен в виде письменного заявления, направленного в соответствующий налоговый орган. Стоит обратить внимание на то, что отзыв жалобы лишит права налогоплательщика на подачу повторной жалобы по тем же основаниям.

Предлагаемые изменения в Налоговый Кодекс позволяют упростить порядок прохождения налогового спора, а также предоставят возможность урегулировать его на ранней стадии, то есть до передачи в суд. Увеличение же срока подачи жалобы, а также апелляционной жалобы на не вступившее в силу решение о привлечении к ответственности или об отказе в привлечении к ответственности позволит налогоплательщику более детально подготовиться к спору.

### Поменять юридический адрес фирмы будет сложнее

В процессе деятельности юридического лица складываются ситуации, когда возникает необходимость смены юридического адреса (например, окончание срока договора аренды помещения, в котором находится организация, и невозможность его продления, или избрание исполнительного органа, которому удобнее вести деятельность в другом регионе и пр.). Возможно, в скором времени данная процедура приобретет более затяжной характер. На рассмотрение Государственной Думы Российской Федерации Алтайским краевым Законодательным собранием представлен проект федерального закона «О внесении изменения в статью 23 Федерального закона «О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей».

Как пояснил специалист Центра Правовых Технологий «ЮРКОМ» Татьяна Ревина, согласно проекту дополнительными основаниями к отказу в государственной регистрации изменений, связанных со сменой адреса юридического лица, станут:

- наличие сведений о проведении в отношении юридического лица выездной налоговой проверки;
- наличие у юридического лица недоимки, задолженности по пеням и штрафам, возникшим в результате налоговой проверки за последний год.

В настоящее время ситуация обстоит таким образом, что изменение адреса юридического лица, сопряженное со сменой подведомственности другому регистрирующему органу, как правило, вызывает у инспекции настороженное отношение к данным регистрационным действиям. Практика показывает, что чаще всего это связано с наличием задолженности у юридического лица либо значительной переплаты и нежеланием инспекции отпускать такого налогоплательщика.

Предполагается, что изменения, предусмотренные вышеназванным законопроектом, будут выступать некой страховкой и позволят пресечь ряд нарушений, в том числе связанных с уходом от уплаты имеющейся задолженности путем смены неугодной налоговой инспекции на более лояльную, где могут иметься договоренности.

С другой стороны, законопроект можно рассматривать как существенное усложнение процедуры перехода компаний из одного налогового органа в другой. Принятие данных поправок может привести к тому, что наличие препятствий при смене адреса повлечет увеличение числа «брошенных фирм», поскольку проще будет создать новое юридическое лицо, нежели преодолевать законодательные преграды по смене адреса.

### Организация и управление финансовыми пирамидами станут уголовно наказуемыми

Обман граждан с участием финансовых пирамид набирает обороты. Распространенность таких компаний обусловлена в том числе и несовершенным законодательством, в котором нет ни четкого определения данного вида мошенничества,

ни четкой схемы привлечения к ответственности ее организаторов. В случае вступления в силу проекта закона «О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и в Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации в связи с введением уголовной ответственности за создание и руководство деятельностью финансовой пирамиды» будет введена уголовная ответственность за создание финансовых пирамид вне зависимости от наличия потерпевших.

Законопроектом предполагается ввести определение «финансовая пирамида» - юридическое лицо или объединение физических лиц, привлекающее на постоянной основе денежные средства физических лиц путем обещания имущественной выгоды, если выплаты или предоставление иного имущества лицам, производившим денежные взносы, осуществляется за счет денежных средств, полученных в виде взносов от иных лиц. Из данного определения исключаются юридические лица, имеющие право в соответствии с законодательством Российской Федерации привлекать на постоянной основе денежные средства населения.

По информации, предоставленной специалистом Центра Правовых Технологий «ЮРКОМ» Андреем Фроловым, преследоваться законом будут любые действия по созданию финансовой пирамиды или структурного подразделения, а также руководство данной организацией или ее подразделением. В случае, если вина лица, создавшего мошенническую схему или управляющего пирамидой будет доказана, ему грозит штраф в размере до 300 тыс. ₽, лишение свободы на срок до пяти лет, а также другие виды наказания. Организаторы и управляющие пирамидой, которая привлекла денежные средства более 3 млн ₽, а также от деятельности которой значительно пострадали граждане, будут наказываться штрафами до 500 тыс. ₽ ■



УЛЬЯНОВСК

РЕСПУБЛИКА Т

НУРЛАТ

ДИМИТРОВГРАД

УЛЬЯНОВСКАЯ

СЕНГИЛЕЙ

ОБЛАСТЬ

Березовка

Кошки

Сергиевск

Сургут

Сернов

Хрящевка

Мусорка

Нов. Буян

Бол. Каменка

Черновка

Новодевичье

Луначарский

Ягодное

ПОВОЛЖСКИЙ

Тольятти

ФЕДОРОВКА

БЕРЕЗА (САМАРА)

ПРИБРЕЖНЫЙ

ВОЛЖСКИЙ

МИРНЫЙ

Красный Яр

Кинель-Черкассы

ОТРАДНЫЙ

Стар. Рачейка

Шигоны

Усолье

ЖИГУЛЕВСК

Зольное

Богатырь

НОВОСЕМЕЙКИНО

Кинель

Тимашево

БАЛАШЕЙКА

Варламово

МЕЖДУРЕЧЕНСК

ОКТАБРСЬК

СЫЗРАНЬ

Обшаровка

Екатериновка

САМАРА

АЛЕКСЕЕВКА

СМЫШЛЯЕВКА

Кинель

Кротовка

Сызранка

СЫЗРАНЬ

Новоспаский

Васильевка

НОВОКУЙБЫШЕВСК

БЕЗЕНЧУК

ЧАПАЕВСК

РОЩИНСКИЙ

Самара

Богатое

Максимовка

Приволжье

Ольгино

Масленниково

ОСИНКИ

Красноармейское

Кировский

Чапаяевка

Домашка

Утевка

Нефтегорск

Новотулка

Хворостянка

Марьевка

Пестровка

Бол. Глушица

Майское

Александровка

Самовольно-Ивановка

Алексеевка

Патровк

Валынский

САРАТОВСКАЯ

ПУГАЧЕВ

Новотулка

Хворостянка

Марьевка

Пестровка

Бол. Глушица

Майское

Александровка

Самовольно-Ивановка

Алексеевка

Патровк

Валынский

САРАТОВСКАЯ

ПУГАЧЕВ

Новотулка

Хворостянка

Марьевка

Пестровка

Бол. Глушица

Майское

Александровка

Самовольно-Ивановка

Алексеевка

Патровк

Валынский

САРАТОВСКАЯ

ПУГАЧЕВ

Новотулка

Хворостянка

Марьевка

Пестровка

Бол. Глушица

Майское

Александровка

Самовольно-Ивановка

Алексеевка

Патровк

Валынский

САРАТОВСКАЯ

ПУГАЧЕВ

Новотулка

Хворостянка

Марьевка

Пестровка

Бол. Глушица

Майское

Александровка

Самовольно-Ивановка

Алексеевка

Патровк

Валынский

САРАТОВСКАЯ

ПУГАЧЕВ

Новотулка

Хворостянка

Марьевка

Пестровка

Бол. Глушица

Майское

Александровка

Самовольно-Ивановка

Алексеевка

Патровк

Валынский

САРАТОВСКАЯ

ПУГАЧЕВ

Новотулка

Хворостянка

Марьевка

Пестровка

Бол. Глушица

Майское

Александровка

Самовольно-Ивановка

Алексеевка

Патровк

Валынский

САРАТОВСКАЯ

ПУГАЧЕВ

Новотулка

Хворостянка

Марьевка

Пестровка

Бол. Глушица

Майское

Александровка

Самовольно-Ивановка

Алексеевка

Патровк

Валынский

САРАТОВСКАЯ

ПУГАЧЕВ

Новотулка

Хворостянка

Марьевка

Пестровка

Бол. Глушица

Майское

Александровка

Самовольно-Ивановка

Алексеевка

Патровк

# Малый бизнес губернии

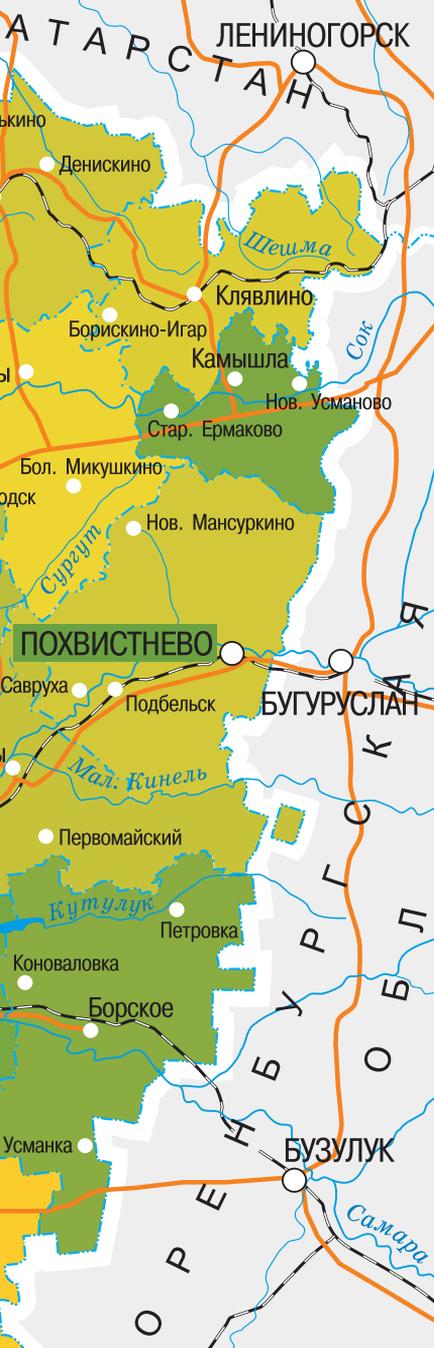
## Рейтинг муниципальных образований по индексу предпринимательского климата исследовательской группы «Свободное мнение»

Состояние и развитие предпринимательства определяется, во многом, балансом между «спросом» бизнеса на качественные условия в регионе и тем, что может предложить регион для бизнеса. Данные условия были обобщены в индикаторы предпринимательского климата. Список индикаторов сформирован на основании исследования «Индекс ОПОРЫ 2010-2011»:

1. Дороги и логистика
2. Связь
3. Земля и недвижимость
4. Коммунальные ресурсы
5. Людские ресурсы
6. Административный климат
7. Сбыт, снабжение
8. Финансовые ресурсы (кредиты)

Все критерии оценивались респондентами с точки зрения доступности для субъектов малого и среднего предпринимательства. Каждая группа показателей имела разный вес в зависимости от актуальности данных объектов инфраструктуры для предпринимательства, по мнению самих респондентов.

Исследование проводилось в 2 этапа. На первом этапе для составления списка индикаторов предпринимательского климата были проведены 30 свободных интервью с представителями бизнеса и власти. На втором этапе – массовый опрос 1980 субъектов малого и среднего бизнеса в 37 муниципальных образований Самарской области. Выборка – квотная, стратифицированная. Стратификация по муниципальным образованиям производилась в зависимости от численности предприятий, зарегистрированных на территории муниципальных образований Самарской области. Внутри каждого муниципального образования воспроизводилась долевая структура предприятий и субъектов по видам экономической деятельности.



Рейтинг муниципальных образований по индексу предпринимательского климата



# Инфраструктура поддержки предпринимательства в Самарской области

Департамент развития предпринимательства министерства экономического развития, инвестиций и торговли Самарской области

Адрес: 443068, г. Самара, ул. Складенко, д. 20, этаж 2  
Телефон: (846) 263-43-93 (приемная), факс: (846) 263-43-95  
dmb.samara@samregion.ru  
www.economy.samregion.ru /раздел «Предпринимательство»/

Фонд «Региональный центр развития предпринимательства Самарской области»

Адрес: 443013, г. Самара, ул. Коммунистическая, д. 27  
Телефон: (846) 201-97-03; 201-96-67; 201-96-71  
info@fond-samara.com  
www.fond-samara.com, www.фонд-самара.пф

Государственное казенное учреждение Самарской области  
«Информационно-консалтинговое агентство Самарской области»

Адрес: 443086, г. Самара, ул. Ершовского, д. 3А, офис 429  
Телефон/факс: (846) 372-87-73 (многоканальный)  
ikaso@e-sam.ru  
www.ikaso63.ru

Государственное унитарное предприятие Самарской области  
«Гарантийный фонд поддержки предпринимательства Самарской области»

Адрес: 443013, г. Самара, ул. Коммунистическая, д. 29  
Телефон: (846) 379-77-74, 379-77-75, факс: (846) 379-77-72  
gfso@qfso.ru  
www.gfso.ru

Представительство в Тольятти;

Адрес: 445037, г. Тольятти, ул. Фрунзе, 14Б, ДЦ «Квадрат»  
Телефон: (8482) 36-65-36, 79-83-28

Центр инновационного развития и кластерных инициатив

Адрес: 443010, г. Самара, ул. Куйбышева, 145, оф. 247  
Телефон: (846) 205 89 18  
info@innocentr-samara.ru  
innocentr-samara.ru

Некоммерческое партнерство

«Региональный центр инноваций и трансфера технологий»

Адрес: 443086, г. Самара, Московское шоссе, 34, корпус 3Б  
Телефон/факс: (846) 267-44-56  
fil@ssau.ru  
www.rcitt.ru

Открытое акционерное общество

«Самарская областная лизинговая компания для малого и среднего бизнеса»

Адрес: 443041, г. Самара, ул. Ленинская, д. 141  
Телефон: (846) 276-02-81, 276-02-82  
office@solkmsb.ru  
www.solkmsb.ru

Представительство в Тольятти:

Адрес: 445037, Самарская область, г. Тольятти, ул. Фрунзе, 14Б  
Телефон/факс: (8482) 95-61-66, 95-61-59



**САМАРСКАЯ ОБЛАСТНАЯ  
ЛИЗИНГОВАЯ КОМПАНИЯ  
ДЛЯ МАЛОГО И СРЕДНЕГО  
БИЗНЕСА**



**Лизинг производственного,  
технологического  
и с/х оборудования**



**Лизинг спецтехники**



**Лизинг грузового транспорта**

**г. Самара,  
ул. Ленинская, 141,  
тел. (846) 276-02-82**

**г. Тольятти,  
ул. Фрунзе, 14 б, оф. 436 д,  
тел. (8482) 95-61-66**

**[solkmsb@mail.ru](mailto:solkmsb@mail.ru)  
[www.solkmsb.ru](http://www.solkmsb.ru)**

# Интересные предложения для бизнеса

06.11.2012	
Тип	Открытый конкурс
Заказчик	ГКУ Самарской области «Областной центр по организации отдыха и оздоровления детей Самарской области»
Номер дела-заявки	14-04-09/248
Время и место проведения	10 час.00 мин. по адресу: г. Самара, ул. Скляренко, д. 20, каб. 432
Срок окончания подачи заявок	10 час. 00 мин. 10.12.2012 года
Номер лота	1
Предмет госконтракта (ключевые слова)	Оказание услуг по отдыху и оздоровлению детей, проживающих в Самарской области, находящихся в трудной жизненной ситуации в санаторном оздоровительном лагере круглогодичного действия
Начальная (максимальная) цена	9 967 797,00 Р

12.12.2012	
Тип	Открытый конкурс
Заказчик	Министерство строительства Самарской области
Номер дела-заявки	14-02-02/76
Время и место проведения	10 час.00 мин. по адресу: г. Самара, ул. Скляренко, д. 20, каб. 432
Срок окончания подачи заявок	10 час. 00 мин. 12.12.2012 года
Номер лота	1
Предмет госконтракта (ключевые слова)	Выполнение проектно-изыскательских работ по объекту «Проектирование и строительство 2-й очереди полигона размещения твердых бытовых отходов и части промышленных отходов вблизи р.ц. Борское»
Начальная (максимальная) цена	27 533 800,00 Р

19.12.2012	
Тип	Открытый конкурс
Заказчик	Министерство транспорта и автомобильных дорог Самарской области
Номер дела-заявки	14-02-02/81
Время и место проведения	10 час.00 мин. по адресу: г. Самара, ул. Скляренко, д. 20, каб. 432
Срок окончания подачи заявок	10 час. 00 мин. 19.12.2012 года
Номер лота	1
Предмет госконтракта (ключевые слова)	Выполнение кадастровых работ в целях раздела земельных участков, расположенных в муниципальных районах Красноярский и Елховский Самарской области, занимаемых автомобильной дорогой общего пользования регионального или межмуниципального значения Самарской области Ульяновск – Димитровград – Самара
Начальная (максимальная) цена	1 160 917,04 Р

<b>20.12.2012</b>	
Тип	Открытый конкурс
Заказчик	ГКУ Самарской области «Служба эксплуатации зданий и сооружений»
Номер дела-заявки	14-04-09/263
Время и место проведения	10 час.00 мин. по адресу: г. Самара, ул. Складенко, д. 20, каб. 432
Срок окончания подачи заявок	10 час. 00 мин. 20.12.2012 года
Номер лота	1
Предмет госконтракта (ключевые слова)	Оказание услуг по охране в 2013 году объектов, находящихся в оперативном управлении государственного казенного учреждения Самарской области «Служба эксплуатации зданий и сооружений»
Начальная (максимальная) цена	19 739 200,00 Р

<b>24.12.2012</b>	
Тип	Открытый конкурс
Заказчик	ГБУК «Самарская государственная филармония», расположенного по адресу: 443010, г. Самара, ул. Фрунзе, 141
Номер дела-заявки	14-04-09/260
Время и место проведения	10 час.00 мин. по адресу: г. Самара, ул. Складенко, д. 20, каб. 432
Срок окончания подачи заявок	10 час. 00 мин. 24.12.2012 года
Номер лота	1
Предмет госконтракта (ключевые слова)	Оказание услуг по обеспечению физической охраны и антитеррористической безопасности
Начальная (максимальная) цена	1 057 000,00 Р

<b>25.12.2012</b>	
Тип	Открытый конкурс
Заказчик	ГКУ Самарской области «Областной центр по организации отдыха и оздоровления детей Самарской области»
Номер дела-заявки	14-04-09/249
Время и место проведения	10 час.00 мин. по адресу: г. Самара, ул. Складенко, д. 20, каб. 432
Срок окончания подачи заявок	10 час. 00 мин. 25.12.2012 года
Номер лота	1
Предмет госконтракта (ключевые слова)	Оказание услуг по отдыху и оздоровлению детей, проживающих в Самарской области, в санаторном оздоровительном лагере круглогодичного действия
Начальная (максимальная) цена	49 999 992,00 Р

21.12.2012	
Тип	Открытый конкурс
Заказчик	ГБУ дополнительного образования Самарской области «Специализированная детско-юношеская спортивная школа олимпийского резерва № 1»
Номер дела-заявки	14-04-09/244
Время и место проведения	10 час.00 мин. по адресу: г. Самара, ул. Складенко, д. 20, каб. 432
Срок окончания подачи заявок	10 час. 00 мин. 21.12.2012 года
Номер лота	1
Предмет госконтракта (ключевые слова)	Оказание услуг по организации проведения тренировочных занятий по гандболу
Начальная (максимальная) цена	1 894 100,00 Р
Номер лота	2
Предмет госконтракта (ключевые слова)	Оказание услуг по организации проведения тренировочных занятий по фигурному катанию на коньках
Начальная (максимальная) цена	928 200,00 Р
Номер лота	3
Предмет госконтракта (ключевые слова)	Оказание услуг по организации проведения тренировочных занятий по фигурному катанию на коньках
Начальная (максимальная) цена	3 230 500,00 Р
Номер лота	4
Предмет госконтракта (ключевые слова)	Оказание услуг по организации проведения тренировочных занятий по баскетболу
Начальная (максимальная) цена	984 979,00 Р
Номер лота	5
Предмет госконтракта (ключевые слова)	Оказание услуг по организации проведения тренировочных занятий по баскетболу
Начальная (максимальная) цена	940 329,00 Р
Номер лота	6
Предмет госконтракта (ключевые слова)	Оказание услуг по организации проведения тренировочных занятий по прыжкам на батуте и двойном мини-трампе
Начальная (максимальная) цена	549 720,60 Р
Номер лота	7
Предмет госконтракта (ключевые слова)	Оказание услуг по организации проведения тренировочных занятий по спортивной акробатике
Начальная (максимальная) цена	892 800,00 Р
Номер лота	8
Предмет госконтракта (ключевые слова)	Оказание услуг по организации проведения тренировочных занятий по греко-римской борьбе
Начальная (максимальная) цена	927 750,00 Р
Номер лота	9
Предмет госконтракта (ключевые слова)	Оказание услуг по организации проведения тренировочных занятий по гандболу, регби и баскетболу
Начальная (максимальная) цена	2 494 800,00 Р

**21.12.2012**

Тип	Открытый конкурс
Заказчик	ГБУ дополнительного образования Самарской области «Специализированная детско-юношеская спортивная школа олимпийского резерва № 1»
Номер дела-заявки	14-04-09/244
Время и место проведения	10 час.00 мин. по адресу: г. Самара, ул. Спяренко, д. 20, каб. 432
Срок окончания подачи заявок	10 час. 00 мин. 21.12.2012 года
Номер лота	10
Предмет госконтракта (ключевые слова)	Оказание услуг по организации проведения тренировочных занятий по баскетболу
Начальная (максимальная) цена	1 134 000,00 Р
Номер лота	11
Предмет госконтракта (ключевые слова)	Оказание услуг по организации проведения тренировочных занятий по футболу и баскетболу у
Начальная (максимальная) цена	2 280 150,00 Р
Номер лота	12
Предмет госконтракта (ключевые слова)	Оказание услуг по организации проведения тренировочных занятий по конному спорту и современному пятиборью
Начальная (максимальная) цена	5 670 000,00 Р
Номер лота	13
Предмет госконтракта (ключевые слова)	Оказание услуг по организации проведения тренировочных занятий по дзюдо
Начальная (максимальная) цена	2 029 300,00 Р
Номер лота	14
Предмет госконтракта (ключевые слова)	Оказание услуг по организации проведения тренировочных занятий по парусному спорту
Начальная (максимальная) цена	1 518 400,00 Р
Номер лота	15
Предмет госконтракта (ключевые слова)	Оказание услуг по организации проведения тренировочных занятий по сноуборду и горным лыжам
Начальная (максимальная) цена	1 741 118,80 Р
Номер лота	16
Предмет госконтракта (ключевые слова)	Оказание услуг по организации проведения тренировочных занятий по парусному спорту, гребле, боксу, борьбе, бадминтону, баскетболу
Начальная (максимальная) цена	1 671 000,00 Р
Номер лота	17
Предмет госконтракта (ключевые слова)	Оказание услуг по организации проведения тренировочных занятий по тхэквондо
Начальная (максимальная) цена	931 600,00 Р
Номер лота	18
Предмет госконтракта (ключевые слова)	Оказание услуг по организации проведения тренировочных занятий по греко-римской борьбе
Начальная (максимальная) цена	1 749 000,00 Р

Всё начинается с малого . . .



Театр



Классика



Дружба



Бизнес

**Г Ф С О**

Государственное унитарное предприятие Самарской области  
«Гарантийный фонд поддержки предпринимательства Самарской области»

[www.gfso.ru](http://www.gfso.ru)

# ГРУППА КОМПАНИЙ ВСБ



«Коммерческий Волжский социальный банк (ООО)» Лицензия №423 ЦСРФ



[www.vsb.ru](http://www.vsb.ru), [oovsrb.ru](http://oovsrb.ru)



**С НАМИ ДОСТУПНО МНОГОЕ**

ПРЕДОСТАВЛЯЕТ СВОИМ КЛИЕНТАМ СЛЕДУЮЩИЕ УСЛУГИ :

- **ФИНАНСОВЫЙ ЛИЗИНГ**
- **ВОЗВРАТНЫЙ ЛИЗИНГ**
- **ОПЕРАТИВНЫЙ ЛИЗИНГ**

443001, г. Самара, ул. Пушкина, 268  
 тел. 270 64 50, 270 64 51  
[www.vsb-l.ru](http://www.vsb-l.ru), [vsb-l@mail.ru](mailto:vsb-l@mail.ru)



## **УСЛОВИЯ ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ МИКРОЗАЙМОВ**

- ▶ **МИКРОФИНАНСОВЫЕ ЗАЙМЫ ОТ 100 ТЫС. РУБ. ДО 1 МЛН. РУБ.**
- ▶ **СРОК ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ ЗАЙМА ОТ 1 МЕСЯЦА ДО 1 ГОДА**
- ▶ **СРОК РАССМОТРЕНИЯ ЗАЯВКИ ДО 5 ДНЕЙ**

**443001, Россия, Самара, ул. Садовая, 179,  
 тел./факс: 372-35-54 (56) доб. 118, тел.: 8 927 200 24 58**